



IT.INTEGRO

Zarządzanie inteligentnym biznesem

Microsoft Dynamics 365 Business Central

IT.integro.pl

wydanie: lipiec 2026

Microsoft
Solutions Partner
Business Applications

Zarządzanie inteligentnym biznesem

Wejdź do świata rozwiązań biznesowych Microsoft	5
Zarządzaj biznesem z Microsoft	6
Zarządzanie innowacją z Microsoft Dynamics 365 Business Central	6
Jak Business Central zwiększa wydajność?	8
Poznaj spójny ekosystem Microsoft	11
Nowe technologie jako podstawa zarządzania	12
Ekosystem rozwiązań Microsoft to integracja procesów, danych i ludzi	13
Dynamics 365 Business Central w centrum ekosystemu Microsoft	14
Microsoft 365 w Business Central – nowy sposób współpracy i komunikacji	16
Microsoft Copilot w Microsoft 365 – asystent AI w codziennej pracy	21
Power Platform – niskokodowe narzędzia, które łączą Twój biznes	23
Dodatkowe usługi	30
Sieć partnerów Microsoft	31
Wykorzystaj mobilność i globalną dostępność systemu	35
System ERP o globalnym zasięgu	36
Globalny system ERP dla polskich przedsiębiorstw	39
Mobilny system ERP w zasięgu ręki	41
Zarządzaj zintegrowanym przedsiębiorstwem	43
AI w systemie ERP, czyli Copilot w Dynamics 365 Business Central	44
Inteligentny biznes oparty na liczbach	48
Microsoft Fabric – jedna platforma do analityki danych	50
Możliwości funkcjonalne Dynamics 365 Business Central	51
Dwa zakresy funkcjonalne	52
Zarządzanie finansami	53
Sprzedaż i marketing	58
Realizacja zamówień i dostaw	60
Zakupy i płatności	63
Zapasy magazynowe	66
Planowanie i dostępność zaopatrzenia	70
Zarządzanie projektami	72
Zarządzanie magazynem	74
Serwis	76
Produkcja	78
Wybierz odpowiedni model licencjonowania	83
Licencjonowanie i infrastruktura Microsoft Dynamics 365 Business Central	84
Licencjonowanie a model instalacji	87
Microsoft Dynamics 365 Business Central online	88
Poznaj IT.integro, Twojego Partnera Microsoft	91
IT.integro	92
Kontakt	96



Wejdź do świata
rozwiązań
biznesowych
Microsoft



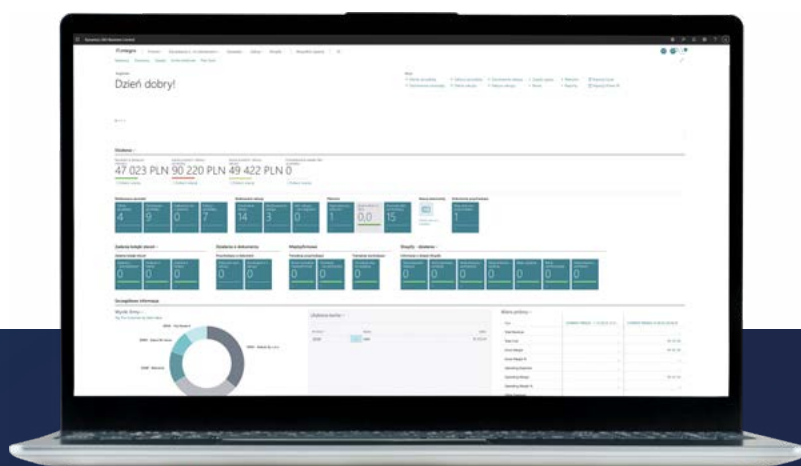
Zarządzaj biznesem z Microsoft

W dynamicznym środowisku biznesowym, gdzie globalizacja i rozwój technologii odgrywają wiodącą rolę, przedsiębiorstwa poszukują kompleksowych rozwiązań, które efektywnie zarządzają zasobami, procesami i danymi. Microsoft oferuje skuteczne zarządzanie zasobami w średnich i dużych firmach, jak i międzynarodowych grupach kapitałowych.

Microsoft Dynamics 365 Business Central, będąc centralnym elementem rozwiązań biznesowych Microsoft, rewolucjonizuje zarządzanie biznesem poprzez nowe technologie.



Dostarcza rozwiązania pozwalające nie tylko kontrolować procesy biznesowe, ale także – dzięki nowoczesności i zaawansowanej technologii – dostosowywać organizację do zmiennych wymagań rynkowych.



Zarządzanie innowacją z Microsoft Dynamics 365 Business Central



Otwarty na integrację

Business Central można łatwo zintegrować z innymi narzędziami biznesowymi, z których korzysta Twoja firma. Skorzystaj także z ponad 1400 gotowych konektorów w Power Platform.



Zwiększa produktywność

Użytkownicy systemu mają dostęp do wbudowanych szablonów przepływu pracy, a także mogą stworzyć własne dzięki Power Automate.



Dostosowany do specyficznych wymagań

Business Central jest otwarty na rozszerzanie jego funkcjonalności. Dzięki platformie Microsoft Marketplace klienci mają dostęp do tysięcy gotowych aplikacji dla różnych branż czy procesów.



Wspierany przez sztuczną inteligencję

Narzędzie Copilot dla Dynamics 365 wspiera automatyzację powtarzalnych zadań i pomaga użytkownikom w codziennej pracy.



Skalowalny

Chmura Microsoft pozwala Ci na pełną elastyczność i skalowalność. Technologia Microsoft wspiera rozwój Twojego biznesu.



Mobilny

Użytkownicy mogą pracować w systemie za pomocą laptopa, tabletu czy telefonu, gdziekolwiek są.



Przyjazny dla użytkowników

Użytkownicy mogą szybko zacząć pracę w Business Central dzięki przyjaznemu interfejsowi, kursom szkoleniowym i innym narzędziom wspierającym onboarding.



Dostępny na całym świecie

Dynamics 365 Business Central jest systemem globalnym, ale dzięki rozszerzeniom lokalnym jest dostępny dla firm w ponad 200 krajach i regionach, w 55 wersjach językowych.



Zintegrowany z Microsoft 365

Integracja z takimi narzędziami jak Microsoft Teams, Excel i Outlook pozwala na efektywną współpracę w zespołach i automatyzację niezliczonej ilości zadań.



Poznaj wszystkie możliwości systemu ERP od Microsoft



Jak Business Central zwiększa wydajność?

Firma analityczna Forrester zbadała, jakie korzyści biznesowe na przestrzeni trzech lat odnotowały firmy, które wdrożyły system Dynamics 365 Business Central.



Kluczowe wyniki:

Okres zwrotu
z inwestycji
6 miesięcy

Wskaźnik ROI
dla 3 lat
209%

Wartość bieżąca netto
(NPV) inwestycji
464 tys. USD

Inne korzyści:



Wyższa produktywność zespołu
finansowego dzięki automatyzacji



Krótszy czas zamknięcia
miesiąca nawet o 30%



Niższy całkowity koszt posiadania
i wycofanie zbędnych systemów



Wyższa marża netto
nawet o 3%



Szybsze raportowanie i krótsze
przygotowanie do audytu



Jedno źródło danych dla finansów,
sprzedaży i operacji

FORRESTER®

The Total Economic Impact™ of Microsoft Dynamics
365 Business Central. Forrester Consulting, March 2026.



Sprawdź szczegóły
raportu





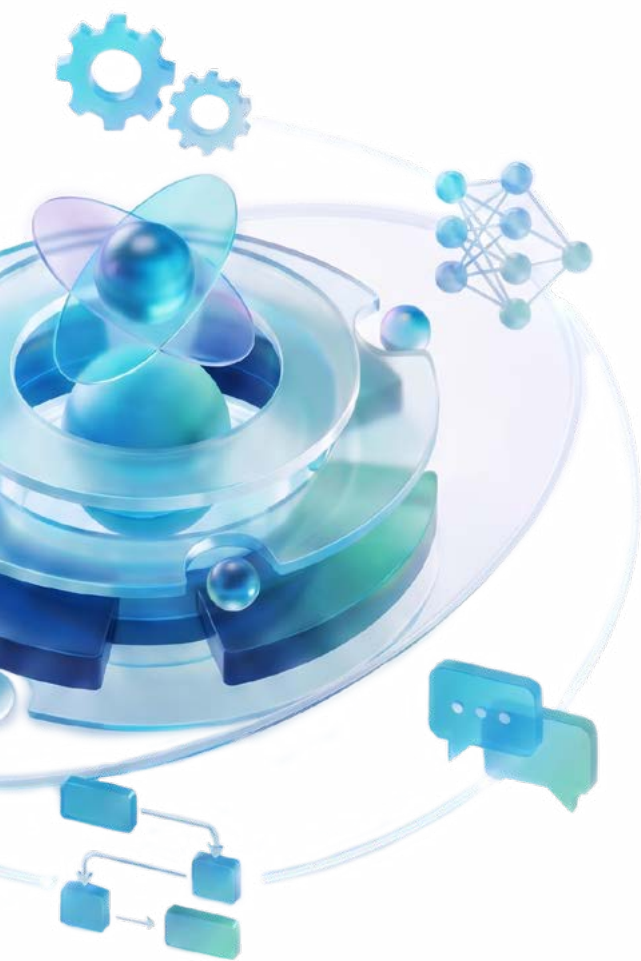
Poznaj spójny ekosystem Microsoft



Nowe technologie jako podstawa zarządzania

Współczesne przedsiębiorstwa nie mogą ignorować potencjału sztucznej inteligencji. System ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central integruje zaawansowane funkcje AI, umożliwiając m.in. analizę danych, prognozowanie i optymalizację procesów. W ten sposób nie tylko dostarcza bieżące informacje, ale także umożliwia przewidywanie trendów i podejmowanie strategicznych decyzji opartych na danych.

Potencjał Microsoft Dynamics 365 Business Central nie ogranicza się tylko do samego systemu ERP. Cały ekosystem zintegrowanych rozwiązań oferowany przez Microsoft, począwszy od narzędzi do analizy danych, poprzez rozwiązania chmurowe, aż po aplikacje wspierające komunikację i współpracę, tworzy kompleksowe środowisko technologiczne. Dzięki tej integracji Microsoft umożliwia przedsiębiorstwom pełne wykorzystanie potencjału technologicznego, dostosowując się dynamicznie do zmieniającego się otoczenia biznesowego.



Jak działa najlepszy system ERP na świecie?

Przekonaj się podczas indywidualnego demo, które dla Ciebie przygotowaliśmy

- Skontaktuj się z nami
- Zobacz Business Central w akcji
- Zapytaj o wycenę
- Rozpocznij transformację swojej firmy



Porozmawiajmy!

DSN@IT.integro.pl

+48 61 861 43 51



Ekosystem rozwiązań Microsoft to integracja procesów, danych i ludzi

Podstawowym celem systemów ERP jest integracja wszystkich działów przedsiębiorstwa – od księgowości, po sprzedaż, logistykę czy produkcję.

Microsoft oferuje więcej: integrację danych, ludzi i procesów.

Dzięki dostarczanej technologii możliwe jest:

- gromadzenie i przetwarzanie danych oraz dostarczanie informacji użytkownikom,
- wspieranie ich pracy poprzez dostępność potrzebnych funkcjonalności – dostosowanych do procesów w organizacji,
- oraz usprawnienie komunikacji poprzez komunikatory i narzędzia biurowe zintegrowane z systemem ERP.



Dynamics 365 Business Central w centrum ekosystemu Microsoft





Korzystając z Microsoft Dynamics 365 Business Central,
zyskujesz dostęp do:



Microsoft 365

narzędzi biurowych i komunikatorów



Power Platform

narzędzi niskokodowych do m.in. tworzenia
agentów AI czy przepływów pracy



Innowacyjnych usług

chmurowych, AI czy magazynowania danych
(Dataverse)



Sieci partnerów Microsoft

dostarczają wiedzę, integracje z rozwiązaniami firm
trzecich oraz aplikacje biznesowe i branżowe, które
rozszerzają możliwości systemu, bez konieczności
ponoszenia kosztów tworzenia indywidualnych
modyfikacji



Microsoft 365 w Business Central – nowy sposób współpracy i komunikacji

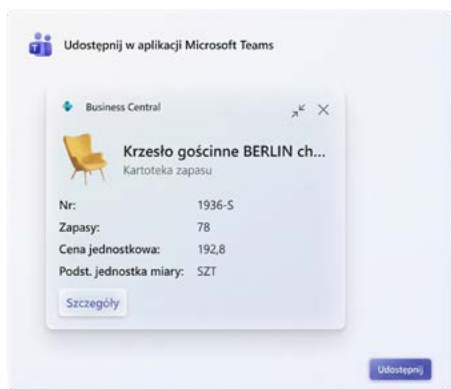
Wszyscy korzystamy z takich narzędzi, jak Excel, OneDrive czy Outlook. Teraz są one zintegrowane z systemem ERP, co pozwala na realizowanie zadań bez przełączania się pomiędzy aplikacjami.

Z poziomu systemu możemy edytować dane w arkuszach Excel, załączać dokumenty z systemu do e-maili, czy nawet przysyłać dane do Microsoft Teams.



Efektywna współpraca w Microsoft Teams

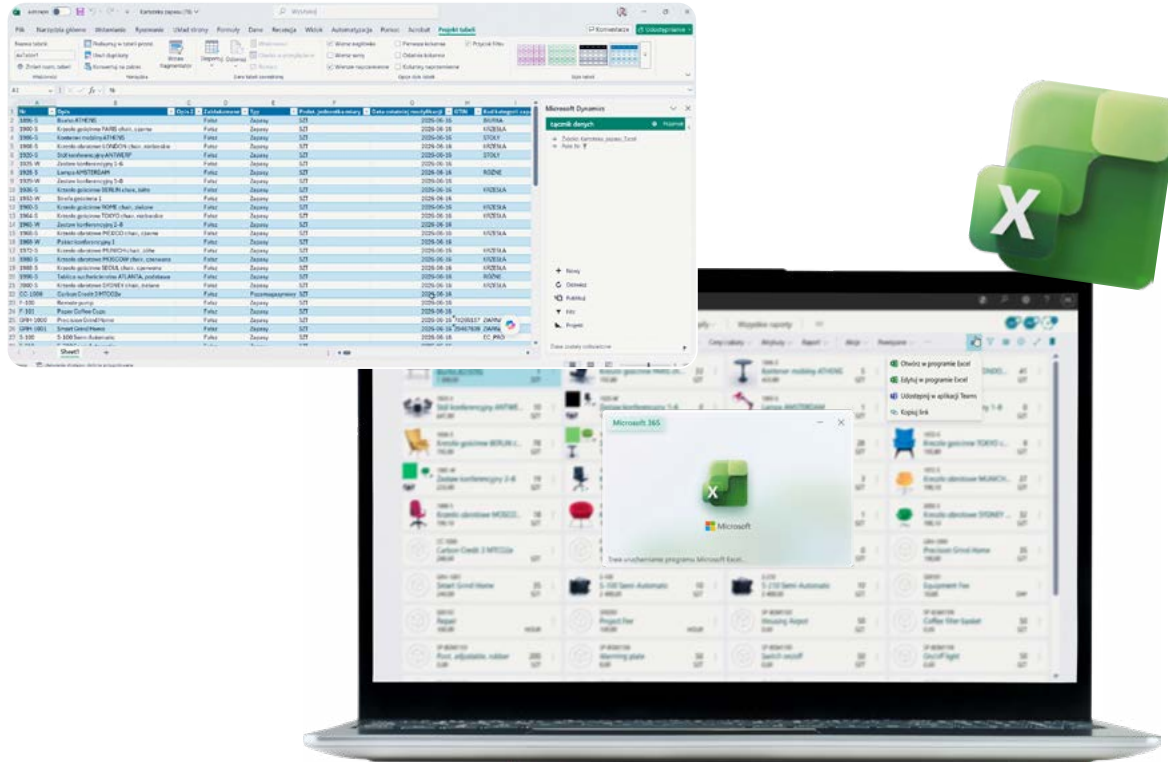
Użytkownicy mają natychmiastowy dostęp do kluczowych danych biznesowych bezpośrednio w Microsoft Teams.



Kluczowe funkcjonalności:

- Przeglądanie i udostępnianie kontaktów, np. dostawców lub klientów
- Udostępnianie kartotek w czatach, aby wyświetlać, edytować czy omawiać dane ze współpracownikami
- Udostępnianie w Teams linków do stron w Business Central
- Dodawanie zakładek Business Central do kanału lub czatu w Teams





Bezpieczne zarządzanie danymi z systemu w arkuszach Excel

Dane zgromadzone w Dynamics 365 Business Central mogą być edytowane w arkuszach Excel. Jest to szczególnie przydatne w przypadku wprowadzania zmian dotyczących dużej liczby rekordów na listach w Business Central.

W wielu przypadkach edycja takich danych jest znacznie szybsza przy użyciu Microsoft Excel.

Co zyskujesz dzięki integracji systemu ERP z Excel?

- Szybki eksport i import danych do systemu
- Minimalizację ryzyka wystąpienia błędów
- Elastyczność w codziennej pracy
- Możliwość analizy danych z systemu ERP w Excel
- Bezpieczeństwo danych, które nie są zapisywane lokalnie przez użytkowników



Łatwiejsza współpraca z klientami i dostawcami w Outlook

Integracja Outlooka z Dynamics 365 Business Central umożliwia zarządzanie interakcjami biznesowymi z klientami i dostawcami bezpośrednio w Microsoft Outlook.

Rozszerzenie do Outlooka składa się z dwóch mniejszych dodatków:

Szczegółowe informacje kontaktu

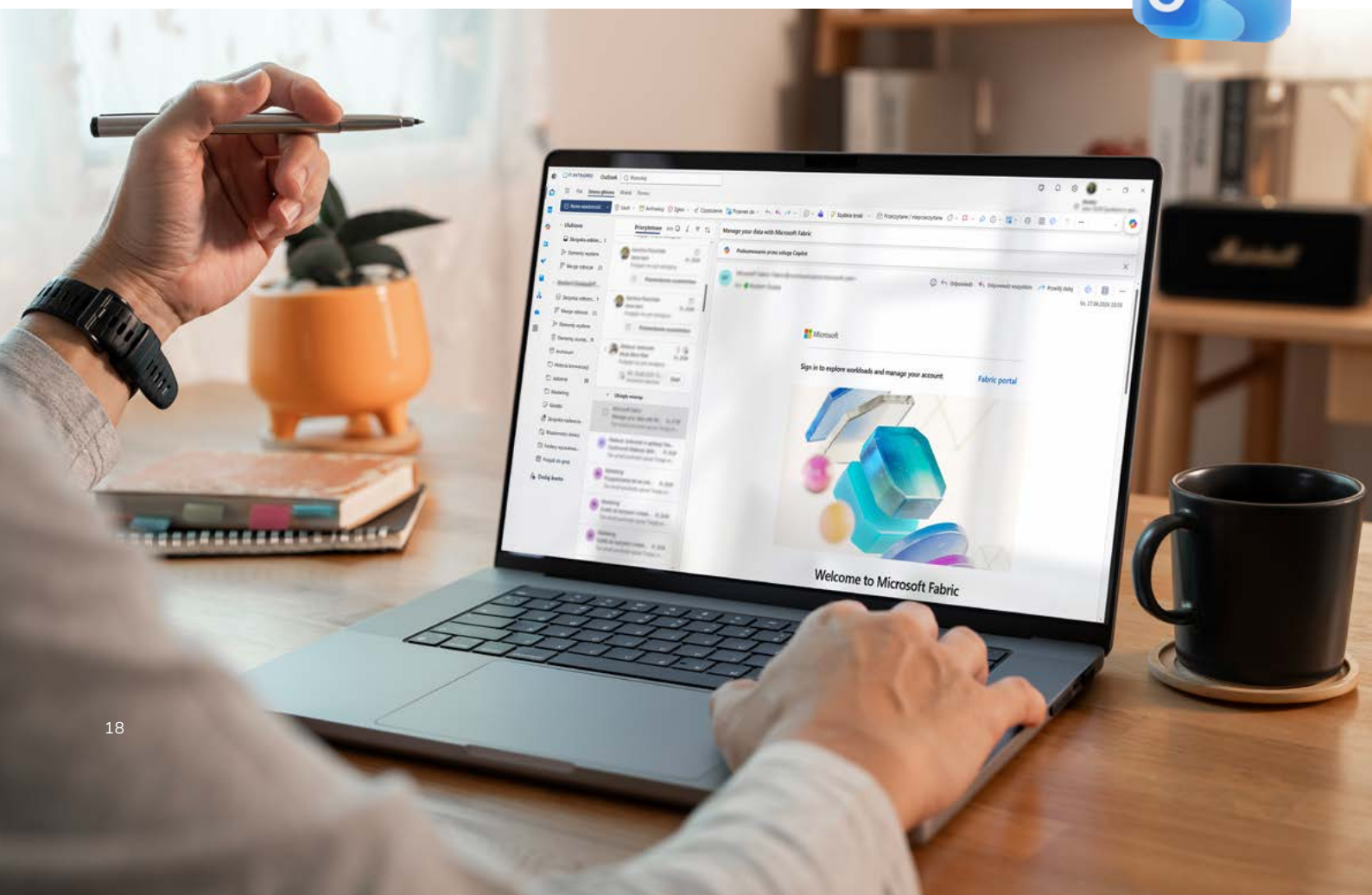


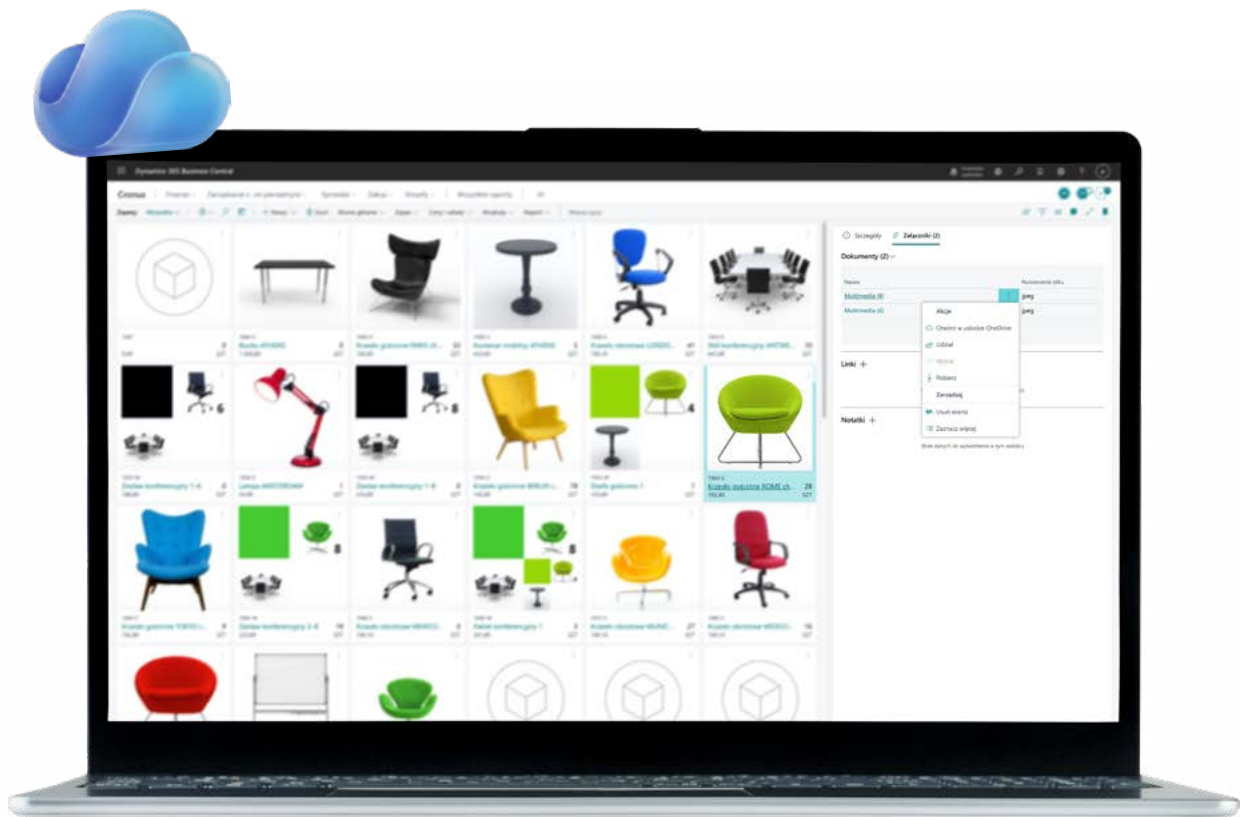
Funkcja pozwala na wyszukiwanie informacji o klientach i dostawcach Business Central w e-mailach i kalendarzach Outlooka oraz na tworzenie i wysyłanie dokumentów biznesowych Business Central, takich jak oferty sprzedaży i faktury.

