

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Zarządzanie innowacją w biznesie





IT.integro Sp. z o.o.
Chcesz dowiedzieć się więcej
o Business Central?

0 zł
Sprzedaż w bieżącym miesiącu
> Zobacz więcej

77 379 zł
Kwota przetermin. faktury sprzedaży
> Zobacz więcej

37 894 zł
Kwota przetermin. faktury zakupu
> Zobacz więcej

20
Odbiorcy sprzedaży
>

28
Zamówienia sprzedaży
>

0
Complains Re- from Stock
>

15
Faktury sprzedaży
>

10
Skany dokumenty
Utwórz doc. prz- z separatu

10
Mój dokument przychodzący

0
Przychodzące - po weryfikacji

9
Realizowane zakupu
>

10
Realizowane fa- zakupu
>

0
akt. zakupu - tym typologii
>

1
Platności
>

0,0
Średni okres in- (dni)
>

14
Koszt fakt- od dostawcy
>

- Akcja
- + Zamówienie sprzedaży
- + Faktura sprzedaży
- + Oferta zakupu
- + Zamówienie zakupu
- + Faktura zakupu
- + Znajdź zapisy...
- + Nowe
- + Platności
- + Raporty
- + NETRONIC VAPS
- + Raporty Excel

Zarządzaj innowacją w swoim biznesie

Wejść do świata rozwiązań biznesowych Microsoft	5
Zarządzaj biznesem z Microsoft	6
Najlepszy system ERP na świecie	7
Jak Business Central zwiększa wydajność?	10
Poznaj spójny ekosystem Microsoft	13
Nowe technologie jako podstawa zarządzania	14
Ekosystem rozwiązań Microsoft to integracja procesów, danych i ludzi	15
Dynamics 365 Business Central w centrum ekosystemu Microsoft	16
Microsoft 365 w Business Central: Nowy sposób współpracy i komunikacji	18
Microsoft Copilot w Microsoft 365: Asystent AI w codziennej pracy	25
Power Platform	25
Dodatkowe usługi	32
Sieć partnerów Microsoft	34
Wykorzystaj mobilność i globalną dostępność systemu	36
System ERP o globalnym zasięgu	38
Globalny system ERP dla polskich przedsiębiorstw	41
Mobilny system ERP w zasięgu ręki	43
Zarządzaj zintegrowanym przedsiębiorstwem	46
AI w systemie ERP, czyli Copilot w Dynamics 365 Business Central	47
Inteligentny biznes oparty na liczbach	53
Jedna platforma do analityki danych – Microsoft Fabric	54
Możliwości funkcjonalne Dynamics 365 Business Central	55
Dwa zakresy funkcjonalne	56
Zarządzanie finansami	60
Sprzedaż i marketing	64
Realizacja zamówień i dostaw	66
Zakupy i zobowiązania	68
Zapasy magazynowe	70
Planowanie i dostępność zaopatrzenia	73
Zarządzanie projektami	75
Zarządzanie magazynem	77
Serwis	79
Produkcja	81
Wybierz odpowiedni model licencjonowania	85
Licencjonowanie i infrastruktura Microsoft Dynamics 365 Business Central	86
Licencjonowanie a model instalacji	89
Microsoft Dynamics 365 Business Central online	90
Poznaj IT.integro, Twojego Partnera Microsoft	92
IT.integro	93
Kontakt	96



Wejdź do świata rozwiązań biznesowych Microsoft



Zarządzaj biznesem z Microsoft

W dynamicznym środowisku biznesowym, gdzie globalizacja i rozwój technologii odgrywają wiodącą rolę, przedsiębiorstwa poszukują kompleksowych rozwiązań, które efektywnie zarządzają zasobami, procesami i danymi.

Microsoft oferuje skuteczne zarządzanie zasobami w średnich i dużych firmach, jak i międzynarodowych grupach kapitałowych.

Dostarcza rozwiązania pozwalające nie tylko kontrolować procesy biznesowe, ale także – dzięki nowoczesności i zaawansowanej technologii – dostosowywać organizację do zmiennych wymagań rynkowych.

Microsoft Dynamics 365 Business Central, będąc centralnym elementem rozwiązań biznesowych Microsoft, rewolucjonizuje zarządzanie biznesem poprzez nowe technologie.



Najlepszy system ERP na świecie

według Forbes Advisor



Microsoft Dynamics 365 Business Central

Microsoft Dynamics 365 Business Central został uznany za najlepszy system ERP 2025 roku przez Forbes Advisor.