Wyszukiwanie dokumentu



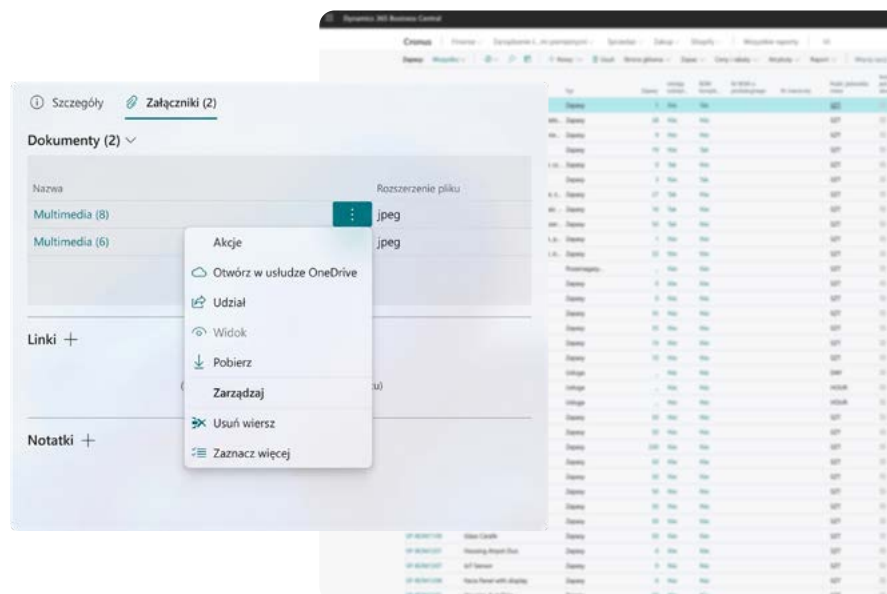
Funkcja umożliwia bezpośrednie połączenie z dokumentami biznesowymi w Business Central, gdy są one wspomniane w e-mailu.





Zarządzanie dokumentami, efektywna współpraca i bezpieczeństwo danych z Microsoft OneDrive

Integracja OneDrive z Business Central otwiera przedsiębiorstwom nowe możliwości w zakresie efektywnego zarządzania dokumentami, współpracy, bezpieczeństwa danych i mobilności. Firmy, które wykorzystują te narzędzia, mogą znacząco poprawić swoje procesy biznesowe i efektywność pracy.



Kluczowe korzyści integracji OneDrive z Business Central:



Szybki eksport i import danych do systemu

OneDrive umożliwia łatwe przechowywanie i udostępnianie dokumentów biznesowych bezpośrednio z Business Central.



Współpraca w czasie rzeczywistym

Umożliwia edycję i współpracę nad dokumentami przez wielu użytkowników jednocześnie, zwiększając produktywność.



Automatyzacja i efektywność

Pozwala na automatyzację procesów biznesowych poprzez łatwe zarządzanie dokumentami.



Mobilność i dostępność

Oferuje dostęp do plików z każdego miejsca i urządzenia, wspierając pracę zdalną i mobilność pracowników.



Bezpieczeństwo i zarządzanie dostępem

Zapewnia zaawansowane opcje bezpieczeństwa i kontroli dostępu do przechowywanych dokumentów.



Integracja z innymi narzędziami Microsoft 365

Ułatwia integrację z innymi aplikacjami Microsoft 365, co pozwala na lepsze wykorzystanie danych z Business Central.



Microsoft Copilot w Microsoft 365 – asystent AI w codziennej pracy

Microsoft 365 Copilot to narzędzie AI, które integruje się z aplikacjami takimi jak Word, Excel, PowerPoint, Outlook oraz Teams. Dzięki asystentowi AI wbudowanemu we wszystkie aplikacje, których najczęściej używamy do pracy, możemy tworzyć, analizować oraz automatyzować zadania na każdym etapie pracy.

Użytkownicy korzystają także z funkcji Microsoft 365 Copilot Chat, która integruje wszystkie dane – z kalendarza, maili, czatów, kontaktów, spotkań czy dokumentów. W ten sposób możesz wyszukiwać informacje ze wszystkich dostępnych źródeł.

Copilot dla Microsoft 365 jest dostępny jako dodatek i wymaga osobnej licencji.



Wspiera kreatywność

Copilot w Word pomoże Ci stworzyć pierwszy draft, zredagować tekst, poprawić jakość treści. Dzięki integracji z PowerPoint zaprojektujesz imponujące prezentacje, dostarczając Copilotowi proste polecenia oraz treści z innych dokumentów.

W arkuszach Excel możesz wystąpić zapytanie do Copilota o analizę Twoich danych, wyznaczenie trendów czy wizualizację danych.



Zwiększa produktywność

Copilot w Microsoft 365 pozwala zautomatyzować rutynowe zadania na zupełnie nowym poziomie. Copilot w Outlooku szybko tworzy podsumowania maili oraz całych wątków, a także pisze propozycje odpowiedzi.

Podobnie działa w Microsoft Teams, dostarczając informacje i wspierając użytkowników w sprawnej komunikacji ze współpracownikami. Copilot w Power Platform automatyzuje zadania poprzez np. tworzenie chatbotów czy aplikacji.



Podnosi poziom jakości

Dzięki pracy z Copilotem w Microsoft 365 możesz zwiększyć swoje umiejętności i podnieść jakość pracy. Zyskujesz narzędzie o bogatej funkcjonalności, z którym możesz komunikować się w języku naturalnym – bez konieczności przechodzenia rozbudowanych szkoleń.

AI zmieni to, w jaki sposób pracujesz. Eksplorując nowe możliwości, szybko zyskasz przewagę.



Power Platform – niskokodowe narzędzia, które łączą Twój biznes

Microsoft Power Platform jest kompleksowym zestawem narzędzi, który umożliwia organizacjom wprowadzanie automatyzacji i rozwój biznesowego środowiska technologicznego poprzez rozwiązania niskokodowe do:

- kreowania własnych agentów AI,
- tworzenia aplikacji i automatyzacji procesów,
- tworzenia stron internetowych,
- oraz do analizy danych.



Narzędzia Power Platform są zintegrowane z systemem ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central, rozszerzając jego możliwości funkcjonalne, wspierając optymalizację pracy oraz przepływ danych.



Power BI

– zobacz, co naprawdę dzieje się w Twojej firmie

Power BI jest narzędziem analitycznym od Microsoft, które umożliwia organizacjom wizualizację danych, tworzenie interaktywnych raportów i dashboardów. Ułatwia zrozumienie trendów co wspomaga podejmowanie decyzji biznesowych.

Dzięki wsparciu AI, czyli integracji z Microsoft Copilot, użytkownicy Power BI mogą uzyskiwać szczegółowe informacje, takie jak anomalie, trendy czy analizy wskaźników KPI.

Korzyści biznesowe Power BI obejmują:



Lepsze zrozumienie danych

Możliwość szybkiego tworzenia wizualizacji i raportów, co ułatwia analizę i interpretację danych.



Efektywność

Automatyzacja procesu raportowania oszczędza czas i zasoby.



Podejmowanie decyzji

Dostęp do aktualnych danych i trendów pomaga w podejmowaniu trafniejszych decyzji biznesowych.



Integracja danych

Łączenie danych z różnych źródeł w jedno miejsce dla łatwiejszej analizy.



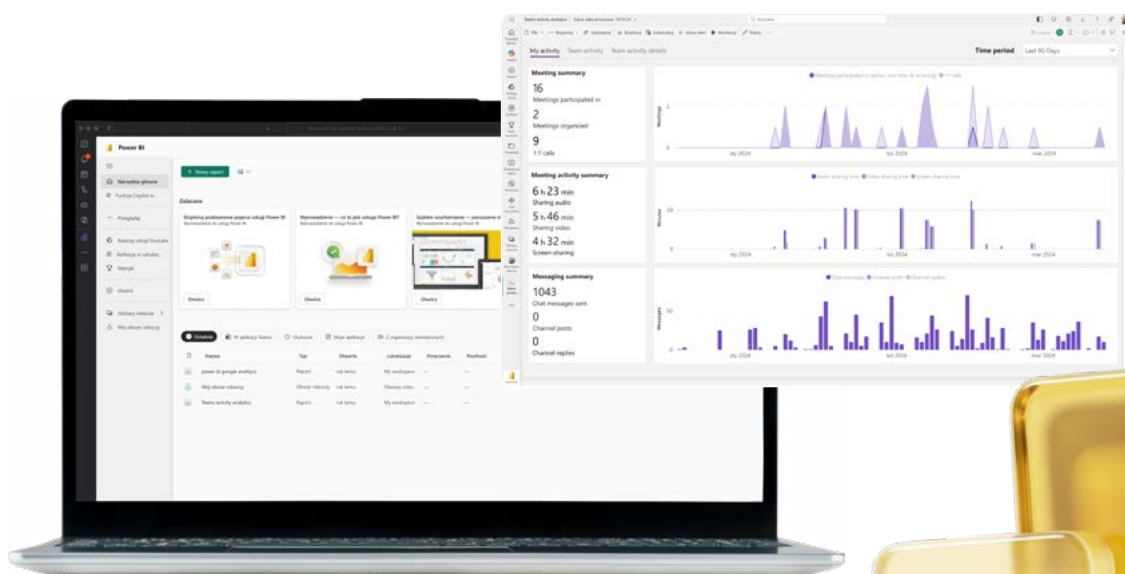
Dostępność i mobilność

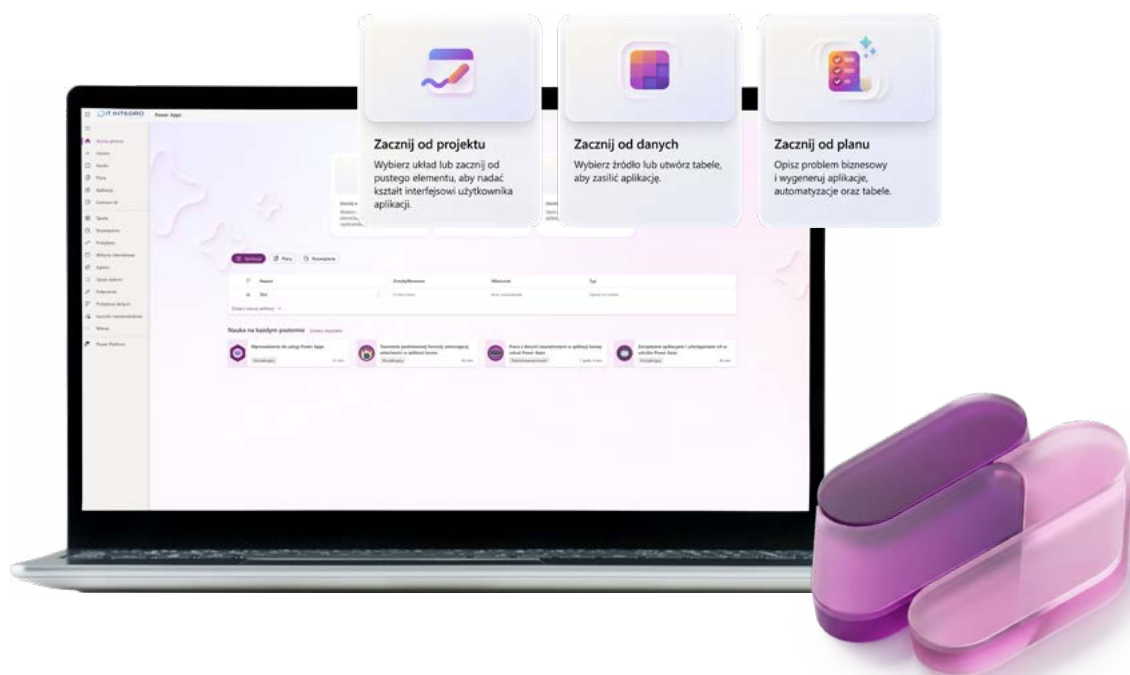
Możliwość dostępu do danych i raportów z różnych urządzeń i lokalizacji. Użytkownicy mogą także kotwiczyć raporty Power BI bezpośrednio w systemie Dynamics 365 Business Central.



Szybszy start z analizą

Gotowe aplikacje Power BI dla Business Central pomagają szybciej rozpocząć pracę z analizą danych i korzystać z predefiniowanych wskaźników dla wybranych obszarów biznesowych.





Power Apps – buduj aplikacje bez pisania kodu

Power Apps umożliwia tworzenie niestandardowych aplikacji biznesowych. Dzięki temu narzędziu, nawet użytkownicy bez zaawansowanych umiejętności programistycznych, mogą projektować aplikacje, które spełniają specyficzne potrzeby ich organizacji. Użytkownicy mogą również opisać, jaką aplikację potrzebują, a AI ją zaprojektuje.

Copilot pomoże wprowadzić automatyzację, edytować, dodawać funkcje i stylizować elementy aplikacji. Power Apps ułatwia integrację z innymi usługami Microsoft i zewnętrznymi źródłami danych, co pozwala na tworzenie kompleksowych rozwiązań biznesowych.

Korzyści biznesowe Power Apps obejmują:



Zwiększenie produktywności

Umożliwia szybkie tworzenie aplikacji, przyspieszając realizację projektów.



Łatwość dostosowania

Użytkownicy mogą tworzyć aplikacje dostosowane do ich unikalnych potrzeb biznesowych.



Integracja danych

Łatwo integruje się z istniejącymi systemami i bazami danych.



Poprawa współpracy

Ułatwia współpracę między działami i zespołami.



Elastyczność

Dostępne na różnych platformach, umożliwiając dostęp z różnych urządzeń.



Power Automate – połącz aplikacje i zautomatyzuj przepływ procesów

Power Automate jest narzędziem do automatyzacji procesów, które umożliwia użytkownikom tworzenie przepływów pracy automatyzujących rutynowe zadania biznesowe. Dzięki łatwej integracji z różnymi aplikacjami i usługami, Power Automate pomaga w automatyzacji zadań między aplikacjami, co zwiększa produktywność i efektywność.

Użytkownicy mogą również skorzystać ze wsparcia AI. Copilot pomoże im np. szybciej tworzyć i edytować przepływy pracy poprzez zapytania w naturalnym języku, a także zarekomenduje potencjalne obszary do optymalizacji.

Korzyści biznesowe Power Automate obejmują:



Zwiększenie produktywności

Automatyzacja powtarzalnych zadań pozwala pracownikom skupić się na bardziej wartościowych zadaniach.



Poprawa efektywności

Przyspiesza procesy biznesowe, zmniejszając czas potrzebny na wykonanie zadań.



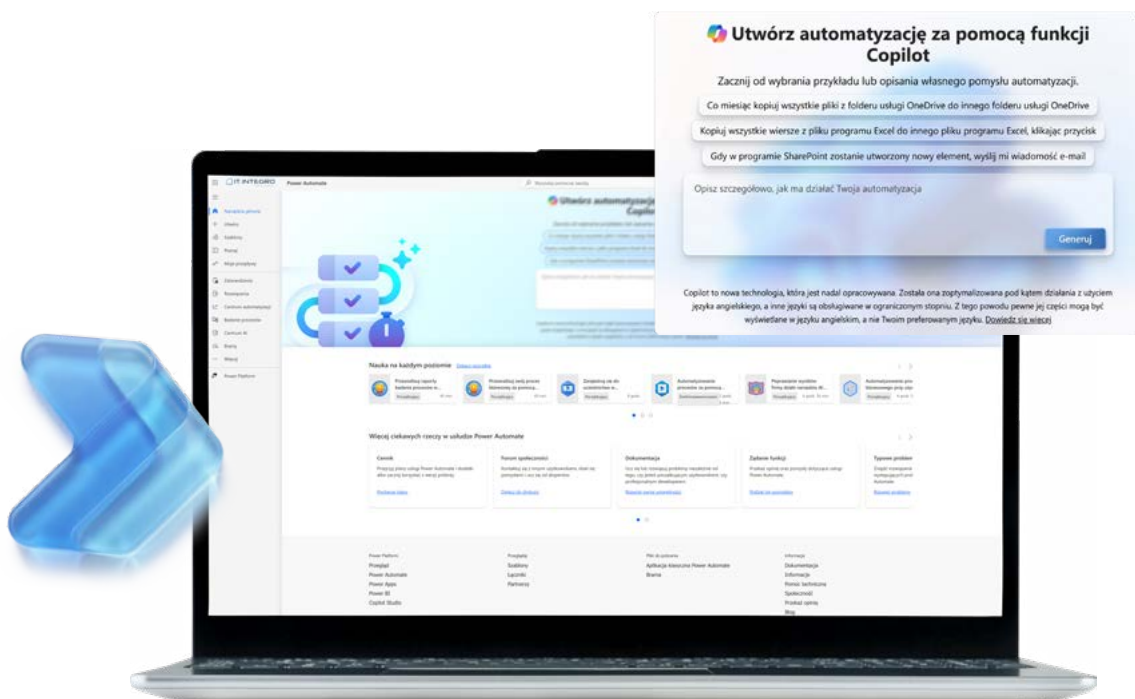
Redukcja błędów

Minimalizuje ryzyko błędów ludzkich w rutynowych zadaniach.



Łatwa integracja

Umożliwia integrację z szeroką gamą aplikacji i usług.





Power Pages – szybko twórz portale biznesowe oparte na AI

Power Pages służy do szybkiego tworzenia profesjonalnych stron internetowych. Pozwala użytkownikom na projektowanie, publikowanie i zarządzanie stronami bez konieczności posiadania zaawansowanej wiedzy technicznej.

Co więcej, Power Pages jest wspierany przez Copilot, który ułatwi tworzenie layoutu strony, atrakcyjnych treści, zaawansowanych formularzy i nie tylko.

Korzyści biznesowe Power Pages obejmują:



Łatwość tworzenia stron

Umożliwia szybkie projektowanie stron internetowych z użyciem prostych narzędzi.



Elastyczność

Dostosowywanie stron do specyficznych potrzeb biznesowych.



Integracja z innymi narzędziami

Łatwo integruje się z istniejącymi systemami i bazami danych.



Poprawa dostępności informacji

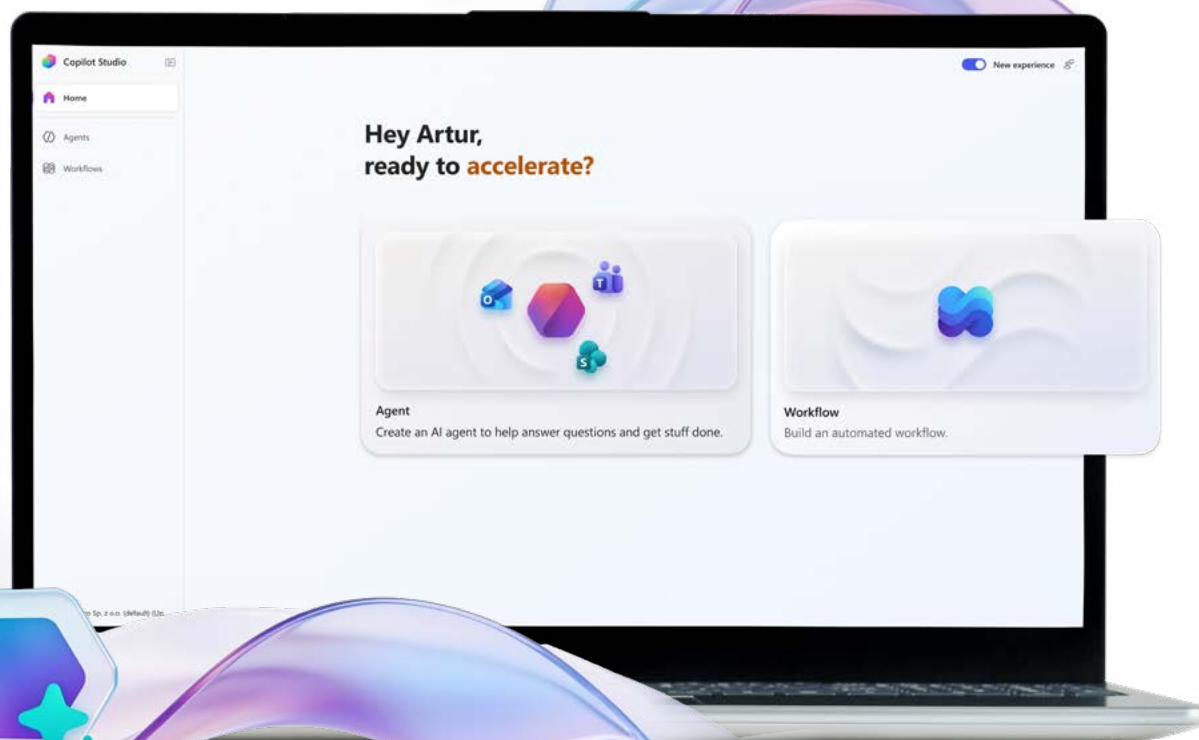
Łatwy dostęp do informacji biznesowych dla klientów i pracowników.



Microsoft Copilot Studio – twórz własnych agentów AI dopasowanych do Twojej firmy

Copilot Studio to platforma AI, która pozwala tworzyć i dostosowywać własnych agentów AI dla pracowników i klientów. Użytkownicy mogą projektować, testować i publikować agentów dedykowanych dla różnych scenariuszy biznesowych oraz automatyzacji zadań w konkretnych obszarach – także przy użyciu języka naturalnego, bez konieczności kodowania. Platforma umożliwia budowę zarówno agentów konwersacyjnych, którzy odpowiadają na pytania i prowadzą użytkownika przez procesy, jak i agentów autonomicznych, którzy samodzielnie realizują zadania i procesy biznesowe.

Copilot Studio łączy agentów z danymi firmowymi i integruje się z usługami Microsoft (m.in. Azure AI, Microsoft Foundry, Power Platform i Microsoft 365), a gotowe rozwiązania można publikować w wielu kanałach, takich jak strony internetowe, aplikacje mobilne czy Microsoft Teams.





Co zyskuje Twój biznes dzięki Microsoft Copilot Studio?



Automatyzacja i usprawnienie codziennej pracy

Microsoft Copilot pomaga przyspieszać wybrane działania, porządkować pracę z informacjami i wspierać użytkowników w realizacji codziennych zadań.



Bardziej spersonalizowane doświadczenia

Lepsze wykorzystanie danych i kontekstu pomaga tworzyć bardziej trafne, przydatne i naturalne interakcje z użytkownikami.



Lepsza obsługa klientów

AI może pomagać w szybszym udzielaniu odpowiedzi, zwiększaniu dostępności wsparcia i poprawie jakości kontaktu z klientem.



Lepsza analiza danych

Copilot wspiera pracę z danymi i ułatwia wychwytywanie kluczowych wskaźników, zależności oraz trendów istotnych dla biznesu.



Sprawniejsza komunikacja i współpraca

Lepszy dostęp do informacji i wsparcie AI pomagają zespołom szybciej działać i skuteczniej współpracować.



Wykorzystanie AI w ekosystemie Microsoft

Copilot wspiera pracę w różnych narzędziach Microsoft, pomagając firmom budować bardziej spójne i nowoczesne środowisko pracy.



Mniejsze obciążenie pracowników

Przejęcie części powtarzalnych działań przez AI pozwala odciążyć pracowników i skupić ich uwagę na ważniejszych zadaniach.



Dodatkowe usługi

Dynamics 365 Business Central, będąc zintegrowany z usługami Azure, Dataverse i Copilot, oferuje możliwości, jakich nie mają inne systemy ERP.



Microsoft Copilot oferuje narzędzia do automatyzacji procesów biznesowych, co zwiększa efektywność pracy i pozwala na lepsze wykorzystanie zasobów. Dzięki sztucznej inteligencji pomaga w optymalizacji procesów i redukcji czasochłonnych zadań. Jest dostępny zarówno w Microsoft 365, Power Platform, jak i w rozwiązaniach Dynamics 365, w tym w systemie ERP Dynamics 365 Business Central.



Integracja z Microsoft Azure zapewnia mocne wsparcie infrastruktury chmurowej, co przekłada się na lepszą skalowalność i bezpieczeństwo danych. Pozwala to na efektywniejsze zarządzanie zasobami IT i redukcję kosztów operacyjnych.



Dataverse ułatwia integrację danych z różnych aplikacji, co jest kluczowe dla efektywnego zarządzania informacjami biznesowymi. Dzięki temu można lepiej analizować dane i podejmować decyzje biznesowe poparte bardziej dokładnymi informacjami.



Microsoft Copilot



Microsoft 365



Business Central



Power Platform

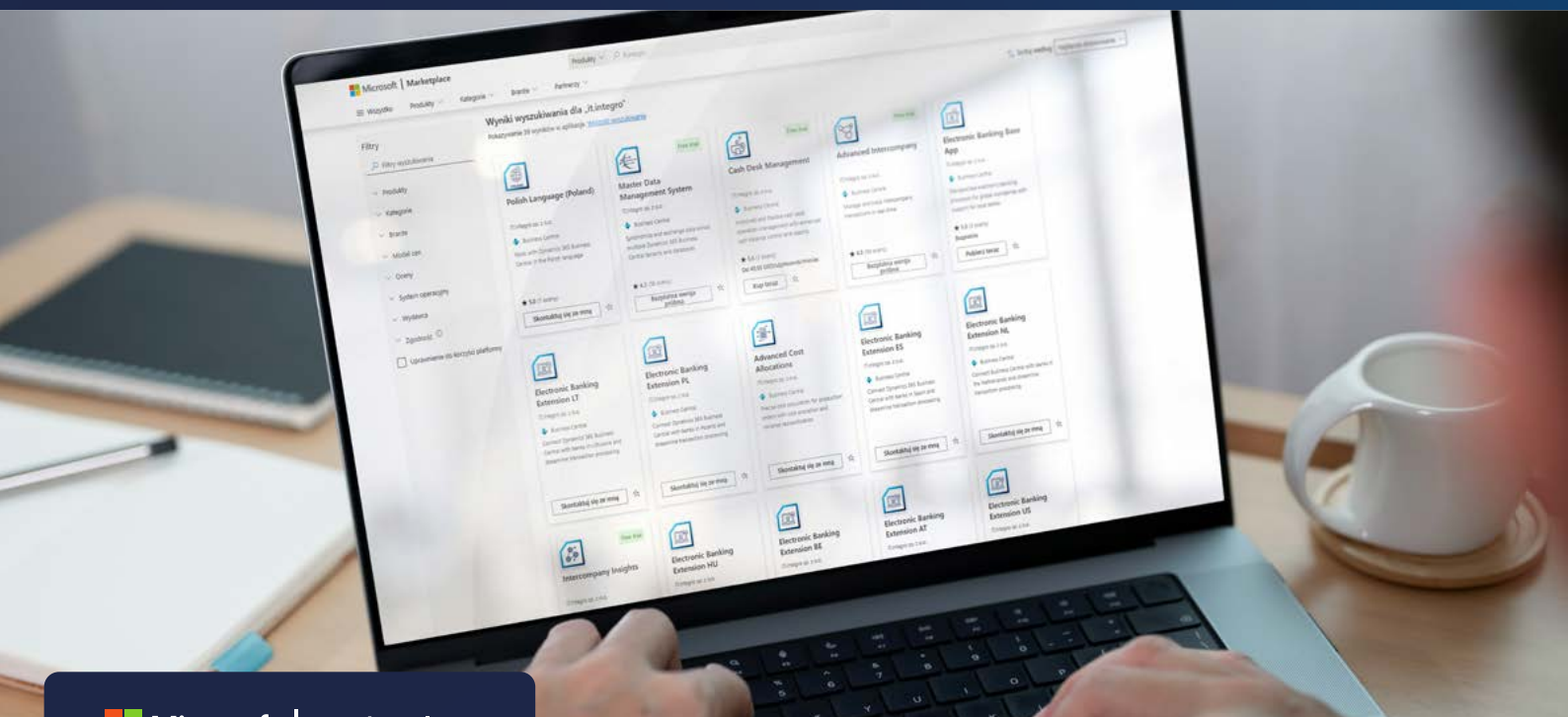


Sieć partnerów Microsoft

Ponad 9000 aplikacji biznesowych dla Dynamics 365 Business Central

Na świecie działa kilka tysięcy partnerów Microsoft Dynamics 365 Business Central. Zajmują się nie tylko przeprowadzaniem wdrożeń systemu ERP, ale tworzą także gotowe rozwiązania rozszerzające jego funkcjonalność. Specjalizują się w różnych branżach czy procesach, dzięki czemu dostarczają rozszerzenia i aplikacje biznesowe oraz branżowe.

W ten sposób klienci Microsoft Dynamics 365 Business Central mogą szybko rozbudowywać podstawowy zakres funkcjonalności systemu, bez inwestowania w tworzenie i utrzymywanie własnych modyfikacji.



Microsoft | Marketplace

Microsoft Marketplace to platforma online, która umożliwia użytkownikom szukanie i pobieranie aplikacji biznesowych, które są kompatybilne z różnymi produktami Microsoft, w tym z Dynamics 365 Business Central, Microsoft 365, Power BI i nie tylko.

Oferuje szeroki wybór rozwiązań branżowych, aplikacji dodatkowych i rozszerzeń. Jest to miejsce, gdzie firmy mogą znaleźć niezbędne narzędzia do optymalizacji swoich procesów biznesowych i zwiększania efektywności pracy.

IT.integro jako Independent Software Vendor

Microsoft
Solutions Partner
Business Applications

Independent Software Vendor (ISV) to określenie dostawcy oprogramowania, które w ekosystemie Microsoft odnosi się do partnerów, którzy dostarczają aplikacje kompatybilne z produktami Microsoft. Jednym z nich jest IT.integro. Od wielu lat uczestniczymy w społeczności partnerów Microsoft. Bierzymy udział w wydarzeniach dla partnerów, ściśle współpracujemy

z Microsoft w Polsce oraz ze wszystkimi partnerami Microsoft Dynamics 365 Business Central, dzieląc się naszym doświadczeniem, a także dostarczając nasze rozwiązania dla ich klientów. Widzimy ogromny potencjał w gotowych rozwiązaniach, dostępnych poprzez Marketplace dla wszystkich użytkowników Business Central na świecie.



200+

partnerów na całym świecie



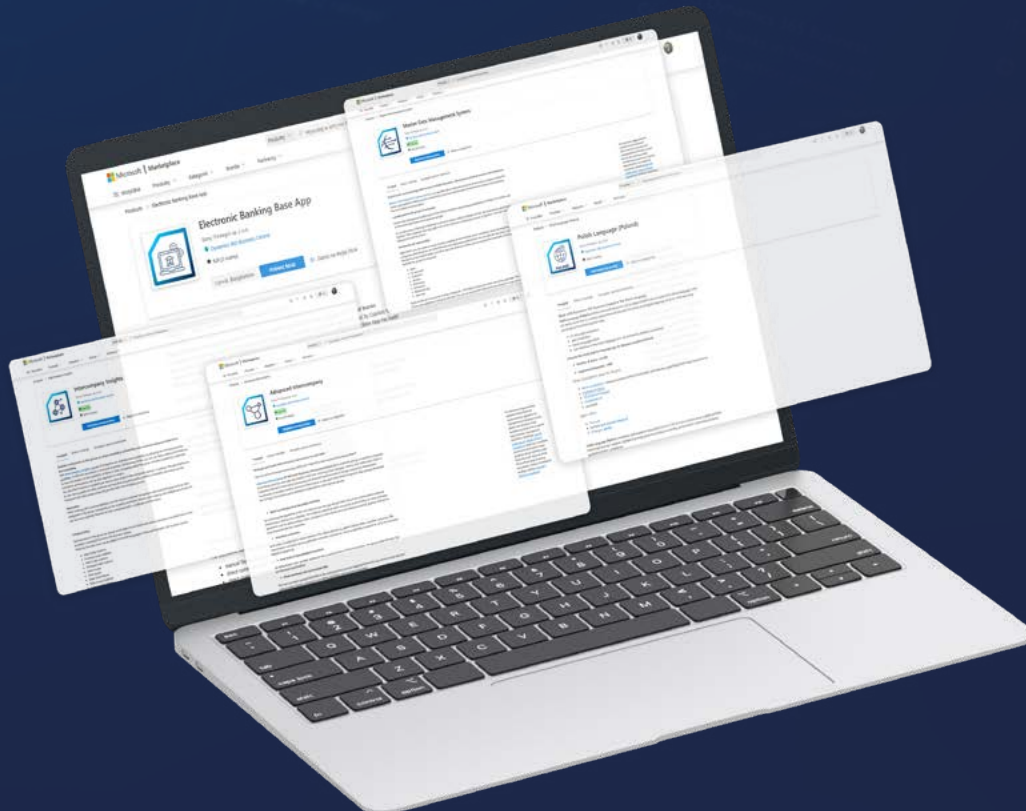
30+

aplikacji dostępnych na Microsoft Marketplace



20 000+

użytkowników aplikacji



Twórca ponad 30 aplikacji biznesowych

W oparciu o kilkadziesiąt lat doświadczenia projektowego, tworzymy dodatkowe rozwiązania, z którymi zmaksymalizujesz potencjał systemu Dynamics 365 Business Central.



Advanced Intercompany

Zarządzanie transakcjami międzyfirmowymi i monitorowanie ich w czasie rzeczywistym



Master Data Management System

Synchronizacja i spójność danych podstawowych w ramach grupy firm



Intercompany Insights

Przegląd dostępności zapasów oraz sald nabywców w firmach w grupie



Advanced Cost Allocations

Księgowanie równoległe, alokacja i kalkulacja kosztów



Advanced Product Configurator

Konfigurator produktu dla personalizacji zleceń produkcyjnych



Bonuses & Accruals

Zaawansowane księgowanie bonusów, rabatów i rozliczeń międzykresowych



Cash Desk Management

Wydajniejsze operacje, transakcje i raporty kasowe



Electronic Banking

Bankowość elektroniczna w systemie ERP: integracja z bankami w wielu krajach



e-Signature Helper

Elektroniczne podpisywanie dokumentów



Fiscalization

Obsługa dokumentów fiskalnych zgodnie z lokalnymi wymaganiami



HR & Payroll Manager

Obsługa kadr i płac



Polish Localization

Obsługa polskich wymagań prawnych, podatkowych i księgowych



Polish Language

Polska wersja językowa dla Dynamics 365 Business Central



Poznaj nasze aplikacje na Microsoft Marketplace

Microsoft | Marketplace





Wykorzystaj
mobilność i globalną
dostępność systemu



System ERP o globalnym zasięgu



Dynamics 365 Business Central jest dostępny w ponad 200 krajach

Dla biznesu kluczowa jest możliwość rozwoju, wchodzenia na nowe rynki. Co jest oczywiste w warunkach globalizacji, przedsiębiorstwa potrzebują dostępności technologii we wszystkich miejscach, w których są ich klienci.

Business Central jest dostępny w ponad 200 krajach, co oznacza, że dostępna jest wersja lokalizacji, która dostosowuje oprogramowanie do lokalnych przepisów prawnych. Dostępnych jest także 55 wersji językowych systemu.





System ERP dla firm wielooddziałowych, międzynarodowych oraz grup kapitałowych

Microsoft odpowiada na zapotrzebowanie grup kapitałowych i firm międzynarodowych, które mierzą się ze specyficznymi wyzwaniami. Nie tylko zapewnia dostępność systemu, dzięki czemu wszystkie firmy w grupie mogą standaryzować swoje

procesy, ale także zapewnia funkcjonalności wspierające zarządzanie firmami w grupie – np. poprzez synchronizację danych pomiędzy bazami danych, a także obsługę transakcji międzyfirmowych.



Siedziba



Oddział Polska - Poznań



Oddział Polska - Warszawa



Oddział Dania



Global Integration Apps

Firma IT.integro wdrożyła system Microsoft Dynamics 365 Business Central w przedsiębiorstwach działających w ponad 67 krajach z całego świata.

Swoje doświadczenie w tym obszarze wykorzystaliśmy do stworzenia trzech aplikacji pod szyldem Global Integration Apps, aby zaspokoić potrzeby naszych największych klientów.



Master Data Management System

Synchronizuj i przesyłaj dane podstawowe między wieloma bazami danych i tenantami Dynamics 365 Business Central



Advanced Intercompany

Zarządzaj transakcjami międzyfirmowymi w Dynamics 365 Business Central i śledź je w czasie rzeczywistym



Intercompany Insights

Udostępniaj w Dynamics 365 Business Central dostępności zapasów i salda klientów firmom w grupie



Więcej o Business Central dla grup firm



Globalny system ERP dla polskich przedsiębiorstw

Microsoft Dynamics 365 Business Central jest rozwiązaniem uniwersalnym – skierowanym do przedsiębiorstw z całego świata. Dla poszczególnych państw dostępne są tzw. lokalizacje, które dostosowują system do wymagań prawnych w poszczególnych

krajach, szczególnie w obszarze finansowo-księgowym. W ten sposób Business Central staje się doskonałym systemem ERP dla firm w Polsce.

Polską lokalizację dla Business Central dostarcza i wspiera IT.integro.



Polish
Localization

Kluczowe funkcjonalności:

- Prowadzenie sprzedaży towarów i usług oraz wystawianie faktur zgodnie z polskimi przepisami
- Kalkulacja płatności VAT i przygotowanie deklaracji VAT
- Raportowanie przepływu towarów i usług na potrzeby Intrastat
- Przygotowywanie plików JPK
- Weryfikacja kontrahentów w wykazie podatników VAT
- Zachowanie zgodności z polską klasyfikacją towarów i usług (PKWiU)
- Zastosowanie mechanizmu podzielonej płatności
- Integracja z Krajowym Systemem e-Faktur (KSeF)



Polish
Language

Rozwiązanie umożliwia użytkownikom Dynamics 365 Business Central pracę w języku polskim. Wykonując procesy i zadania, użytkownicy mogą sprawnie przełączać interfejs i polecenia pomiędzy językami.



Microsoft
Marketplace



Dokumentacja



Microsoft
Marketplace





Fiscalization

Obsługa dokumentów fiskalnych w systemie ERP

Fiscalization daje możliwość generowania i wystawiania paragonów fiskalnych dla transakcji finansowych. Ułatwia obsługę prowadzenia dokumentacji finansowej firmy oraz generowanie dowodów zawarcia transakcji pomiędzy nabywcą a dostawcą.



HR & Payroll Manager

Obsługa kadr i płac w systemie ERP zgodnie z polskimi przepisami

HR & Payroll Manager to aplikacja kadrowo-płacowa, która stanowi rozszerzenie funkcjonalności systemu ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central w zakresie zarządzania personelem i rachuby płac.



Electronic Banking EXTENSION

Bankowość elektroniczna: integracja z bankami w Polsce

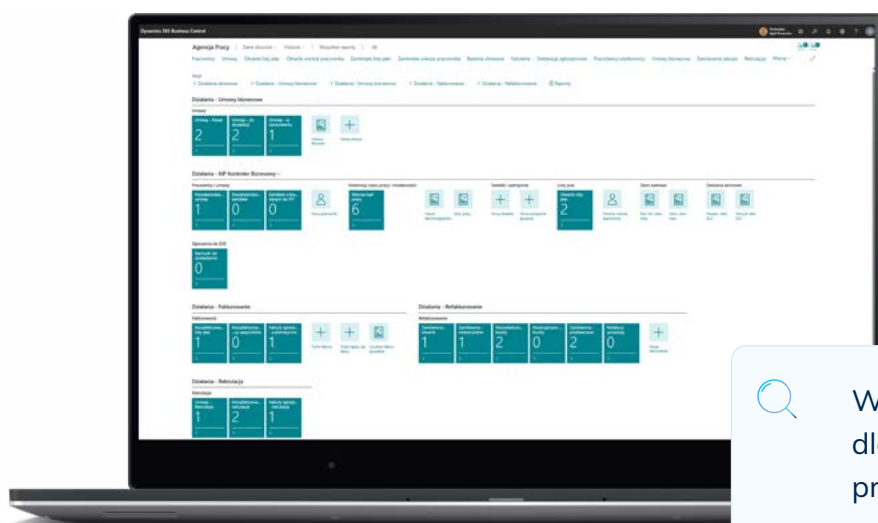
Aplikacja umożliwia integrację systemu z bankami, usprawniając obsługę przelewów do banków i import wyciągów bankowych, a także rozliczanie płatności w Business Central.



Bonuses & Accruals EXTENSION

Rozliczanie bonusów zgodnie z wymaganiami KSeF

Bonuses & Accruals Extension PL zapewnia zgodność z wymaganiami Krajowego Systemu e-Faktur (KSeF) w zakresie przetwarzania dokumentów rozliczeniowych bonusów (rabatów).



Więcej o aplikacjach dla polskich przedsiębiorstw



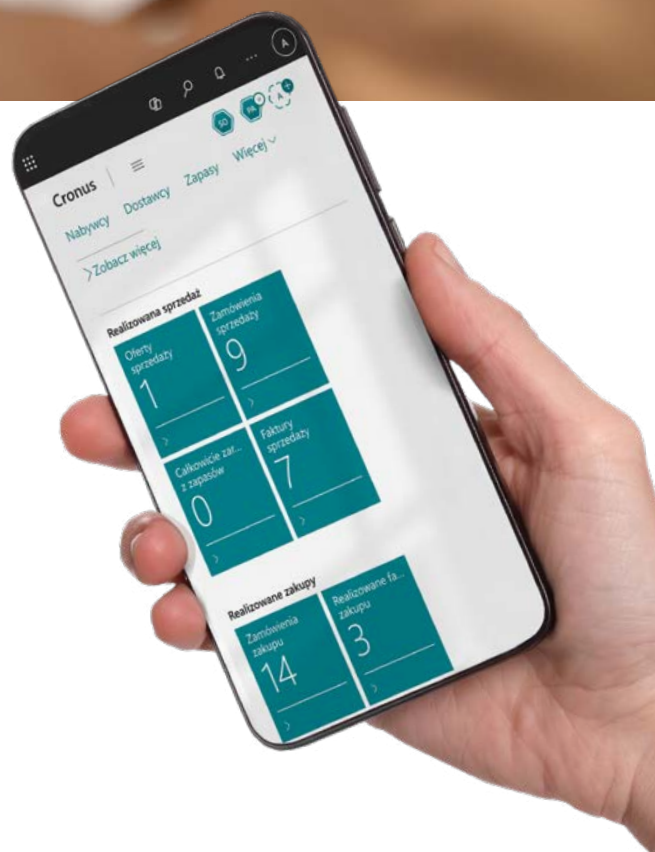


Mobilny system ERP w zasięgu ręki

Z systemu korzystają nie tylko pracownicy biurowi, ale także handlowcy, pracownicy produkcyjni czy magazynierzy. Microsoft Dynamics 365 Business Central jest systemem dostępnym dla wszystkich użytkowników, gdziekolwiek są.