BEST OVERALL

Forbes ADVISOR

BEST ERP SOFTWARE

Microsoft Dynamics 365 Business Central

5.0 ★★★★★

Pełny ranking →
[Best ERP Systems of 2025](#)



Zarządzanie innowacją z Microsoft Dynamics 365 Business Central



Skalowalny

Chmura Microsoft pozwala Ci na pełną elastyczność i skalowalność. Technologia Microsoft wspiera rozwój Twojego biznesu.



Mobilny

Użytkownicy mogą pracować w systemie za pomocą laptopa, tabletu czy telefonu, gdziekolwiek są.



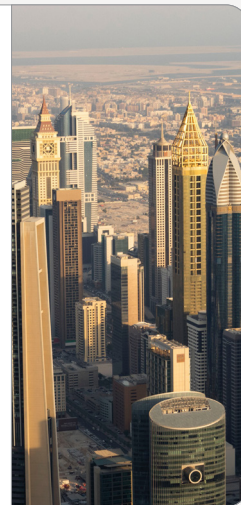
Przyjazny dla użytkowników

Użytkownicy mogą szybko zacząć pracę w Business Central dzięki przyjaznemu interfejsowi, kursom szkoleniowym i innym narzędziom wspierającym onboarding.



Dostępny na całym świecie

Dynamics 365 Business Central jest systemem globalnym, ale dzięki rozszerzeniom lokalnym jest dostępny dla firm w ponad 170 krajach i w 55 wersjach językowych.





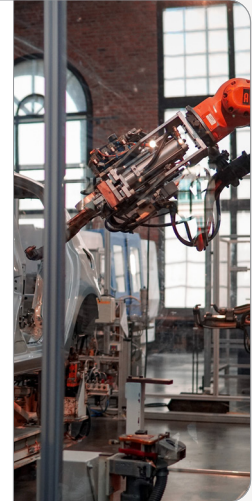
Wspierany przez sztuczną inteligencję

Narzędzie Copilot dla Dynamics 365 wspiera automatyzację powtarzalnych zadań i pomaga użytkownikom w codziennej pracy.



Dostosowany do specyficznych wymagań

Business Central jest otwarty na rozszerzanie jego funkcjonalności. Dzięki Microsoft AppSource klienci mają dostęp do tysięcy gotowych aplikacji dla różnych branż czy procesów.



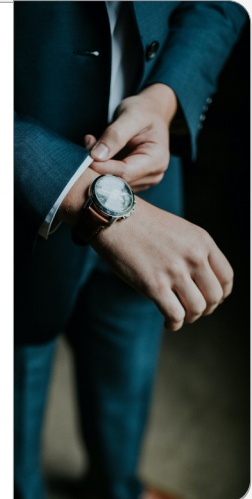
Zintegrowany z Microsoft 365

Integracja z takimi narzędziami jak Microsoft Teams, Excel i Outlook pozwala na efektywną współpracę w zespołach i automatyzację niezliczonej ilości zadań.



Zwiększa produktywność

Użytkownicy systemu mają dostęp do wbudowanych szablonów przepływu pracy, a także mogą stworzyć własne dzięki Power Automate.



Otwarty na integracje

Business Central można łatwo zintegrować z innymi narzędziami biznesowymi, z których korzysta Twoja firma. Skorzystaj także z ponad 1200 dostępnych wbudowanych konektorów.



Poznaj wszystkie
możliwości systemu
ERP od Microsoft

Jak Business Central zwiększa wydajność?

Firma analityczna **Forrester** zbadała, jakie korzyści biznesowe na przestrzeni trzech lat odnotowały firmy, które wdrożyły system Dynamics 365 Business Central.

Kluczowe wyniki:

Okres zwrotu
z inwestycji:

6 miesięcy

Wskaźnik ROI
dla 3 lat:

265%

Wzrost efektywności
pracowników działu
operacyjnego
i finansowego:

12%

Inne korzyści:



Brak konieczności
zwiększenia zatrudnienia
przy rozwoju organizacji



Lepszy dostęp do informacji
zwiększył skuteczność
podejmowanych decyzji



Redukcja kosztów
utrzymania przestarzałych
systemów



Obniżenie opłat za licencje
rozwiązania firm trzecich,
np. za usługi consultingowe

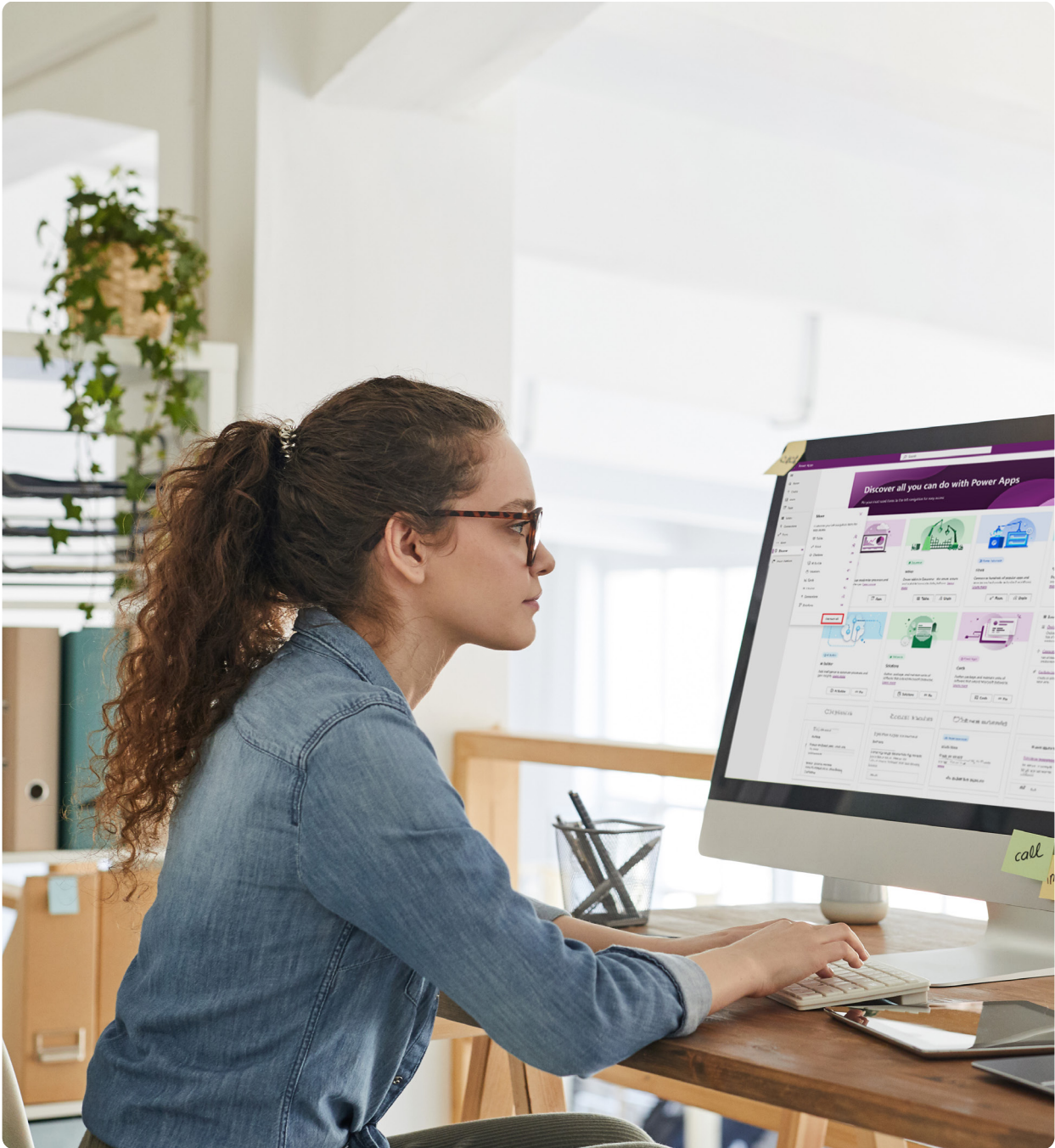


Wzrost zadowolenia
pracowników z obsługi
przyjaznych narzędzi

Total Economic Impact™ - Forrester 2024

Sprawdź
szczegóły raportu:





Poznaj spójny ekosystem Microsoft

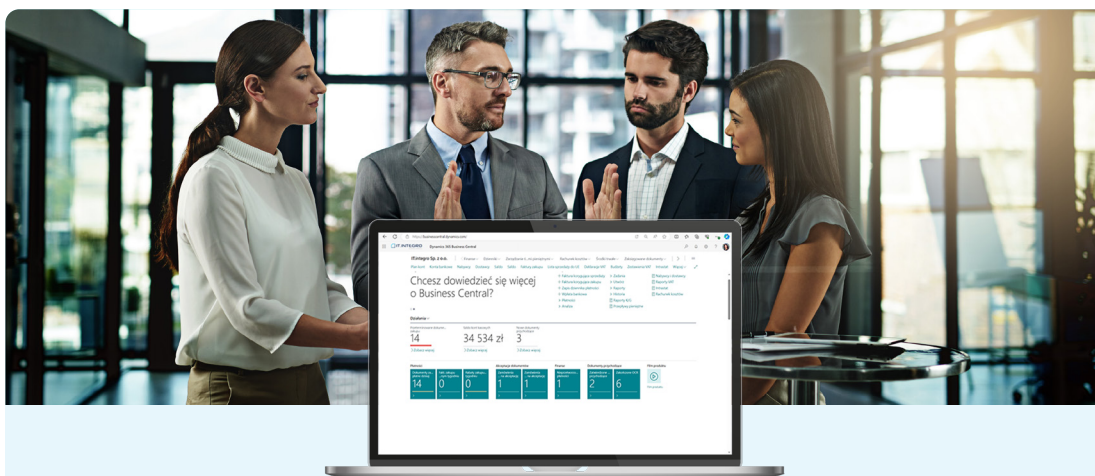


Nowe technologie jako podstawa zarządzania

Współczesne przedsiębiorstwa nie mogą ignorować potencjału sztucznej inteligencji. System ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central integruje zaawansowane funkcje AI, umożliwiając m.in. analizę danych, prognozowanie i optymalizację procesów. W ten sposób nie tylko dostarcza bieżące informacje, ale także umożliwia przewidywanie trendów i podejmowanie strategicznych decyzji opartych na danych.

Potencjał Microsoft Dynamics 365 Business Central nie ogranicza się tylko do samego systemu ERP. Cały ekosystem

zintegrowanych rozwiązań oferowany przez Microsoft, począwszy od narzędzi do analizy danych, poprzez rozwiązania chmurowe, aż po aplikacje wspierające komunikację i współpracę, tworzy kompleksowe środowisko technologiczne. Dzięki tej integracji Microsoft umożliwia przedsiębiorstwom pełne wykorzystanie potencjału technologicznego, dostosowując się dynamicznie do zmieniającego się otoczenia biznesowego.



Jak działa najlepszy system ERP na świecie?
**Przekonaj się podczas indywidualnego demo,
które dla Ciebie przygotowujemy.**

- » Skontaktuj się z nami
- » Zobacz Business Central w akcji
- » Zapytaj o wycenę
- » Rozpocznij transformację swojej firmy

DSN@IT.integro.pl
[+48 61 861 43 51](tel:+48618614351)

Porozmawiajmy!