Poprzez aplikację mobilną użytkownicy zyskują dostęp do danych oraz podstawowe funkcje, w zależności od przypisanej roli, np. przeglądania raportów i kartotek, skanowania, załączania zdjęć z telefonu.

Aplikacja Microsoft Dynamics 365 Business Central na urządzenia mobilne jest dostępna w Google Play oraz App Store.





Zarządzaj zintegrowanym przedsiębiorstwem



AI w systemie ERP, czyli Copilot w Dynamics 365 Business Central

Copilot to asystent AI dla każdego pracownika Twojej firmy, który pracuje w systemie ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central. Jego zadaniem jest zwiększenie kreatywności, wzrost produktywności oraz automatyzacja powtarzalnych zadań.

Znajduje zastosowanie we wszystkich obszarach działalności i na każdym szczeblu pracy – pozwalając na oszczędność czasu oraz zwiększenie efektywności. Znacznie redukując powtarzające się obowiązki pozwalasz pracownikom skupić się na wykonywaniu kluczowych i strategicznych zadań.

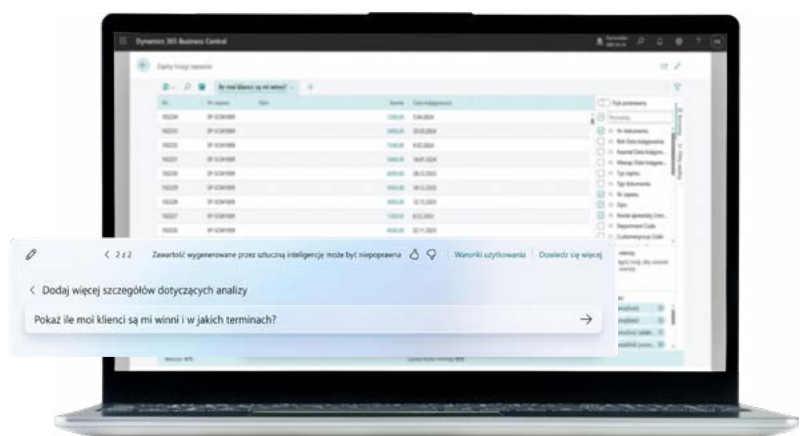
Microsoft Copilot w Dynamics 365 Business Central jest dostępny jedynie w wersji Online.

Chat z Copilotem

Chat w Business Central ma za zadanie ułatwiać pracę użytkowników systemu, wyszukiwać informacje, odpowiadać na pytania, a także wspierać nowych pracowników w onboardingu. Możesz zapytać chociażby o najnowsze zamówienie sprzedaży, wyszukanie faktury danego klienta, wyjaśnienie jakiejś funkcji.

Asystent analityki

Tryb analizy pozwala na interaktywny i konfigurowalny sposób analizowania danych zawartych na kartach w Dynamics 365 Business Central. Użytkownik może w prosty sposób przekształcać dane i je agregować, korzystać z filtrów czy opcji sortowania. Copilot umożliwia tworzenie takich analiz poprzez pisanie zapytań w języku naturalnym.





Uzgadnianie wyciągów bankowych

Copilot w Dynamics 365 Business Central wspiera uzgadnianie wyciągów bankowych, dopasowując transakcje bankowe z zapisami w księdze głównej. Sugeruje także konta księgi głównej dla transakcji, które nie mogą być uzgodnione. Funkcja znacznie ułatwia proces uzgadniania i zwiększa dokładność zapisów księgowych.



Sugestie serii numeracji dokumentów

Z pomocą Copilota użytkownicy Dynamics 365 Business Central mogą generować i aktualizować serie numeracji dokumentów, takich jak faktury, zamówienia czy dokumenty magazynowe. Pisząc w języku naturalnym możesz ograniczyć czas potrzebny na ustawienie serii numeracji.



Sugestie zamienników produktów

Funkcja pomaga użytkownikom szybko identyfikować i przypisywać produkty zamienne, gdy pierwotnie zamówiony towar jest niedostępny. Copilot, wykorzystując sztuczną inteligencję, analizuje dane produktów, takie jak opisy, kody kreskowe czy atrybuty, aby zaproponować odpowiednie alternatywy.

Użytkownicy mogą dostosować sugestie, zmieniając kryteria (np. rozmiar, kolor), aby znaleźć najlepsze rozwiązanie dla potrzeb biznesowych.



Mapowanie e-dokumentów

Copilot pozwala również dopasowywać wiersze faktur elektronicznych do wierszy zamówień zakupu. Usprawnia to proces uzgadniania faktur od dostawców z zamówieniami, redukując czas potrzebny na ręczne wyszukiwanie i wprowadzanie danych.

Copilot analizuje dokumenty w Business Central i proponuje dopasowania na podstawie danych, takich jak opisy i ilości.



Sugestie emisji gazów w dziennikach zrównoważonego rozwoju

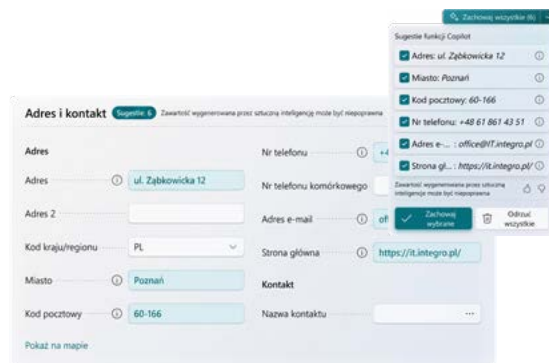
Copilot wspiera ewidencję śladu węglowego w Dynamics 365 Business Central. Na podstawie opisów i parametrów wejściowych szacuje łączną emisję gazów cieplarnianych w dziennikach zrównoważonego rozwoju i dostosowuje współczynniki emisji do wykorzystania w przyszłości.

Funkcja ułatwia raportowanie wpływu działalności na środowisko i ogranicza ręczne obliczenia.



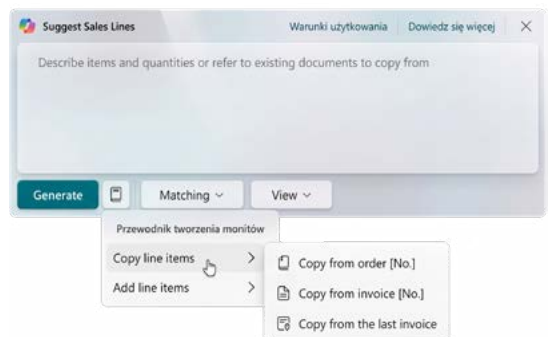
Automatyczne uzupełnianie pól

Funkcja automatycznego uzupełniania pól z wykorzystaniem Copilota w Dynamics 365 Business Central pozwala na inteligentne wypełnianie pustych pól w rekordach, takich jak karty klientów, dostawców czy produktów. Dzięki integracji z usługą Microsoft Copilot, system analizuje istniejące dane i sugeruje odpowiednie wartości dla brakujących informacji, co przyspiesza proces wprowadzania danych i minimalizuje ryzyko błędów.



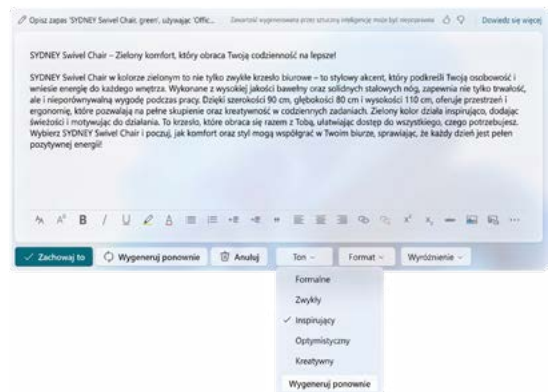
Sugestie wierszy sprzedaży

Użytkownicy mają możliwość skorzystania z sugestii wierszy sprzedaży. Copilot w Dynamics 365 Business Central pomaga szybko tworzyć dokumenty sprzedaży, takie jak oferty, zamówienia i faktury. Dzięki tej funkcji możesz używać naturalnego języka do wyszukiwania sugerowanych produktów na podstawie wcześniejszych zamówień lub opisów produktów.



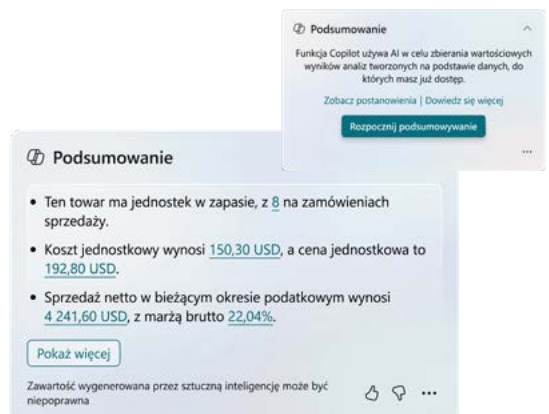
Sugestie tekstów marketingowych

Funkcja sugestii tekstów marketingowych w Dynamics 365 Business Central, wspierana przez Copilot, umożliwia użytkownikom tworzenie kreatywnych i angażujących opisów produktów sprzedawanych w sklepach internetowych, takich jak Shopify. Po kliknięciu przycisku Copilot generuje tekst, który podkreśla kluczowe cechy produktu. Funkcja ta przyspiesza czas wprowadzenia produktów do sprzedaży, zapewniając spójność treści marketingowych.



Podsumowanie Copilot

Funkcja pozwala szybko wygenerować streszczenie informacji dla wybranego rekordu – np. klienta, produktu czy zamówienia sprzedaży – bezpośrednio w panelu FactBox na stronie rekordu. Użytkownik nie musi analizować wszystkich danych – dzięki funkcji szybko otrzymuje kluczowe informacje wraz z wnioskami dostosowanymi do jego roli.





Agent zamówień sprzedaży

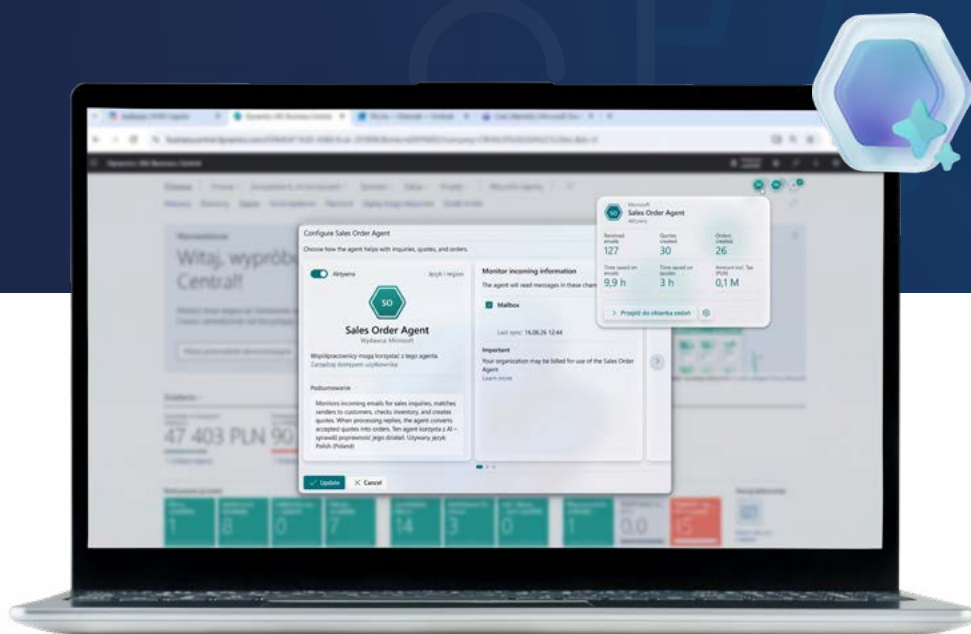
Agent zamówień sprzedaży w Dynamics 365 Business Central automatyzuje proces obsługi zamówień sprzedaży, analizując treść wiadomości e-mail w celu identyfikacji klientów, wyodrębnienia szczegółów zamówienia oraz weryfikacji dostępności produktów

Tworzy w systemie wstępne oferty sprzedaży i ułatwia komunikację z klientami w celu wyjaśnienia brakujących informacji. Użytkownicy systemu otrzymują powiadomienia na kluczowych etapach, aby mogli przejrzeć i zatwierdzić dokument przed jego finalizacją.



Agent ds. zobowiązań

Agent ds. zobowiązań wspiera obsługę procesów zobowiązań, pomagając szybciej porządkować zadania i usprawniać pracę z dokumentami zakupowymi. To rozwiązanie, które odciąża zespoły finansowe i pozwala im skupić się na działaniach wymagających większej uwagi.



Korzyści biznesowe

- Łatwiejszy dostęp do informacji poprzez zapytania Microsoft Copilot w języku naturalnym
- Zwiększenie kreatywności dzięki nowym pomysłom wygenerowanym przez sztuczną inteligencję
- Oszczędność czasu wcześniej przeznaczanego na wykonywanie powtarzających się zadań
- Sprawniejsze identyfikowanie problemów i skuteczniejsze ich rozwiązywanie
- Większe skupienie na priorytetach i pracy rozwojowej
- Zwiększenie dostępności analityki
- Redukcja błędów ludzkich
- Zapewnienie lepszej obsługi klienta
- Ułatwienie nawigacji w Business Central
- Usprawnienie onboardingu nowych pracowników

Inteligentny biznes oparty na liczbach

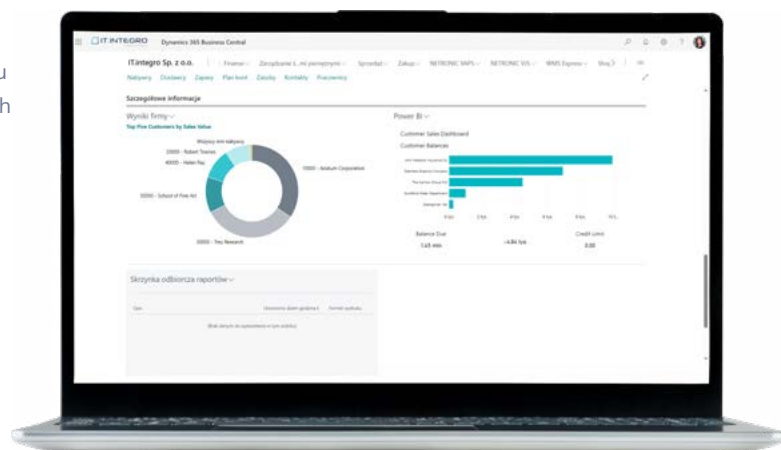
Skuteczne zarządzanie przedsiębiorstwem opiera się na danych. Microsoft Dynamics 365 Business Central łączy analitykę, Business Intelligence i raportowanie w jednym systemie ERP, dzięki czemu informacje potrzebne do podejmowania decyzji są dostępne od ręki – bez przełączania się między wieloma narzędziami.

System udostępnia gotowe raporty, interaktywne analizy oraz integracje z Power BI i Microsoft Fabric, a wbudowanie raportowania w systemie ERP nie wymaga zaawansowanej wiedzy technicznej.

Raportowanie w systemie ERP

Analityka danych i raportowanie to kluczowy obszar w zarządzaniu przedsiębiorstwem oraz monitorowaniu efektywności zachodzących procesów. Microsoft Dynamics 365 Business Central oferuje narzędzia do raportowania, które pozwalają na natychmiastowe uzyskanie raportów oraz wymaganych informacji.

Użytkownicy nie muszą za każdym razem budować własnych raportów – mają dostęp do pełnego zestawu szablonów dla wszystkich obszarów funkcjonalnych: od finansów i księgowości, przez sprzedaż i zakupy, środki trwałe i magazyny, po produkcję i serwis.



Microsoft wyróżnia w Business Central kilka uzupełniających się sposobów konsumpcji danych: raporty finansowe, kluczowe wskaźniki efektywności (KPI) i dashboardy, aplikacje Power BI, analizę ad-hoc oraz ponad 300 gotowych raportów wbudowanych.

Raportowanie w Dynamics 365 Business Central



Raporty finansowe

Funkcja raportów finansowych daje wgląd w dane zapisane na planie kont. Pozwala definiować zestawienia analizujące salda i obroty kont księgi głównej oraz porównywać zapisy księgowe z danymi budżetowymi. W połączeniu z wymiarami umożliwia grupowanie i analizę danych według klientów, regionów, produktów czy sprzedawców, co ułatwia tworzenie sprawozdań finansowych i wskaźników bez sięgania po narzędzia zewnętrzne.



Ponad 300 raportów wbudowanych

Business Central udostępnia ponad 300 gotowych raportów wspierających procesy biznesowe we wszystkich obszarach funkcjonalnych. Raporty można porządkować, uruchamiać, drukować, planować ich automatyczne generowanie oraz zmieniać ich układ.

Część raportów przygotowano do interaktywnej analizy w Excelu, a część do wydruku w formacie PDF. Eksplorator raportów, dostępny m.in. z poziomu funkcji „Powiedz mi”, pozwala szybko przejrzeć wszystkie raporty właściwe dla danej roli.



Analiza danych ad-hoc-tryb analizy i Otwórz w Excel

Do szybkich, doraźnych analiz Business Central udostępnia dwie funkcje dostępne bezpośrednio w systemie. Tryb analizy danych pozwala otworzyć niemal dowolną stronę listy – na przykład zapisy księgi głównej czy zapisy nabywcy – i grupować, filtrować oraz tworzyć tabele przestawne bez opuszczania systemu ERP. Z kolei akcja „Otwórz w Excel” umożliwia przeniesienie listy (w całości lub po przefiltrowaniu) do Excela i dalszą pracę z wykorzystaniem funkcji takich jak Analiza danych, Analiza warunkowa czy Arkusz prognozy.

Tryb analizy danych można dodatkowo wspierać sztuczną inteligencją – asystent analityki w Microsoft Copilot pozwala przekształcać i agregować dane za pomocą zapytań w języku naturalnym.



Kluczowe wskaźniki efektywności (KPI) i dashboardy

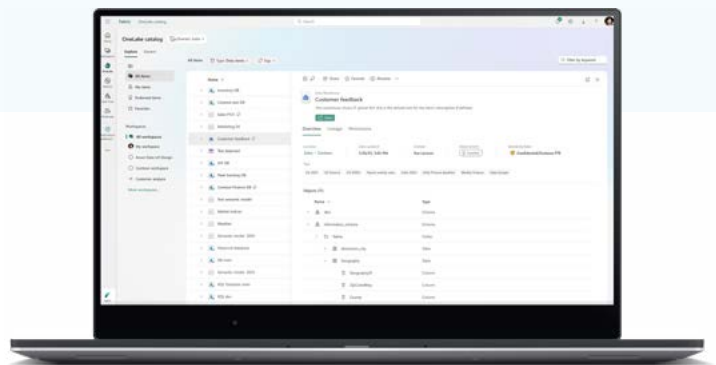
Business Central pozwala identyfikować i śledzić kluczowe wskaźniki efektywności (KPI), traktowane jako „karta wyników” przedsiębiorstwa. Bieżące monitorowanie KPI pomaga obserwować kondycję finansową firmy, mierzyć postęp względem celów strategicznych, wcześniej wykrywać problemy i podejmować trafniejsze decyzje w krótszym czasie.



Microsoft Fabric – jedna platforma do analityki danych

Microsoft Fabric to kompleksowe rozwiązanie analityczne, które łączy procesy przenoszenia, analizowania i przetwarzania danych. Jest to zintegrowany pakiet oferujący m.in. usługi Data Lake i inżynierię danych. Dzięki modelowi SaaS Fabric integruje różne elementy, w tym Power BI, Azure Synapse i Azure Data Factory, tworząc spójne środowisko analityczne. Poprzez zaawansowaną technologię oraz sztuczną inteligencję platforma oferuje szeroki zakres analiz, wspólne środowiska dla różnych zastosowań, łatwy dostęp, ujednoliconą usługę Data Lake oraz scentralizowane administrowanie, co znacząco upraszcza procesy analityczne w organizacjach.

Business Central można połączyć z Microsoft Fabric w sposób natywny – dane systemu ERP są replikowane do usługi OneLake, czyli ujednoliconej warstwy danych w Fabric. Takie podejście działa w modelu „zero-ETL / zero-copy”: dane są dostępne w środowisku analitycznym bez konieczności przenoszenia ich do osobnej hurtowni czy jeziora danych i bez tworzenia dodatkowych kopii. Pozwala to oddzielić obciążenia analityczne od pracy transakcyjnej systemu ERP.



Dodatkowo Copilot w Microsoft Fabric pozwala tworzyć przepływy danych, zapytania SQL oraz modele uczenia maszynowego za pomocą zapytań w języku naturalnym, wspierając analizę danych i raportowanie w systemie ERP.

Co zyskujesz dzięki jednemu strumieniowi danych w Microsoft Fabric?



Power BI

Interaktywne raporty i analizy oparte na danych z systemu ERP i innych źródeł w firmie dzięki Microsoft Fabric.



Data Lake i OneLake

Zintegrowana usługa do efektywnego przechowywania i wykorzystania danych w narzędziach analitycznych, oparta na ujednoliconej warstwie OneLake.



Zaawansowane analizy

Rozległy wachlarz analiz integracyjnych, dostosowanych do branżowych potrzeb.



Centralne zarządzanie

Ujednolicone administrowanie i kontrola nad różnymi środowiskami.



Dostępność dla developerów

Łatwy dostęp i ponowne wykorzystanie zasobów przez programistów.



Uniwersalne środowisko

Spójne i intuicyjne platformy, ułatwiające naukę i współpracę.

Możliwości funkcjonalne Dynamics 365 Business Central

Microsoft Dynamics 365 Business Central dostarcza możliwości zarządzania przedsiębiorstwem dzięki integracji realizowanych procesów na niespotykanym dotąd poziomie. Oferując elastyczne narzędzia funkcjonalne, zwiększa poziom automatyzacji

i obsługi działalności na każdym poziomie zadań w procesie – od zarządzania finansami, działaniami sprzedażowymi, po zarządzanie łańcuchem dostaw oraz produkcją i serwisem.



Dwa zakresy funkcjonalne

Microsoft Dynamics 365 Business Central jest dostępny w dwóch opcjach licencyjnych: Essentials oraz Premium

Essentials

- Finanse
- Sprzedaż
- Zakupy
- Magazyn
- CRM
- Zasoby ludzkie
- Projekty

Premium

- Business Central Essentials
- Serwis
- Produkcja

	Essentials	Premium
Nielimitowana liczba użytkowników	+	+
Możliwość personalizacji i rozbudowy	+	+
Wiele środowisk	+	+
Wiele firm	+	+
Zarządzanie finansami	+	+
Sprzedaż i marketing	+	+
Realizacja zamówień i dostaw	+	+
Zakupy i płatności	+	+
Zapasy magazynowe	+	+
Planowanie i dostępność zaopatrzenia	+	+
Zarządzanie projektami	+	+
Serwis		+
Produkcja		+

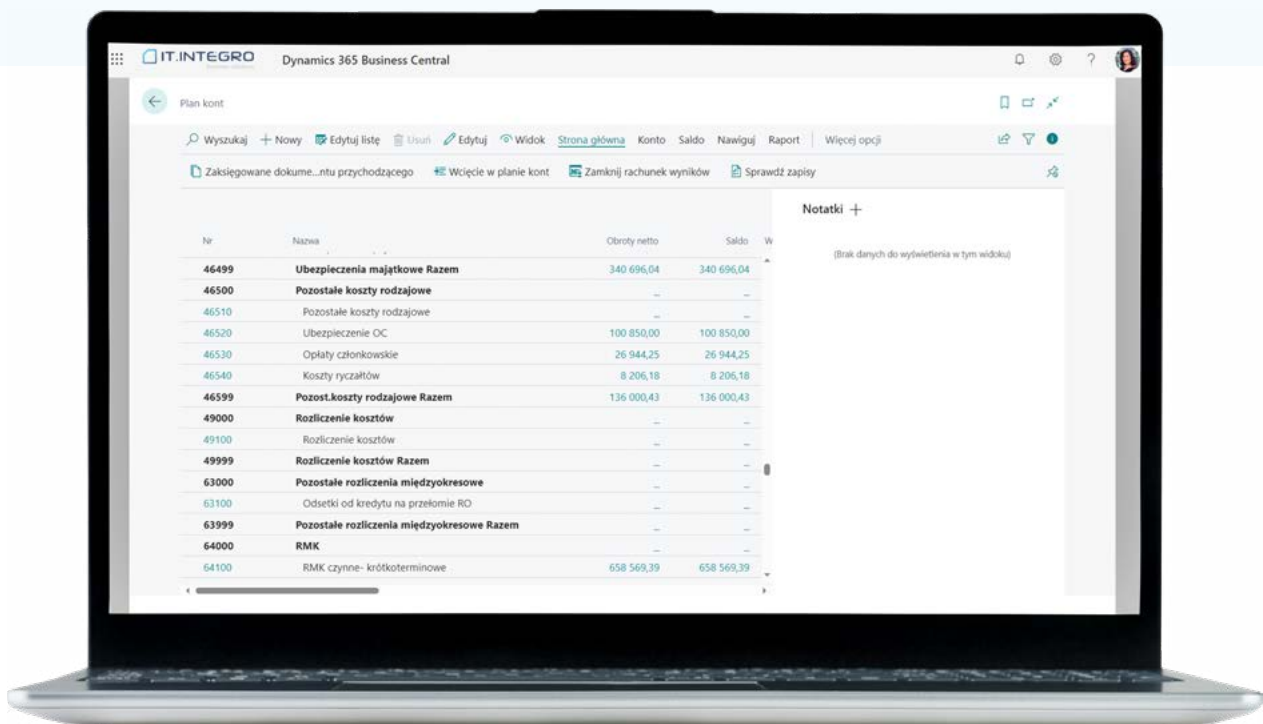
Team members	Device
Licencja pozwala na ograniczony dostęp do systemu w celu odczytu informacji lub obsługi wybranych funkcji	Licencja na urządzenia współdzielone przez wielu użytkowników



Zarządzanie finansami

Microsoft Dynamics 365 Business Central to kompleksowe rozwiązanie do zarządzania finansami przedsiębiorstw. Umożliwia precyzyjne monitorowanie, planowanie i kontrolowanie wielu aspektów działalności.

Funkcjonalność systemu pozwala na dostosowanie rozwiązania do indywidualnych potrzeb, zapewniając pełną przejrzystość w zakresie finansów organizacji.



Księga główna

Dynamics 365 Business Central oferuje zaawansowany moduł Księgi głównej, który umożliwia precyzyjne zarządzanie finansami firmy. Możesz tworzyć, śledzić i analizować wszystkie transakcje finansowe, generować raporty oraz monitorować kondycję finansową.



Wymiary

Wprowadzenie wymiarów pozwala na bardziej szczegółowe raportowanie i analizę finansów. Możesz przypisywać wymiary do transakcji, co ułatwia kontrolę kosztów i dochodów w kontekście różnych obszarów działalności.



Deklaracja VAT

Deklaracja VAT w Dynamics 365 Business Central pozwala przygotować zestawienie VAT należnego i naliczonego na podstawie zapisów VAT zgodnie z konfiguracją deklaracji. Przed złożeniem można zweryfikować poprawność danych raportem K/G – Uzgodnienie VAT, który pomaga uzgodnić zapisy VAT z księgą główną.



Należności

Należności w Dynamics 365 Business Central wspierają kontrolę i rozliczanie sald klientów – od rejestracji i dopasowania wpłat do otwartych zapisów, po analizę przeterminowanych należności. System umożliwia także obsługę działań windykacyjnych.



Wielowalutowość

Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia obsługę wielu walut, co jest niezbędne dla firm działających na międzynarodowych rynkach. System pozwala na realizację transakcji i śledzenie sald w różnych walutach, zachowując pełną przejrzystość finansową.



Budżety

Moduł Budżety pozwala na tworzenie, zarządzanie i kontrolowanie budżetów firmy. Dzięki niemu możesz monitorować wydatki i dochody w czasie rzeczywistym i dostosować swoje działania do założonych celów finansowych.



Raporty finansowe

Raporty finansowe w Dynamics 365 Business Central umożliwiają budowanie własnych zestawień na podstawie danych z kont K/G, w tym porównywanie zapisów księgi głównej z budżetem. Wyniki można prezentować w formie raportów i wykresów, dostosowując układ wierszy i kolumn do potrzeb sprawozdawczych.



Konsolidacja

Organizacjom wielooddziałowym oraz grupom kapitałowym Dynamics 365 Business Central oferuje funkcję konsolidacji danych finansowych, dzięki czemu mogą uzyskać spójny obraz wyników w całej organizacji.



Księgowanie transakcji międzyfirmowych

Funkcjonalność ułatwia obsługę, śledzenie oraz rozliczanie transakcji między różnymi oddziałami i jednostkami organizacyjnymi firmy.



Prognozy przepływów pieniężnych

Moduł pozwala na precyzyjne planowanie w obszarze finansowym, co jest niezbędne dla optymalnego zarządzania płynnością finansową firmy.



Środki trwałe

Dzięki modułowi Środki trwałe możliwe jest rejestrowanie oraz prowadzenie amortyzacji okresowej środków trwałych w firmie oraz śledzenie kosztów ich utrzymania, a także zarządzania polisami ubezpieczeniowymi.



Rachunek kosztów

Rachunek kosztów pozwala na dokładne analizowanie kosztów produkcji i serwisu, co jest kluczowe dla efektywnego zarządzania kosztami w firmie.



Rozliczenia międzyokresowe

Funkcjonalność rozliczeń międzyokresowych umożliwia planowanie rozliczenia w odniesieniu do kosztów i przychodów, wspomagając długoterminowe zarządzanie finansami.



Zarządzanie kontami bankowymi

Funkcjonalność umożliwia zarządzanie kontami bankowymi i transakcjami oraz ułatwia kontrolę nad finansami firmy.



Płatności elektroniczne i polecenia zapłaty

Funkcjonalność płatności elektronicznych i poleceń zapłaty usprawnia obsługę rozliczeń wewnątrz firmy oraz rozliczeń z klientami i dostawcami.



Obsługa płatności od nabywców

System oferuje funkcje ułatwiające obsługę płatności od nabywców, a także monitorowanie należności i zarządzanie wpływami finansowymi.



Zobowiązania

Dynamics 365 Business Central wspiera pełną obsługę rozrachunków z dostawcami, tj. rejestrację faktur, planowanie i realizację płatności według priorytetów i dostępnych środków, rozliczanie płatności wychodzących.



Zaliczki i przedpłaty

System ERP umożliwia fakturowanie i rozliczanie zaliczek – zarówno żądanie przedpłaty od nabywcy przed wysyłką, jak i regulowanie przedpłat na rzecz dostawców, z automatycznym rozliczeniem przy fakturze końcowej.



Rozliczanie wydatków pracowników

Funkcjonalność pozwala rejestrować wydatki pracowników poniesione w związku z działalnością firmy oraz realizować ich zwrot bezpośrednio na konta bankowe pracowników.



Koszty zapasów

Funkcjonalność umożliwia zarządzanie kosztami zapasów i produkcji oraz ich okresowe raportowanie i uzgadnianie z księgą główną, co jest istotnym elementem zamknięcia okresu.



Czynności końca okresu i zamknięcie roku

Business Central wspiera zadania okresowe i roczne, tj. zamknięcie okresów obrachunkowych, zamknięcie roku finansowego, aktualizację kursów walut oraz przeniesienie sald.



Uzgadnianie transakcji bankowych

Moduł umożliwia sprawne uzgadnianie transakcji bankowych z zapisami księgowymi.



Uzgodnienia dotyczące konta bankowego

Funkcja pozwala na skuteczne porównywanie i uzgadnianie transakcji zarejestrowanych na rachunkach bankowych z zapisami księgowymi.



Sprawozdawczość w zakresie zrównoważonego rozwoju

Dynamics 365 Business Central wspiera gromadzenie, śledzenie i raportowanie danych środowiskowych, społecznych i ładu korporacyjnego. Umożliwia rejestrowanie emisji (zakres 1, 2 i 3), zużycia wody oraz odpadów za pomocą dzienników zrównoważonego rozwoju lub dokumentów zakupowych, przeliczanie ich na ekwiwalent CO₂, a także zakup kredytów węglowych i import wskaźników emisji przez API. Dedykowane Centrum ról gromadzi KPI, cele i karty wyników, a wbudowane raporty, Excel oraz Power BI wspierają zgodność z dyrektywą CSRD oraz wymogami CBAM i EPR.



Zarządzanie subskrypcjami i cykliczne fakturowanie

Funkcjonalność systemu ułatwia zarządzanie cyklicznym fakturowaniem dla usług subskrypcyjnych. Obsługuje różne modele rozliczeń, oferując funkcje takie jak automatyczne okresy rozliczeniowe, podgląd faktur i księgowanie na zasadzie rozliczeń międzyokresowych. Dzięki integracji kontraktów, zobowiązań usługowych i szczegółów rozliczeniowych w jednej platformie, usprawnia procesy i zwiększa dokładność zarządzania powtarzającymi się przychodami.





Electronic Banking

Grupa chmurowych aplikacji **Electronic Banking** dostarcza bogatą funkcjonalność do obsługi bankowości elektronicznej w systemie Business Central oraz zapewnia interfejsy umożliwiające wymianę danych z różnymi bankami w ponad 20 krajach.



Advanced Cost Allocations

Advanced Cost Allocations to aplikacja do obliczania i księgowania kosztów produkcji w systemie ERP, uwzględniając różnicę między standardowymi a rzeczywistymi kosztami. Automatyzuje alokację kosztów pośrednich dla różnych jednostek biznesowych, produktów i procesów, a także pozwala na obsługę księgowania równoległego.



Cash Desk Management

Cash Desk Management to zaawansowana aplikacja do zarządzania operacjami kasowymi, a także dokumentami i raportami. Umożliwia monitorowanie i kontrolowanie wszystkich transakcji gotówkowych, co zapewnia pełną przejrzystość operacji finansowych i wgląd w bieżący stan salda.



Aplikacje dostępne
na Microsoft
Marketplace





Sprzedaż i marketing

Funkcjonalności dostępne w obszarze Sprzedaży i marketingu w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwalają na efektywne zarządzanie działaniami związanymi z pozyskiwaniem klientów, budowaniem relacji oraz skutecznym prowadzeniem kampanii marketingowych.

System umożliwia pełną kontrolę nad procesem sprzedaży i marketingu, co przekłada się na zwiększoną skuteczność działań i lepsze rezultaty biznesowe.



Zarządzanie kampaniami

Funkcjonalność Zarządzanie kampaniami umożliwia planowanie, monitorowanie i analizowanie działań marketingowych. Możesz tworzyć kampanie reklamowe, śledzić ich skuteczność oraz zarządzać budżetem marketingowym.



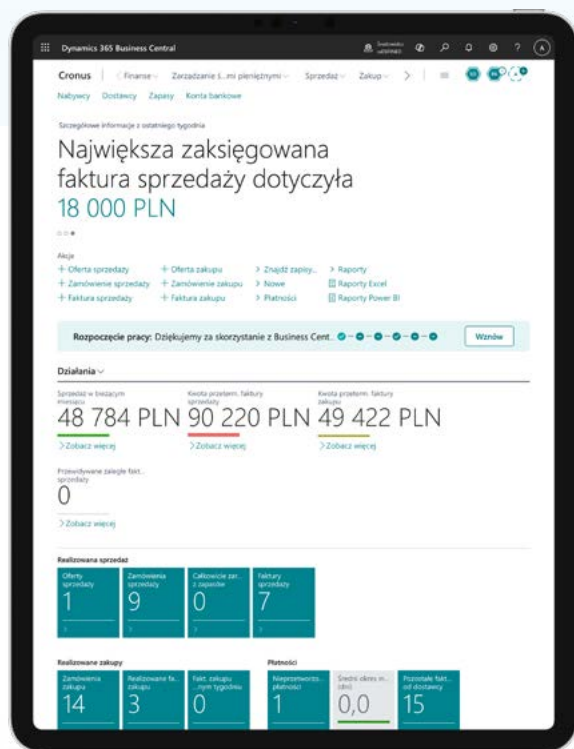
Segmenty kontaktów

Dynamics 365 Business Central pozwala wybrać i uporządkować grupę kontaktów według określonych kryteriów (np. branży lub rodzaju relacji biznesowej), aby wykorzystać ją jako grupę docelową kampanii. Kontakty można dodawać ręcznie lub wybierać je automatycznie na podstawie filtrów, a segment można potem użyć do działań marketingowych i rejestrowania interakcji.



Zadania zespołu sprzedaży

Funkcjonalność umożliwia planowanie i przydzielanie zadań handlowcom oraz grupom sprzedaży, a także powiązywanie ich z kampaniami, szansami sprzedaży i kontaktami. Dzięki temu można organizować działania zespołu i monitorować ich realizację w czasie.



Zarządzanie kontaktami

Funkcjonalność Zarządzanie kontaktami w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwala na kompleksowe zarządzanie informacjami o klientach. Dzięki niej możesz gromadzić dane kontaktowe, historię interakcji i preferencje klientów, co ułatwia personalizację komunikacji i budowanie trwałych relacji.



Raporty zarządzania relacjami

Dynamics 365 Business Central udostępnia wbudowane raporty dla obszaru sprzedaży i marketingu, dostępne z poziomu Eksploratora ról. Pozwalają analizować dane o kontaktach, interakcjach i szansach sprzedaży, wspierając ocenę skuteczności działań handlowych i marketingowych.



Synchronizacja kontaktów z nabywcami, dostawcami i kontami bankowymi

System ERP pozwala tworzyć nabywcę, dostawcę, pracownika lub konto bankowe bezpośrednio z kontaktu oraz utrzymywać spójność danych dzięki automatycznej synchronizacji powiązanych kartotek.



Cykle sprzedaży i etapy

Funkcjonalność umożliwia zdefiniowanie cykli sprzedaży i ich etapów, według których prowadzone są szanse sprzedaży. Pozwala to odwzorować ścieżkę zakupową i lejek sprzedaży oraz konsekwentnie monitorować postęp szans.



Interakcja i zarządzanie dokumentami

Moduł Interakcja i zarządzanie dokumentami ułatwia przechowywanie i zarządzanie dokumentami oraz rejestrację historii interakcji z klientami. Dzięki funkcjonalności możesz szybko odnaleźć potrzebne informacje i zachować spójność w komunikacji.



Rejestrowanie wiadomości e-mail

Funkcjonalność umożliwia automatyczną rejestrację wiadomości e-mail i komunikatów w celu monitorowania historii korespondencji z klientami i współpracownikami.



Zarządzanie szansami sprzedaży

Zarządzanie szansami sprzedaży umożliwia śledzenie i zarządzanie leadami. Możesz monitorować postępy w procesie sprzedaży, prognozować przychody i efektywnie zarządzać potencjalną sprzedażą.



Integracja z aplikacją Dynamics 365 Sales

Microsoft Dynamics 365 Business Central oferuje także pełną integrację z Dynamics 365 Sales, co umożliwia płynny przepływ informacji między działami sprzedaży i marketingu. Dzięki temu można skoordynować działania i zapewnić spójność działań w organizacji.



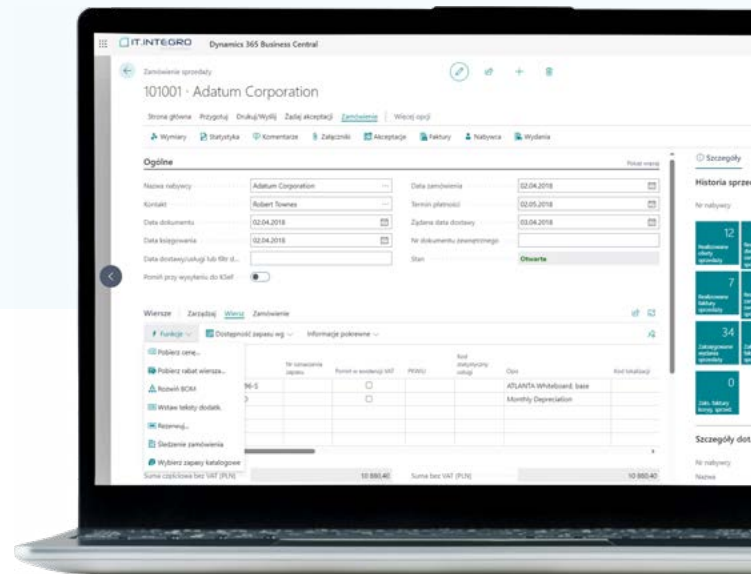
Integracja z Shopify

Shopify to jedna z globalnych platform e-commerce, która umożliwia stworzenie i zarządzanie własnym sklepem internetowym. Integracja Dynamics 365 Business Central z Shopify umożliwia automatyczną synchronizację danych, takich jak zamówienia, produkty, stany magazynowe i finanse, co znacząco usprawnia zarządzanie operacjami e-commerce. Dzięki temu firmy mogą centralnie zarządzać zapasami, szybko przetwarzać zamówienia i śledzić kluczowe wskaźniki biznesowe.



Realizacja zamówień i dostaw

Funkcjonalności z obszaru Realizacji zamówień i dostaw w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwalają na efektywne zarządzanie procesem sprzedaży i dostaw, co przekłada się na zwiększenie efektywności i satysfakcji klientów oraz optymalizację działań handlowych.



Obietnice zamówień

Obietnice zamówienia pomagają wyznaczyć najwcześniejszą realną datę wysyłki lub dostawy, gdy klient nie podał terminu albo gdy zadany termin jest trudny do dotrzymania. Mechanizm wykorzystuje podejścia ATP (Available-to-Promise) i CTP (Capable-to-Promise), uwzględniając dostępny zapas oraz planowane przyjęcia.



Wysyłka towaru

System ERP umożliwia realizację wysyłek na podstawie dokumentów źródłowych (np. zamówień sprzedaży), zarówno bezpośrednio z dokumentu, jak i z użyciem dokumentów magazynowych – zależnie od konfiguracji lokalizacji. System wspiera kompletację, kontrolę ilości do wysyłki oraz księgowanie wysyłki, co pozwala uporządkować proces realizacji zamówień od przygotowania po wysłanie towaru.



Metody wysyłki

Metody wysyłki w Dynamics 365 Business Central pozwalają zdefiniować kody i opisy sposobów dostawy (np. kurier, transport własny, odbiór osobisty) i stosować je w kartotece klienta oraz na dokumentach sprzedaży. Wybrana metoda jest automatycznie przenoszona na nowe zamówienia i faktury, a w razie potrzeby można ją zmienić bezpośrednio na dokumencie.



Oferty sprzedaży

Funkcjonalność umożliwia tworzenie ofert sprzedaży z warunkami do negocjacji, które po akceptacji przez nabywcę można przekształcić w zamówienie lub fakturę sprzedaży. Pozwala to prowadzić proces handlowy od wstępnej propozycji aż po potwierdzone zamówienie.



Łączenie wydań na jednej fakturze

System ERP pozwala zafakturować nabywcę jednorazowo za wiele zrealizowanych wydań, łącząc je na jednej fakturze sprzedaży. Ułatwia to rozliczenia przy częstych, częściowych dostawach.



Zamówienia zbiorcze sprzedaży

Zamówienia zbiorcze odwzorowują długoterminowe zobowiązanie nabywcy do zakupu większych ilości realizowanych w wielu wydaniach w czasie. Na ich podstawie tworzy się kolejne zamówienia sprzedaży, przy czym ilości w zamówieniu zbiorczym nie wpływają na dostępność zapasu, więc służą też do monitorowania i planowania.



Korygowanie i anulowanie faktur sprzedaży

Funkcjonalność w Business Central umożliwia szybkie skorygowanie lub anulowanie księgowanej, nieopłaconej faktury sprzedaży poprzez automatyczne utworzenie korekty. W przypadku faktur opłaconych zwrot realizuje się przez fakturę korygującą lub zamówienie zwrotu sprzedaży należności. System umożliwia także obsługę działań windykacyjnych.



Śledzenie przesyłek

Po księgowaniu wydania sprzedaży można w systemie ERP śledzić paczkę na podstawie numeru przesyłki i przewoźnika, co ułatwia informowanie nabywców o statusie dostawy.



Fakturowanie sprzedaży

Funkcjonalność Fakturowania sprzedaży pozwala na skuteczne tworzenie i zarządzanie fakturami sprzedaży. Aplikacja zapewnia jednocześnie dokładność i przejrzystość w procesie fakturowania.



Zarządzanie zamówieniami sprzedaży

Funkcjonalność umożliwia kompleksowe zarządzanie zamówieniami klientów. Możesz efektywnie śledzić i kontrolować proces przyjmowania oraz realizacji zamówień, zapewniając terminowość dostaw. Przekłada się to na lepszą jakość obsługi i zadowolenie klientów.



Ceny kampanii

W systemie możesz łatwo zarządzać cenami i rabatami w ramach kampanii marketingowych. Efektywne promowanie produktów i usług, pozwala zachęcić klientów do zakupów.



Ceny i rabaty dotyczące wierszy sprzedaży

Funkcjonalność Ceny i rabaty dotyczące wierszy sprzedaży pozwala na elastyczne zarządzanie cenami i rabatami na pozycjach zamówienia. Umożliwia to dostosowywanie ofert do indywidualnych potrzeb klientów i optymalizację strategii cenowej.



Rabaty dotyczące faktur sprzedaży

Funkcjonalność umożliwia udzielanie rabatów od faktur sprzedaży, ułatwiając szybsze otrzymanie płatności i budowanie lojalności klientów.



Alternatywne adresy dostawy

Dynamics 365 Business Central pozwala na obsługę alternatywnych adresów dostawy, co jest szczególnie przydatne w przypadku, gdy klient chce otrzymać produkty w innym miejscu niż jego podstawowy adres.



Zarządzanie zamówieniami zwrotu sprzedaży

Funkcjonalność ułatwia zarządzanie procesem zwrotów towarów od nabywców, zapewniając szybką i sprawną obsługę reklamacji i zwrotów.



Fiscalization

Aplikacja **Fiscalization** dla Microsoft Dynamics 365 Business Central automatyzuje proces fiskalizacji transakcji, takich jak faktury gotówkowe i bezgotówkowe, zgodnie z wymogami prawnymi. Umożliwia śledzenie i logowanie żądań fiskalizacji, zapewniając zgodność z przepisami i minimalizując błędy. Aplikacja jest dostosowana do lokalnych regulacji fiskalnych w Polsce. Konfiguracja i wdrożenie ustawień fiskalnych jest szybkie i proste.



Bonuses & Accruals

Aplikacja **Bonuses & Accruals** rozszerza funkcjonalność do naliczania rabatów, która jest dostępna w Dynamics 365 Business Central. Umożliwia m.in. naliczanie rabatów po wystawieniu faktury sprzedaży lub faktury zakupu, a także obsługę bonusów różnego typu, np. prowizji czy programów lojalnościowych.



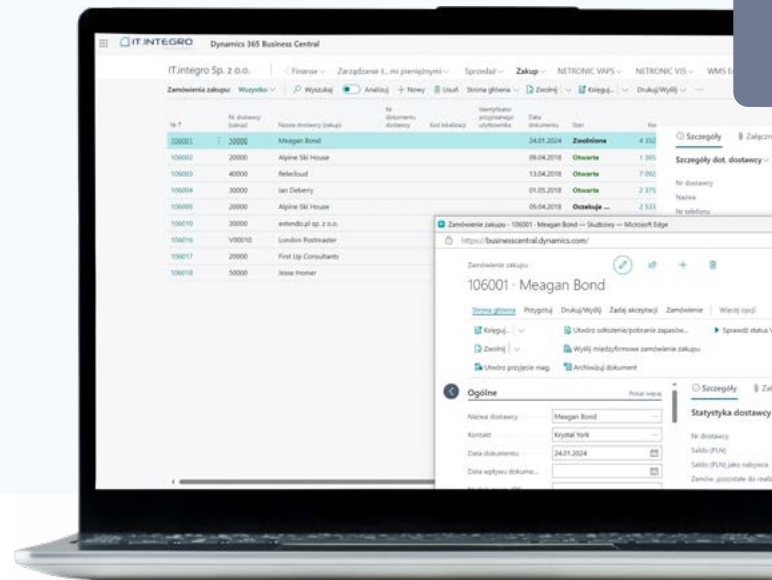
Aplikacje dostępne
na Microsoft
Marketplace





Zakupy i płatności

Funkcjonalności z obszaru Zakupów i płatności w Microsoft Dynamics 365 Business Central usprawniają zarządzanie procesem zakupów, zapewniając kontrolę nad kosztami, terminowość dostaw oraz dokładność rozliczeń z dostawcami.



Fakturowanie zakupów

Funkcjonalność Fakturowania zakupów umożliwia tworzenie faktur zakupu i skuteczne zarządzanie rozliczeniami z dostawcami. Ułatwia także monitorowanie tego procesu i kontrolowanie terminów płatności.



Zamówienia zbiorcze zakupu

Zamówienia zbiorcze zakupu w Dynamics 365 Business Central służą do zaplanowania długoterminowych zakupów u dostawcy – określasz łączną ilość oraz plan dostaw, a następnie w miarę potrzeb tworzysz z nich zamówienia zakupu do realizacji kolejnych dostaw.



Zapytania ofertowe zakupu

Można utworzyć w systemie ERP wstępny dokument zapytania ofertowego, który można wysłać do dostawcy w celu uzyskania oferty cenowej i terminów dostawy. Po akceptacji oferty dokument ten można bezpośrednio przekształcić w zamówienie zakupu, stanowiące podstawę do realizacji dostawy i dalszego przetwarzania zakupów.



Korygowanie i anulowanie faktur zakupu

Funkcjonalność umożliwia szybkie skorygowanie lub anulowanie zaksięgowanej, nieopłaconej faktury zakupu poprzez automatyczne utworzenie faktury korygującej i jej ponowne wystawienie lub anulowanie. Ułatwia to poprawianie pomyłek bez konieczności ręcznego księgowania korekt.



Łączenie przyjęć na jednej fakturze

System pozwala zafakturować jednorazowo wiele przyjęć od tego samego dostawcy, łącząc je na jednej fakturze zakupu. Usprawnia to rozliczenia przy częstych, częściowych dostawach realizowanych w ramach jednego lub wielu zamówień.



Obsługa dokumentów elektronicznych

System umożliwia odbieranie i konwertowanie faktur elektronicznych od dostawców na faktury zakupu wewnątrz Business Central, co usprawnia obieg dokumentów i ogranicza ręczne wprowadzanie danych.



Zarządzanie zamówieniami zakupu

Moduł pozwala na kompleksowe zarządzanie zamówieniami od dostawców. Możesz efektywnie śledzić i kontrolować proces przyjmowania i realizacji zamówień zakupowych, co gwarantuje ciągłość dostaw i optymalizację kosztów.



Zarządzanie zamówieniami zwrotu zakupu

Funkcjonalność Zarządzania zamówieniami zwrotu zakupu ułatwia obsługę zwrotów zakupionego towaru od dostawców, usprawniając zarządzanie reklamacjami.



Alternatywne adresy zamówień

Microsoft Dynamics 365 Business Central obsługuje alternatywne adresy dostawy, co jest przydatne w sytuacjach, gdy towar ma być dostarczony pod inny adres niż adres główny.



Rabaty dotyczące faktur zakupu

Dzięki funkcjonalności można przyznawać rabaty na fakturach zakupu, co może skutkować lepszymi warunkami cenowymi i korzyściami finansowymi dla firmy.



Alternatywni dostawcy

Moduł pozwala na zarządzanie alternatywnymi dostawcami, co jest szczególnie przydatne w przypadku, gdy pierwotny dostawca nie jest w stanie dostarczyć potrzebnych materiałów lub towarów.



Katalog dostawców zapasów

Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia korzystanie z katalogów dostawców, co ułatwia zarządzanie zapasami i materiałami dostarczonymi przez różnych dostawców oraz pozwala na szybsze tworzenie zamówień i monitorowanie dostępności produktów.



Dodatkowa aplikacja **Document Capture** (zintegrowana z Business Central) automatyzuje przetwarzanie dokumentów dzięki funkcji skanowania oraz technologii OCR do rozpoznawania tekstu.



Poznaj więcej funkcjonalności

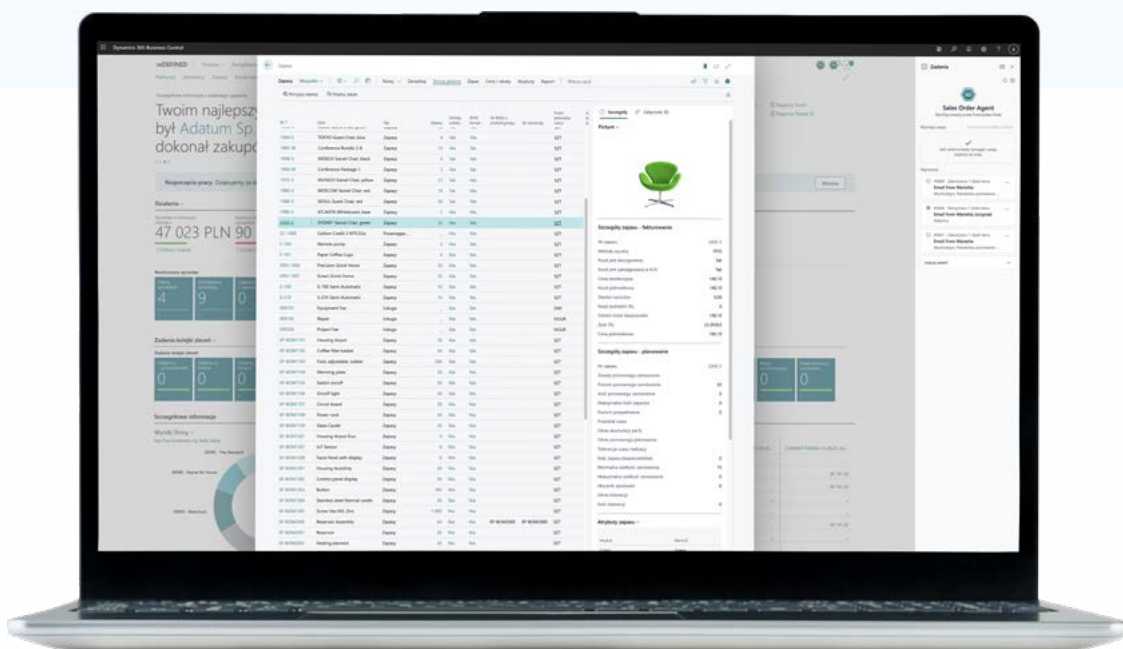




Zapasy magazynowe

Zarządzanie zapasami w Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia efektywne zarządzanie stanami magazynowymi, optymalizację procesów w magazynie oraz kontrolowanie kosztów związanych z produktami.

Dzięki tym funkcjonalnościom możliwe jest zapewnienie nieprzerwanej dostępności produktów, zwiększenie wydajności operacyjnej oraz podniesienie jakości obsługi klienta.



Rezerwacja zapasów

Użytkownik może zarezerwować określoną ilość towaru dla konkretnego zapotrzebowania, aby nie została wykorzystana w innych dokumentach lub operacjach. Rezerwacje możesz tworzyć dla wielu typów dokumentów, m.in. zamówień sprzedaży i zakupu, zleceń serwisowych, zleceń montażu, przesunięć międzymagazynowych oraz zleceń produkcyjnych, a także z poziomu pozycji zapasu lub linii dokumentów.



Dostępność zapasów

Możesz szybko sprawdzić, gdzie i w jakiej ilości dany towar jest dostępny – zarówno zbiorczo dla wszystkich pozycji według lokalizacji, jak i szczegółowo dla jednej pozycji. System pokazuje dostępność także w ujęciu zdarzeń (np. planowane wysyłki sprzedaży, przyjęcia, transfery) oraz w ujęciu okresów, co ułatwia potwierdzanie terminów dostaw i planowanie realizacji.



Kategorie zapasów

Kategorie zapasów umożliwiają grupowanie zapasów i towarów na podstawie określonych kategorii. Dzięki temu można szybko i łatwo analizować oraz zarządzać różnymi rodzajami zapasów.



Inwentaryzacja, korekty i reklasyfikacja zapasów

Funkcjonalność wspiera uzgadnianie stanów magazynowych z rzeczywistością oraz szybkie księgowanie różnic ilościowych za pomocą dzienników. Umożliwia także przenoszenie zapasu między lokalizacjami i pojemnikami oraz zmianę wybranych atrybutów zapisów zapasu (np. wymiarów) z wykorzystaniem dziennika reklasyfikacji zapasów.



Raporty analityczne

W systemie można generować szczegółowe raporty i analizy dotyczące stanów magazynowych i zapasów, co pomaga w podejmowaniu strategicznych decyzji.



Zapasy katalogowe

Funkcjonalność umożliwia rejestrowanie zapasów oferowanych nabywcom, lecz nieutrzymywanych w magazynie, jako zapasów katalogowych. W razie potrzeby można je przekształcić w zwykłe kartoteki zapasów – np. przy pierwszej sprzedaży – co ogranicza liczbę utrzymywanych kartotek.



Centra odpowiedzialności

Centra odpowiedzialności pozwalają zarządzać działalnością biur sprzedaży, działów zakupów i biur planowania w wielu lokalizacjach, z przypisaniem dokumentów i adresów do odpowiednich jednostek organizacyjnych.



Wycena i korekta kosztu zapasów

Funkcjonalność zapewnia automatyczne księgowanie kosztów zapasów na kontach księgi głównej oraz korektę kosztu, tak aby koszt własny sprzedaży był poprawnie przenoszony na transakcje wychodzące. Wspiera to uzgadnianie wartości zapasów z księgą główną.



Atrybuty zapasu

Funkcjonalność Atrybutów zapasu pozwala na przypisywanie dodatkowych atrybutów i cech produktom, co ułatwia wyszukiwanie zapasów.



Śledzenie zapasów

Funkcja umożliwia śledzenie zapasów w całym procesie od produkcji do sprzedaży, co zwiększa kontrolę nad jakością i pochodzeniem produktów.



Wiele lokalizacji

Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwala na obsługę wielu lokalizacji magazynowych, co jest szczególnie przydatne dla firm z rozproszonymi magazynami. Możesz kontrolować dostępność produktów w różnych miejscach.



Przesunięcia zapasów

Funkcjonalność umożliwia łatwe przesunięcie zapasów między różnymi lokalizacjami magazynowymi. Ułatwia to zarządzanie zapasami i dostępnością produktów.



Spedytorzy

Dynamics 365 Business Central umożliwia obsługę różnych spedytorów, co pozwala na elastyczne i efektywne zarządzanie dostawami.



Koszty dodatkowe

Funkcjonalność umożliwia uwzględnienie dodatkowych opłat i kosztów związanych z zapasami, pozwalając na dokładniejsze kalkulacje kosztów i cen sprzedaży.



Oznaczenia zapasów

Oznaczenia zapasów umożliwiają tworzenie odnośników między różnymi produktami, ułatwiając identyfikację zamienników i alternatywnych zapasów.



Substytuty zapasów

Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia zarządzanie substytutami zapasów, co jest przydatne w przypadku braków w dostawach lub zmian w ofercie produktowej.



Budżety zapasów

Funkcjonalność umożliwia planowanie i zarządzanie budżetem dotyczącym poszczególnych zapasów. Jest istotny dla efektywnego zarządzania kosztami produkcji i magazynowania.



Cykliczna inwentaryzacja

Funkcjonalność Inwentaryzacji cyklicznej pozwala na cykliczne zliczanie zapasów w magazynie. Dzięki dokładniejszym informacjom o stanach magazynowych minimalizowane jest ryzyko braków lub nadmiaru towarów.



Intercompany Insights

Intercompany Insights umożliwia sprawdzanie dostępności zapasów w innych firmach w grupie w czasie rzeczywistym. Dzięki temu firmy wielooddziałowe mogą efektywniej zarządzać zapasami, śledzić ilości w dokumentach sprzedaży, zakupu oraz produkcji, a także lepiej planować uzupełnianie i przesunięcia towarów pomiędzy lokalizacjami.



Aplikacja dostępna
na Microsoft
Marketplace

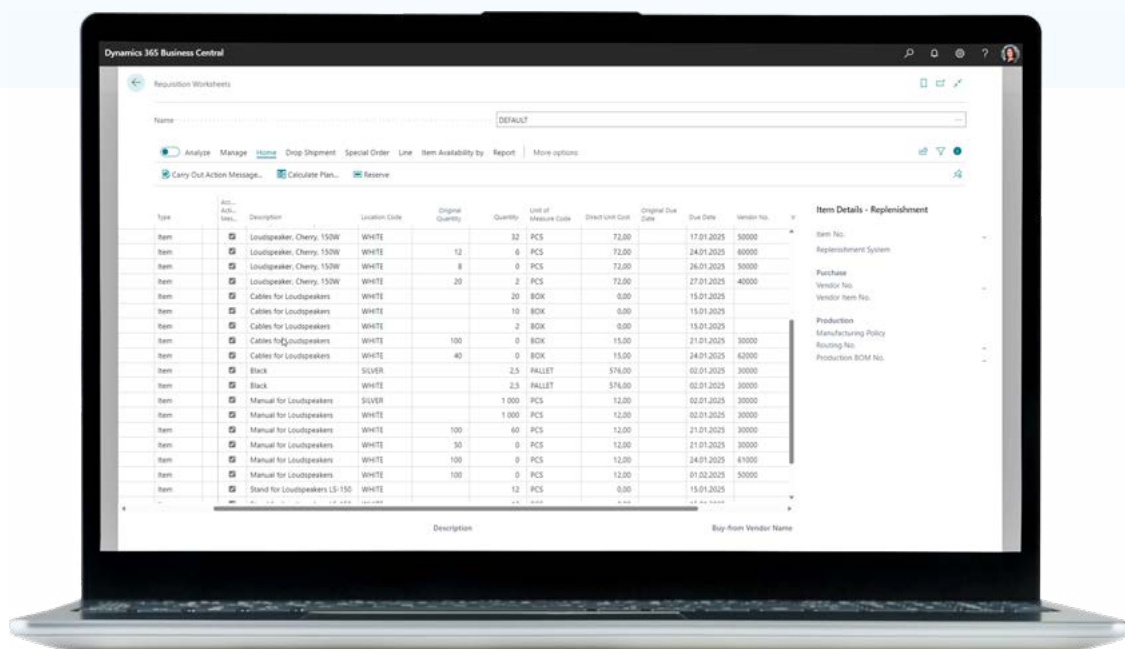




Planowanie i dostępność zaopatrzenia

Obszar Planowania i dostępności zaopatrzenia w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwala na bardziej efektywne zarządzanie procesem dostaw, optymalizację stanów magazynowych zapasów oraz dokładne planowanie

zamówień, co przekłada się na zwiększenie jakości obsługi klienta, minimalizację ryzyka braków w dostawach i zwiększenie efektywności operacyjnej firmy.



Arkusz planowania

Arkusz planowania służy do uruchamiania obliczeń planistycznych (m.in. MPS/MRP) i generowania propozycji zleceń uzupełnień tak, aby zbilansować popyt i podaż. Na podstawie danych o zapotrzebowaniu, dostępnych zapasach i parametrach planowania system tworzy komunikaty akcji (np. utwórz nowe zlecenie, zmień ilość lub termin), które można następnie zatwierdzić do realizacji.



Arkusz zapotrzebowania

Arkusz zapotrzebowania w systemie ERP służy do automatycznego tworzenia szczegółowego planu uzupełnień dla pozycji zaopatrywanych przez zakup lub transfer. Na podstawie obliczeń planistycznych system generuje propozycje działań, które możesz zatwierdzić, aby utworzyć odpowiednie zamówienia.



Zasady ponownego zamawiania

Zasady ponownego zamawiania określają reguły, według których system wylicza kiedy i w jakiej ilości należy uzupełnić zapas dla danej pozycji. W połączeniu z parametrami planowania (np. punkt ponownego zamawiania, zapas bezpieczeństwa, minimalna/maksymalna ilość) wpływają bezpośrednio na propozycje uzupełnień generowane przez mechanizmy planowania.



Planowanie dostaw

Funkcjonalność umożliwia kompleksowe planowanie dostaw i zarządzanie dostępnością zapasów. Dzięki niej można zoptymalizować procesy logistyczne i zapewnić odpowiedni poziom zapasów.



Prognozowanie popytu

Prognozowanie popytu na zapasy i towary umożliwia bardziej precyzyjne planowanie produkcji i zamówień.



Prognozowanie sprzedaży i stanów zapasów

Funkcjonalność umożliwia prognozowanie sprzedaży i stanów magazynowych, co pomaga w dokładniejszym zarządzaniu dostawami i zapasami.



Obietnice zamówienia

Funkcjonalność umożliwia obliczenie daty wydania i dostawy zapasów zamówionych przez nabywców, z uwzględnieniem aktualnej dostępności towarów.



Kalendarze

Funkcjonalność Kalendarzy umożliwia dostosowywanie kalendarzy do harmonogramów pracy, co jest istotne dla planowania terminów dostaw i produkcji.



Dostawy bezpośrednie

Dynamics 365 Business Central obsługuje proces dostawy bezpośredniej, czyli dostawy realizowanej bezpośrednio do nabywcy od dostawcy, co przyspiesza obsługę zamówień i redukuje koszty składowania zapasów.



Planowanie zamówień

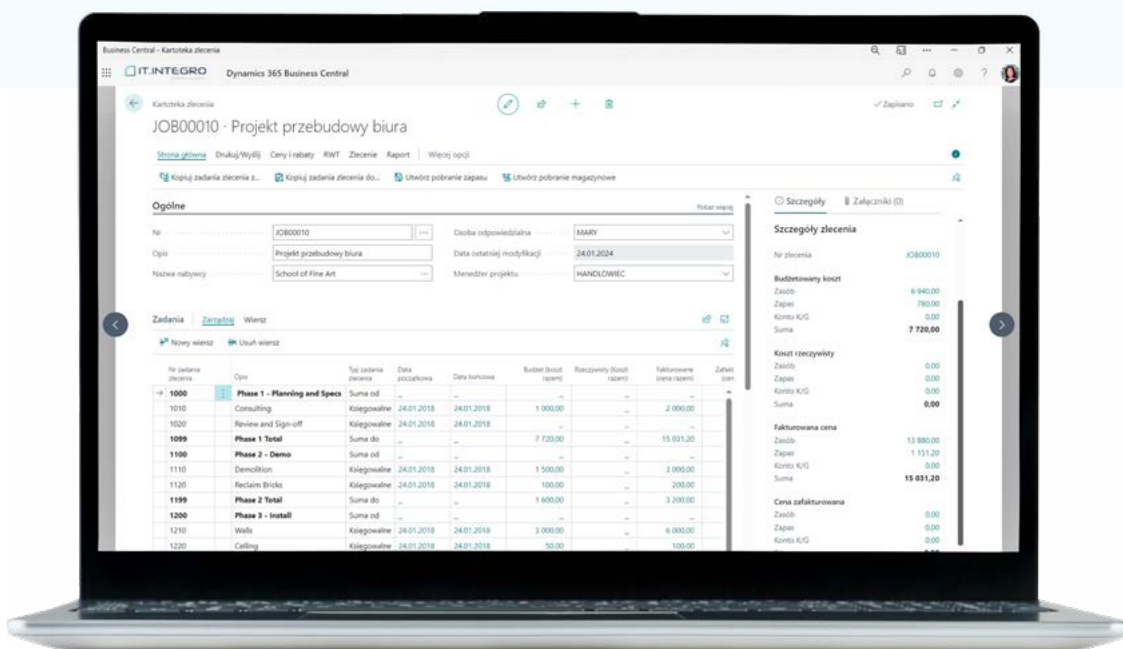
Funkcjonalność pozwala na dokładne planowanie zamówień z uwzględnieniem dostępności zapasów i terminów dostaw, przyczyniając się do poprawy obsługi klienta.



Zarządzanie projektami

W Dynamics 365 Business Central można śledzić postępy, kontrolować koszty, terminy i wydajność, co przekłada się na zwiększenie rentowności projektów i zadowolenie klientów.

Usprawnia to nie tylko procesy wewnętrzne przedsiębiorstwa, ale także pomaga w budowaniu trwałych relacji biznesowych i osiągnięciu sukcesu na rynku.



Podstawowa obsługa zasobów

Funkcjonalność umożliwia podstawowe zarządzanie zasobami niezbędnymi do realizacji projektów. Rejestruj wykorzystanie zasobów, aby śledzić koszty, ceny oraz rodzaje prac powiązane z projektami.



Zarządzanie wydajnością

Zarządzanie wydajnością obejmuje zarządzanie zasobami w kontekście projektów. To umożliwia dokładne planowanie i kontrolę nad ich wykorzystaniem.



Budżety projektów

Budżety projektów umożliwiają zaplanowanie kosztów projektu i alokacji zasobów, a następnie bieżące porównywanie planu z rzeczywistym zużyciem rejestrowanym w projekcie. Dzięki temu łatwiej kontrolować odchylenia i poprawiać kalkulacje dla kolejnych realizacji.



Dziennik zlecenia

Dziennik zlecenia służy do księgowania zużycia i kosztów na projekcie lub zleceniu (np. czasu pracy, zasobów, pozycji lub kont K/G) w kontrolowany sposób, z możliwością pracy na partiach dziennika. Wpisy z dziennika tworzą zapisy projektu, dzięki czemu można na bieżąco rozliczać wykonanie i analizować koszty projektu.



Fakturowanie zleceń

Fakturowanie zleceń umożliwia tworzenie faktur sprzedaży na podstawie wierszy planowania zlecenia, z kontrolą ilości przenoszonych do faktury. System przenosi dane do dokumentu sprzedaży, który można uzupełnić i zaksięgować, zachowując spójność rozliczeń projektu.



Roboty w toku (RWT)

Roboty w toku pozwalają na oszacowanie wartości finansowej projektów w trakcie realizacji i przeniesienie jej do księgi głównej, zanim projekt zostanie w pełni zafakturowany. Funkcja opiera się na metodach RWT, które pozwalają okresowo przeliczać postęp i księgować wynik do K/G.



Zarządzanie budżetami projektów

Użytkownik może ustawić budżet dla każdego projektu, aby planować alokację zasobów oraz prognozować i kontrolować koszty realizacji. Budżet można porównywać z rzeczywistym zużyciem rejestrowanym w projekcie, co pomaga na bieżąco kontrolować odchylenia i ograniczać ryzyko niedoszacowania kosztów w kolejnych projektach.



Alternatywne wyceny kosztów

Funkcjonalność pozwala na uwzględnienie różnych rodzajów kosztów związanych z projektem. Dzięki temu aplikacja ułatwia dokładniejsze monitorowanie i rozliczanie kosztów projektów.



Zlecenia

Moduł umożliwia tworzenie i zarządzanie projektami w systemie, ułatwiając śledzenie postępów prac, kontrolowanie budżetu i terminów realizacji projektów.



Karty czasu pracy

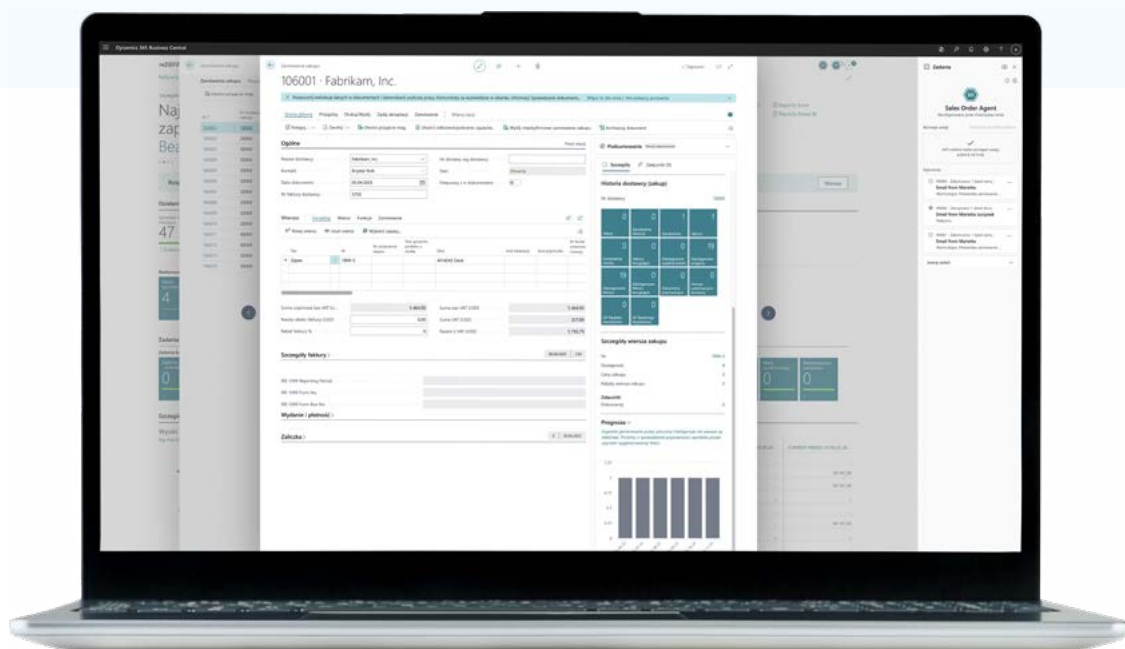
Funkcjonalność pozwala na rejestrację czasu pracy pracowników nad projektami, a tym samym – na dokładne śledzenie czasu i kosztów związanych z projektami oraz efektywniejsze zarządzanie zasobami ludzkimi.



Zarządzanie magazynem

Funkcjonalność obszaru Zarządzania magazynem w Microsoft Dynamics 365 Business Central pomaga firmom w efektywnym zarządzaniu zapasami, optymalizacji procesów magazynowych i zwiększeniu precyzji operacji logistycznych.

Dzięki temu można zminimalizować koszty magazynowania, zwiększyć dostępność produktów i poprawić jakość obsługi klienta.



Pojemniki

Dokładne zarządzanie miejscami składowania w magazynie ułatwia zlokalizowanie i identyfikację zapasów oraz komponentów na półkach, co przyczynia się do lepszego zarządzania zapasami.



Konfiguracja pojemnika

Konfiguracja pojemnika to narzędzie pozwalające na konfigurację i dostosowanie miejsc składowania do konkretnych potrzeb. Możesz określić parametry, takie jak pojemność, dostępność i typy zapasów przechowywanych w konkretnych miejscach.



Przyjęcie magazynowe

Przyjęcie magazynowe pozwala na rejestrowanie przyjęcia towaru do magazynu jako osobnego etapu, zanim pozycje zostaną odłożone do właściwych pojemników lub stref. Dokument porządkuje pracę przy rozładunku i kontroli dostawy oraz stanowi punkt wyjścia do dalszych działań magazynowych, takich jak odłożenie.



Operacje pobrania i odłożenia zapasów

Funkcjonalność ułatwia procesy pobierania zapasów z magazynu oraz ich składowania, zapewniając płynny przepływ towarów w magazynie.



Dokument magazynowy

Dokument magazynowy usprawnia zarządzanie procesem przyjęcia zapasów do magazynu. Możesz śledzić dostawy od dostawców i skanować produkty przyjmowane do magazynu.



Wydanie magazynowe

Efektywne zarządzanie procesem wydań zapasów z magazynu obejmuje monitorowanie statusów zamówień i kontrolę dostawy do nabywców.



Wewnętrzne operacje pobrania i odłożenia

Funkcjonalność usprawnia wewnętrzne przesunięcia zapasów między różnymi miejscami w magazynie. Umożliwia jednocześnie optymalizację układu magazynu i zapewnia szybki dostęp do potrzebnych zapasów.



Przeładunek komplementarny zapasów

W Business Central funkcja przeładunku komplementarnego pozwala na bezpośrednie przekazywanie towarów z przyjęcia do wysyłki lub produkcji, omijając magazyn, co przyspiesza proces logistyczny.



Przypisanie instrukcji magazynowych

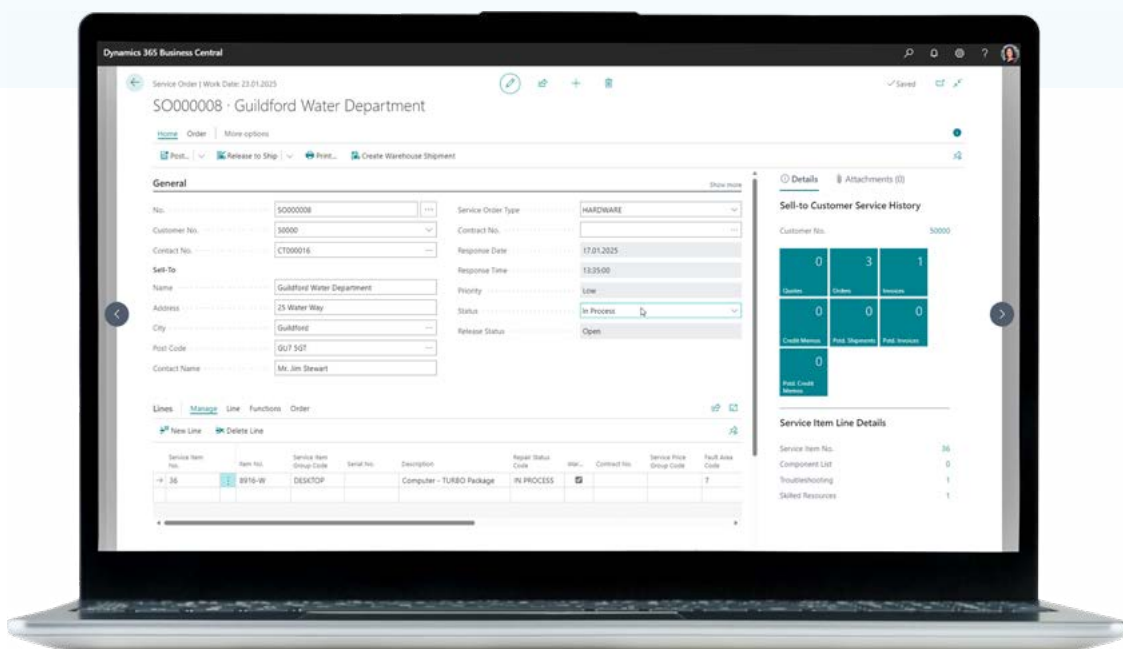
Funkcjonalność umożliwia pracownikom przegląd i realizację instrukcji magazynowych, takich jak odkładanie, pobieranie czy przesunięcia. Mogą oni samodzielnie przypisać sobie zadania lub wykonywać te przydzielone przez kierownika, co usprawnia organizację pracy i eliminuje duplikację zadań.



Serwis

Funkcjonalność Serwisu w Microsoft Dynamics 365 Business Central pomaga w kompleksowym zarządzaniu działalnością serwisową.

Firmy mogą planować, monitorować i optymalizować procesy realizowane w ramach serwisu, co przekłada się na zadowolenie klientów, efektywność obsługi zgłoszeń oraz kontrolę kosztów.



Oferty serwisowe

Oferty serwisowe w Dynamics 365 Business Central umożliwiają przygotowanie wstępnej wyceny prac serwisowych, części i usług dla klienta przed rozpoczęciem realizacji. Po akceptacji oferta może zostać bezpośrednio przekształcona w zlecenie serwisowe, co przyspiesza obsługę i zachowuje spójność danych.



Tablica dyspozytorska

Tablica dyspozytorska zapewnia dyspozytorom i technikom szybki wgląd w bieżące i zaległe zlecenia serwisowe – pokazuje, które zlecenia są w toku, a które zakończone, oraz pozwala przydzielać prace i aktualizować statusy. W ten sposób Dynamics 365 Business Central ułatwia bieżące zarządzanie pracą zespołu serwisowego.



Urządzenia zastępcze

Funkcjonalność systemu ERP umożliwia zarządzanie sprzętem zastępczym wydawanym klientom na czas naprawy ich urządzeń – rejestrowanie wydania i zwrotu sprzętu zastępczego oraz powiązanie go z konkretnym zleceniem serwisowym.



Planowanie zleceń serwisowych

Funkcjonalność pozwala na planowanie i dystrybucję prac serwisowych. Dzięki temu można skutecznie zarządzać harmonogramem zleceń, alokować zasoby i obsługiwać zgłoszenia klientów w efektywny sposób.



Zarządzanie umowami serwisowymi

Zarządzanie umowami serwisowymi obejmuje tworzenie i śledzenie realizacji umów, które określają zakres świadczonych usług serwisowych. Funkcjonalność pomaga w monitorowaniu spójności i terminowości obsługi klientów.



Zarządzanie przedmiotami serwisu

Zarządzanie przedmiotami serwisu obejmuje definiowanie parametrów oraz ceny przedmiotów serwisu, ułatwiając monitorowanie dostępności i procesy związane z obsługą klienta.



Zarządzanie zleceniami serwisowymi

Zarządzanie zleceniami serwisowymi polega na tworzeniu, monitorowaniu i obsłudze zleceń. Dzięki funkcjonalności można śledzić postępy prac, zarządzać zasobami oraz monitorować koszty i terminy realizacji zleceń.



Zarządzanie cenami serwisu

Funkcjonalność pozwala na skuteczne zarządzanie cenami usług serwisowych poprzez definiowanie, kontrolowanie i aktualizowanie cen serwisu. Umożliwia skuteczne zarządzanie polityką cenową i ofertą serwisu.



Integracja z Field Service

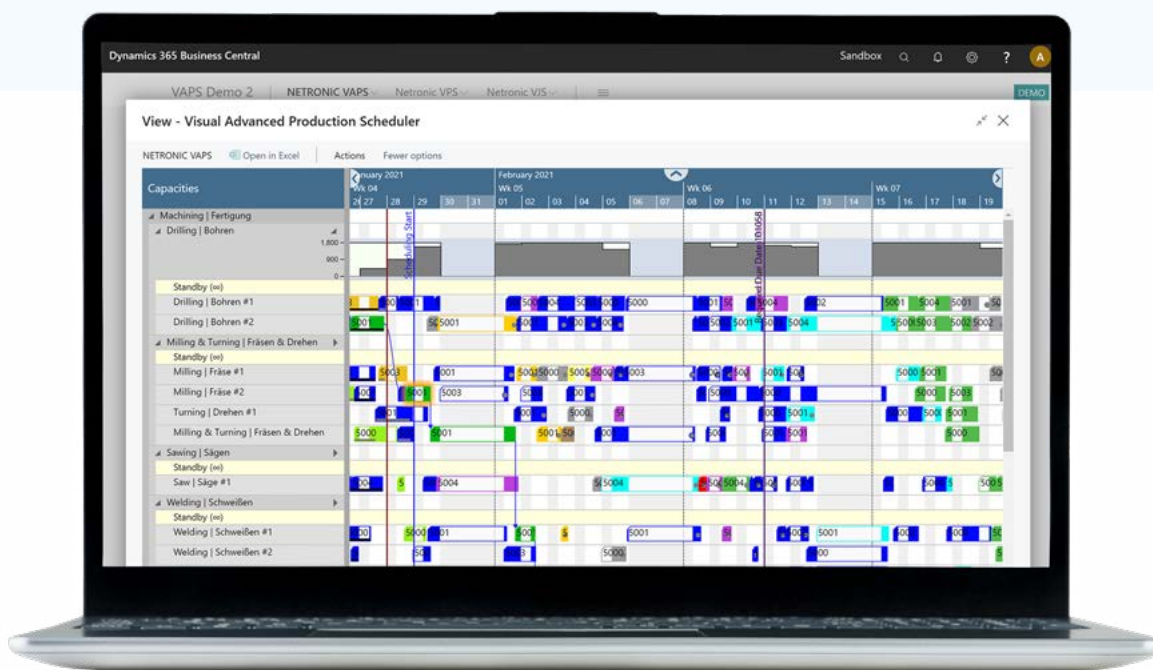
Integracja Dynamics 365 Business Central z Dynamics 365 Field Service pozwala na pełne połączenie procesów serwisowych z finansami i zarządzaniem zapasami. Firmy mogą centralnie monitorować zlecenia serwisowe, kontrolować zużycie materiałów i fakturować usługi, co poprawia obsługę klientów oraz optymalizuje koszty operacyjne.



Produkcja

Funkcjonalności z obszaru Produkcja w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwalają firmom na kompleksowe zarządzanie procesami produkcyjnymi.

Dzięki nim można efektywnie planować, monitorować i optymalizować produkcję, co przekłada się na poprawę jakości produktów, kontrolę kosztów i zadowolenie klientów.



Dziennik produkcji

Dziennik produkcji w Dynamics 365 Business Central to jedno miejsce do rejestrowania zużycia komponentów oraz wykonania dla zwolnionych zleceń produkcyjnych. Umożliwia zaksięgowanie ilości wyprodukowanych, czasu operacji i zużytych materiałów bezpośrednio na zapisy powiązane ze zleceniem.



Zarządzanie kompletacją

Zarządzanie kompletacją w Business Central umożliwia wyprodukowanie produktów z różnych komponentów lub części. Dzięki funkcjonalności można efektywnie zarządzać procesem montażu, a także monitorować dostępność i zużycie materiałów.



Marszruty

Marszruty opisują przebieg procesu produkcyjnego, czyli kolejne operacje wykonywane na stanowiskach roboczych i stanowiskach maszynowych, wraz z przypisanymi czasami i parametrami realizacji. Dzięki marszrutom można planować obciążenie zdolności produkcyjnych, harmonogramować zlecenia i lepiej kontrolować przebieg produkcji.



Stanowiska maszynowe

Stanowiska maszynowe w Dynamics 365 Business Central służą do odwzorowania konkretnych maszyn jako zasobów produkcyjnych i do planowania ich obciążenia w ramach przypisanego stanowiska roboczego. Umożliwiają bardziej szczegółowe harmonogramowanie operacji oraz przypisywanie parametrów i kosztów pracy na poziomie pojedynczej maszyny.



Stanowiska robocze

Stanowiska robocze pozwalają zdefiniować parametry stanowiska, jego kalendarz i zdolność produkcyjną oraz zasady planowania obciążenia. Szczegółową dostępność i parametry konkretnych maszyn definiuje się na poziomie Stanowisk maszynowych przypisanych do stanowiska roboczego.



Arkusze cen ewidencyjnych

System pozwala na ustalenie cen ewidencyjnych produkowanych zapasów, co umożliwia dokładniejszą kalkulację kosztów i cen sprzedaży. Możesz precyzyjnie określić koszty materiałów, pracy i innych zasobów.



Produkcyjne zestawienie komponentów (BOM)

Funkcjonalność umożliwia tworzenie szczegółowych struktur produktów oraz określenie, jakie komponenty i materiały są potrzebne do produkcji. Ułatwia to planowanie i zarządzanie produkcją.



Podstawowe planowanie zdolności produkcyjnych

Funkcjonalność umożliwia podstawowe planowanie zdolności produkcyjnych. Możesz określić dostępność maszyn i zasobów, co pomaga w planowaniu terminów realizacji zleceń produkcyjnych.



Zarządzanie wersjami

Funkcjonalność pozwala na zarządzanie różnymi wersjami produktów, co jest przydatne w przypadku zmian konstrukcyjnych lub potrzeby tworzenia różnych wariantów zapasów lub produktów.



Planowanie obciążeń

Funkcja pozwala na ograniczenie obciążenia maszyn i zasobów w zależności od ich maksymalnych zdolności produkcyjnych. Planowanie umożliwia wyeliminowanie nadmiernego obciążenia oraz zapewnienie płynności produkcji.



Zlecenia produkcyjne

Tworząc zlecenia produkcyjne z powiązаныmi marszrutami, użytkownik może sprawnie zarządzać procesem produkcji. System umożliwia śledzenie zleceń produkcyjnych oraz monitorowanie terminów realizacji.



Advanced Product Configurator

Firmy produkcyjne mogą korzystać z dedykowanej aplikacji [Advanced Product Configurator](#) dla Dynamics 365 Business Central. Aplikacja rozszerza podstawowy zakres funkcjonalności Business Central o nowe możliwości w zakresie zaawansowanej konfiguracji produktów, tworzenia kartotek zapasów, wariantów zapasów i zleceń produkcyjnych.



Aplikacja dostępna
na Microsoft
Marketplace







Wybierz
odpowiedni model
licencjonowania

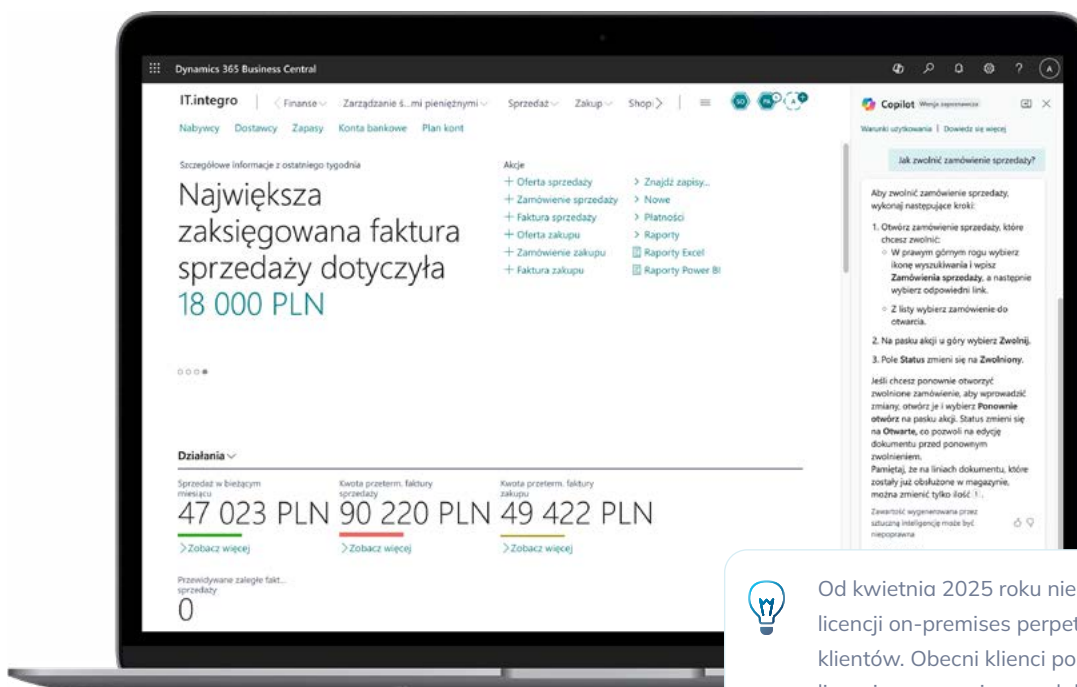


Licencjonowanie i infrastruktura Microsoft Dynamics 365 Business Central

Jaki model instalacji systemu ERP wybrać: on-premises czy online?

Wybór odpowiedniego modelu instalacji systemu ERP ma wpływ na sposób zarządzania zasobami i danymi w firmie. Klienci Dynamics 365 Business Central stają przed wyborem pomiędzy modelem on premises, który wymaga własnej infrastruktury, a modelem chmurowym, który zapewnia większą skalowalność.

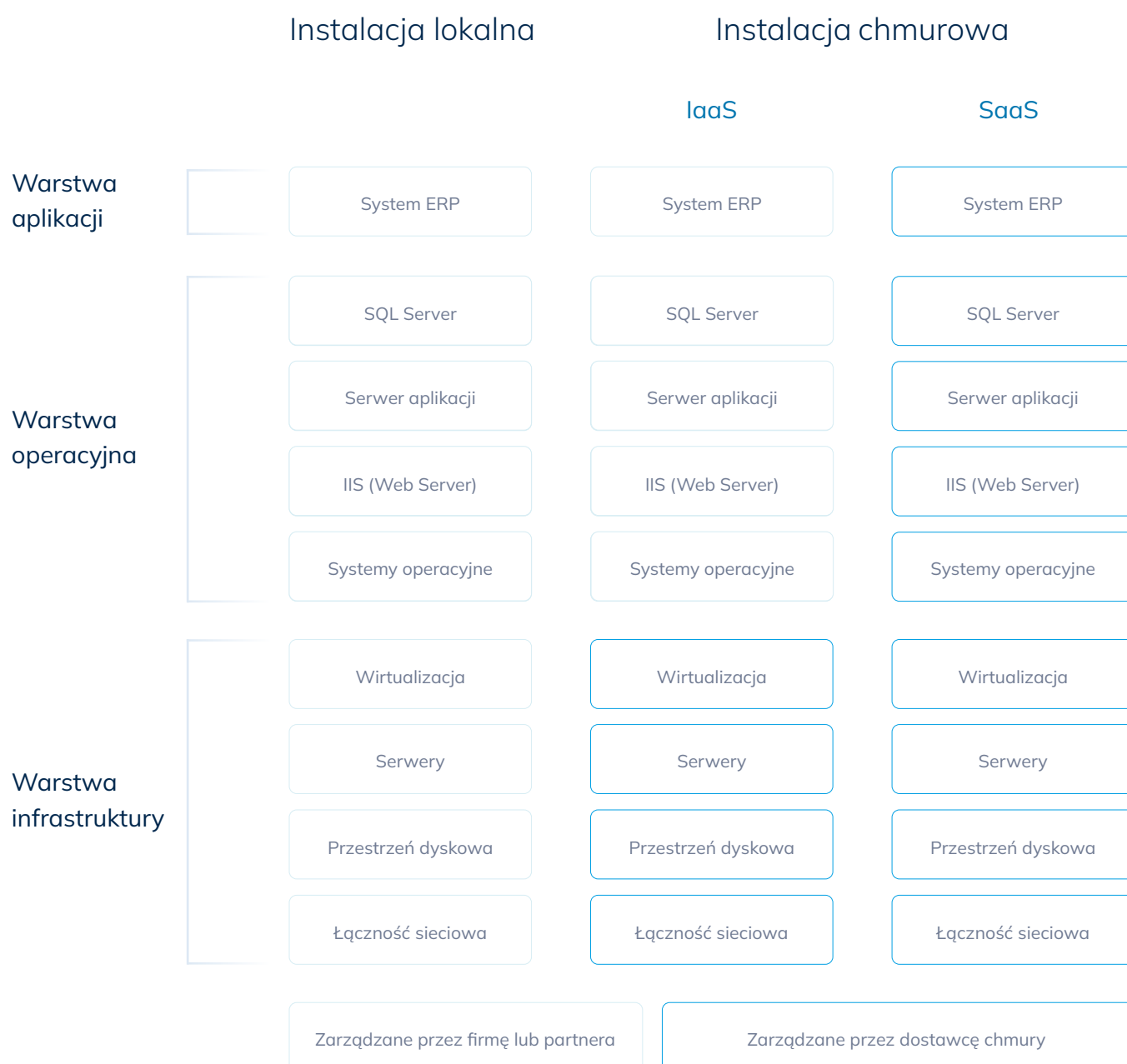
Przedsiębiorstwa mogą rozważyć również wariant IaaS (Infrastructure as a Service), gdzie infrastruktura IT, w tym serwery i przestrzeń dyskowa, są dostarczane przez dostawcę chmury Microsoft Azure, umożliwiając firmom elastyczność w zarządzaniu zasobami. Decyzja o wyborze modelu instalacji (on-premises, IaaS, czy SaaS) ma istotny wpływ na koszt zakupu systemu ERP. Ostateczny wybór powinien zależeć od specyfiki działalności, zasobów przedsiębiorstwa, oczekiwań w zakresie IT oraz możliwości finansowych.



Od kwietnia 2025 roku nie jest możliwe zakupienie licencji on-premises perpetual przez nowych klientów. Obecni klienci posiadający wieczyste licencje on-premises nadal będą mogli korzystać z oprogramowania i dodawać nowych użytkowników.

Dynamics 365 Business Central w modelu on-premises, IaaS czy SaaS (online)?

Model instalacji Microsoft Dynamics 365 Business Central odnosi się do sposobu, w jaki system jest wdrażany i zarządzany w organizacji.





Online (SaaS)

Model Online (SaaS) jest najczęściej wybieranym modelem. Dynamics 365 Business Central jest całkowicie utrzymywany w chmurze Microsoft Azure, co eliminuje potrzebę inwestowania we własną infrastrukturę. Instalacja jest zarządzana przez Microsoft.



Lokalna (On-Premises)

System jest instalowany lokalnie na serwerach prywatnych firmy. Firma lub partner zarządza całą instalacją. Ta opcja pozwala na pełną kontrolę nad danymi (np. dostęp do bazy SQL), ale wymaga większych nakładów finansowych i technicznych. Konieczne są znaczne zasoby IT do utrzymania i regularnych aktualizacji.



Hybrydowa (IaaS)

Microsoft Dynamics 365 Business Central może być wdrażany w modelu on-premises również na zasobach chmurowych, na przykład w środowisku Microsoft Azure. Taki scenariusz pozwala korzystać z elastyczności infrastruktury chmurowej, zachowując jednocześnie większą kontrolę nad środowiskiem, jego konfiguracją i utrzymaniem.

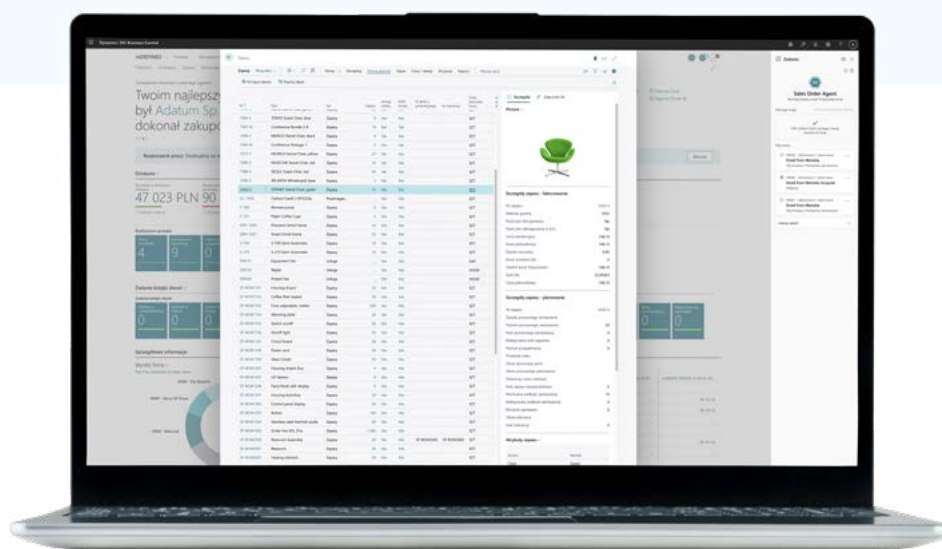




Licencjonowanie a model instalacji

Obecnie Microsoft Dynamics 365 Business Central (zarówno on-premises, jak i online) jest dostępny dla nowych klientów w modelu subskrypcyjnym z regularnymi opłatami.

Możliwość zakupu licencji wieczystej przez nowych klientów była możliwa do kwietnia 2025.



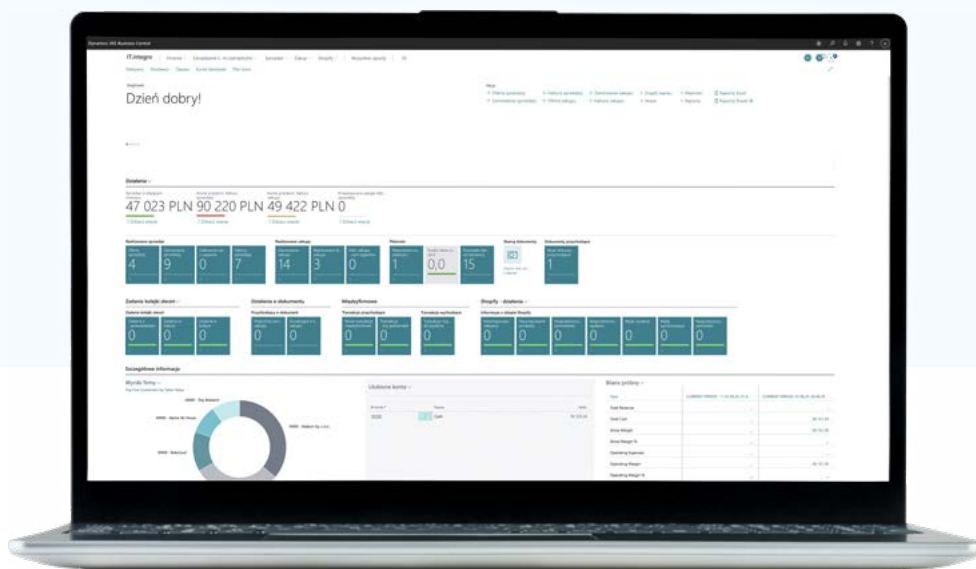
System ERP w modelu IaaS z licencjonowaniem subskrypcyjnym

Model IaaS (Infrastructure as a Service) pozwala na korzystanie z zewnętrznych zasobów chmurowych do uruchomienia systemu Dynamics 365 Business Central, eliminując konieczność utrzymywania własnej infrastruktury serwerowej.

System ERP w subskrypcji działa na infrastrukturze chmurowej, lecz dostęp do systemu odbywa się na zasadzie cyklicznych opłat obejmujących zarówno licencję na oprogramowanie, jak i koszty utrzymania zasobów chmurowych. Dzięki temu firmy mogą elastycznie zarządzać swoją infrastrukturą, dostosowując skalę usług do aktualnych potrzeb.



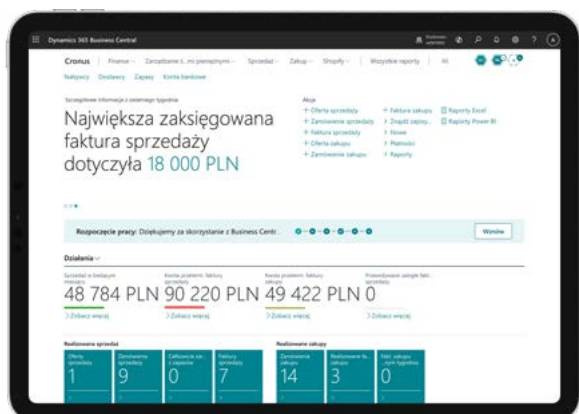
Microsoft Dynamics 365 Business Central online



Dlaczego warto wybrać system ERP w modelu SaaS?

System ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central w tej wersji dostępny jest jako usługa (SaaS – Software as a Service) co oznacza, że cała podstawowa infrastruktura, oprogramowanie pośredniczące oraz oprogramowanie i dane aplikacji znajdują się w centrum danych Microsoft Azure.

Microsoft zarządza wydajnością oraz zapewnia dostępność i bezpieczeństwo aplikacji oraz danych. Klient nie ponosi dodatkowych kosztów związanych z zakupem, utrzymaniem oraz wymianą sprzętu składającego się na platformę i infrastrukturę.



Takie podejście pozwala klientom na szybkie rozpoczęcie pracy przy minimalnym koszcie wstępnym.

Microsoft Copilot w Dynamics 365 Business Central jest dostępny jedynie w wersji online. Został on zawarty w licencji Business Central Essentials oraz Business Central Premium bez dodatkowych opłat, co oznacza, że każdy użytkownik najnowszej wersji systemu w wersji Online ma dostęp do narzędzi sztucznej inteligencji. Copilot w narzędziach Microsoft 365 wymaga natomiast osobnej licencji.

Tylko dla Dynamics 365 Business Central online:



Integracja z Shopify



Predykcja opóźnionych płatności
(funkcjonalność wspierana przez AI)



Integracja z Microsoft Teams



Licencja Power Automate



Predefiniowane raporty
w Power BI



Licencja dla zewnętrznej
księgowości



Predefiniowane przepływy
Power Automate



Licencja Power Apps



Dodatkowe obiekty dla deweloperów



Dostęp do Business Central dla użytkowników
z licencją Microsoft 365





Poznaj IT.integro, Twojego Partnera Microsoft

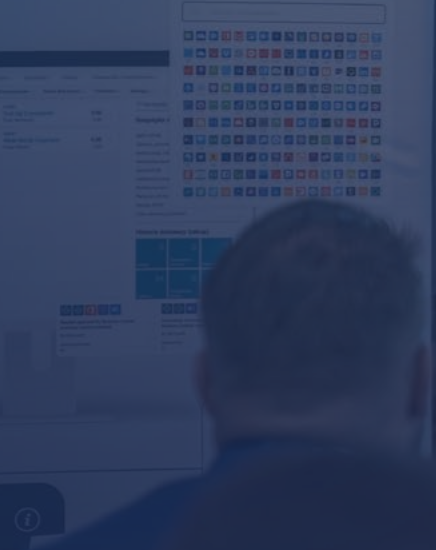




Microsoft

Dynamics 365 Business Central

innowacją w biznesie



Cyfrowa transformacja w Polsce

-  Wysoki poziom
-  Oczekiwania i cele
 - Przychody
 - Koszty
 - Tylko 35%
-  Rozwój i szanse

Dynamics Business Forum 2025

Twój partner w drodze do innowacji ERP

IT.integro jest kluczowym partnerem Microsoft Dynamics 365 Business Central w Polsce, współpracującym w zakresie efektywnej edukacji rynku na temat zintegrowanych systemów informatycznych. W firmach z całego świata wdraża najpopularniejszy system ERP z rodziny produktów Microsoft Dynamics 365 Business Central oraz własne aplikacje biznesowe.

IT.integro należy do Microsoft AI Cloud Partner Program, osiągając status Solutions Partner. To wyróżnia firmę w gronie partnerów Microsoft jako dostawcę rozwiązań, który posiada umiejętności techniczne, doświadczenie oraz wszelkie kompetencje do zapewniania klientom produktów i usług zgodnych z Microsoft Cloud.

Od ponad 35 lat wspieramy pracę tysięcy użytkowników systemu Microsoft Dynamics 365 Business Central, systematycznie realizując nowe wdrożenia oprogramowania. Na swoim koncie mamy projekty o zasięgu nie tylko krajowym, ale również globalnym. Sukcesywnie pomagamy w rozwoju biznesu lokalnych i obcojęzycznych użytkowników systemu z kilkudziesięciu krajów na całym świecie.

Tworzy nas grupa

250 specjalistów

Działamy na rynku IT

od 1991 r.

Prowadzimy projekty

w 60+ krajach

Nasze aplikacje są wdrażane

przez 200+ partnerów



Twórca ponad 30 aplikacji biznesowych

W oparciu o kilkadziesiąt lat doświadczenia projektowego, tworzymy dodatkowe rozwiązania, z którymi zmaksymalizujesz potencjał systemu Dynamics 365 Business Central.



Advanced Intercompany

Zarządzanie transakcjami międzyfirmowymi i monitorowanie ich w czasie rzeczywistym



Master Data Management System

Synchronizacja i spójność danych podstawowych w ramach grupy firm



Intercompany Insights

Przegląd dostępności zapasów oraz sald nabywców w firmach w grupie



Advanced Cost Allocations

Księgowanie równoległe, alokacja i kalkulacja kosztów



Advanced Product Configurator

Konfigurator produktu dla personalizacji zleceń produkcyjnych



Bonuses & Accruals

Zaawansowane księgowanie bonusów, rabatów i rozliczeń międzykresowych



Cash Desk Management

Wydajniejsze operacje, transakcje i raporty kasowe



Electronic Banking

Bankowość elektroniczna w systemie ERP: integracja z bankami w wielu krajach



e-Signature Helper

Elektroniczne podpisywanie dokumentów



Fiscalization

Obsługa dokumentów fiskalnych zgodnie z lokalnymi wymaganiami



HR & Payroll Manager

Obsługa kadr i płac



Polish Localization

Obsługa polskich wymagań prawnych, podatkowych i księgowych



Polish Language

Polska wersja językowa dla Dynamics 365 Business Central



Poznaj nasze aplikacje na Microsoft Marketplace

 Microsoft | Marketplace







Poznaj naszą ofertę

IT.integro.pl

Poznaj funkcjonalności Microsoft Dynamics 365 Business Central

Dynamics365BC.pl

Poznaj pakiet aplikacji dla firm międzynarodowych i wielooddziałowych

GlobalIntegrationApps.com

Siedziba

IT.integro sp. z o.o.
Ząbkowicka 12
60-166 Poznań

✉ Napisz do nas
office@IT.integro.pl

☎ Zadzwoń do nas
tel.: +48 61 861 43 51

Oddziały

Poznań – Centrum

ul. Niedziałkowskiego 10
61-578 Poznań

Warszawa

Plac Konesera 12
03-736 Warszawa

Kraków

ul. Tischnera 8
30-421 Kraków

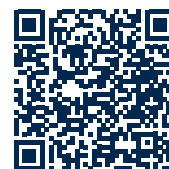
Wrocław

Aquarius
Swobodna 1/V piętro,
50-088 Wrocław



Sprawdź nasze aplikacje na Microsoft Marketplace

marketplace.microsoft.com



Copyright © 2026, IT.integro sp. z o.o. & Microsoft Corp. Wszelkie prawa zastrzeżone.

Niniejszy dokument jest przedstawiany wyłącznie dla celów informacyjnych, a jego treść może ulec zmianie bez konieczności powiadomienia o tym fakcie. Niniejszy dokument nie jest objęty gwarancją, co do jego bezbłędności, ani żadnymi innymi gwarancjami wyrażonymi ustnie, ani dorozumianymi, co obejmuje również dorozumiane gwarancje pokupności lub gwarancje przydatności do określonego celu. Wyłączenie odpowiedzialności dotyczy w sposób szczególny wszelkiej odpowiedzialności prawnej związanej z niniejszym dokumentem; dokument nie stanowi podstawy do powstania w sposób bezpośredni lub pośredni zobowiązań umownych. Niezależnie od celu, kopiowanie lub przekazywanie informacji zawartych w niniejszym dokumencie w jakiegokolwiek formie i za pomocą jakichkolwiek środków, zarówno elektronicznych, jak i mechanicznych, nie jest dozwolone bez uprzedniej pisemnej zgody.

Przedstawione materiały, w tym zrzuty ekranów, wizualizacje i elementy graficzne, mają charakter poglądowy. Rzeczywisty wygląd interfejsu, dostępne funkcje oraz sposób ich prezentacji w systemie Microsoft Dynamics 365 Business Central mogą różnić się od zaprezentowanych przykładów i ulegać zmianom wraz z rozwojem produktu.