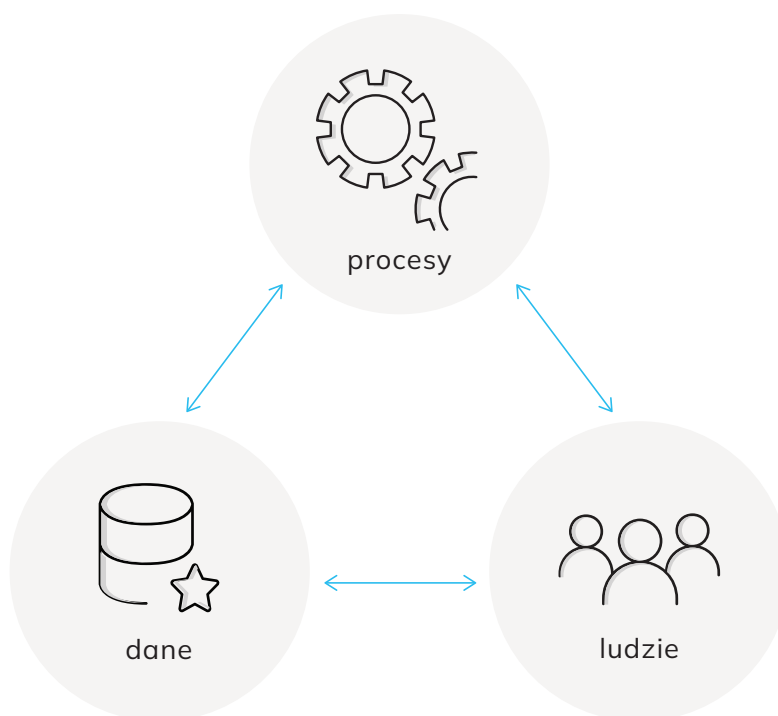


Ekosystem rozwiązań Microsoft to integracja procesów, danych i ludzi

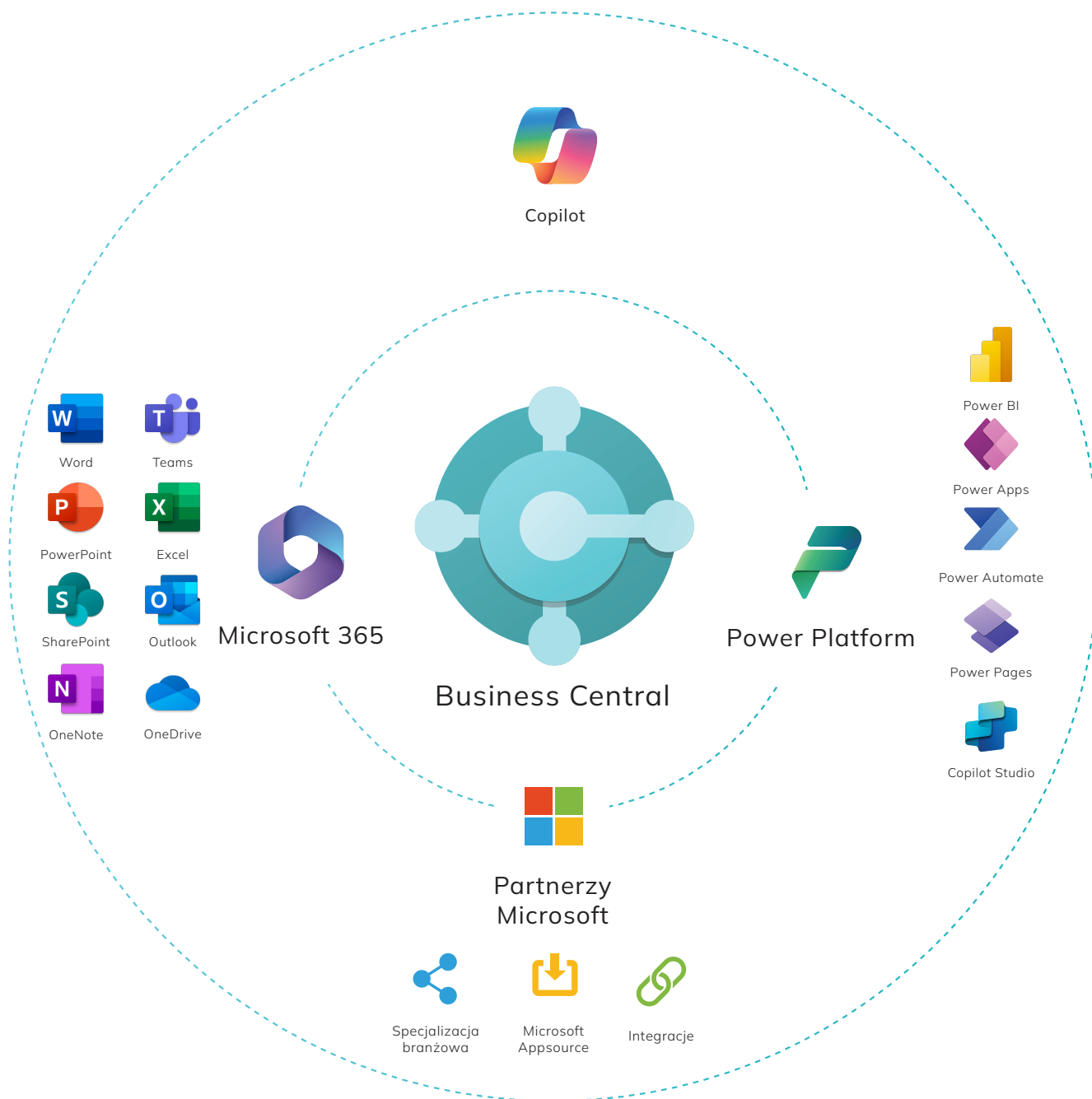
Podstawowym celem systemów ERP jest integracja wszystkich działów przedsiębiorstwa – od księgowości, po sprzedaż, logistykę czy produkcję. **Microsoft oferuje więcej: integrację danych, ludzi i procesów.**

Dzięki dostarczanej technologii możliwe jest:

- » gromadzenie i przetwarzanie danych oraz dostarczanie informacji użytkownikom,
- » wspieranie ich pracy poprzez dostępność potrzebnych funkcjonalności – dostosowanych do procesów w organizacji,
- » oraz usprawnienie komunikacji poprzez komunikatory i narzędzia biurowe zintegrowane z systemem ERP.



Dynamics 365 Business Central w centrum ekosystemu Microsoft



Korzystając z Microsoft Dynamics 365 Business Central,
zyskujesz dostęp do:



Microsoft 365

narzędzi biurowych i
komunikatorów



Power Platform

narzędzi niskokodowych m.in.
do tworzenia aplikacji czy
przepływów pracy



innovacyjnych usług

chmurowych, AI czy
magazynowania danych
(Dataverse),



sieci partnerów Microsoft

– dostarczają wiedzę, integracje
z rozwiązaniami firm trzecich
oraz aplikacje biznesowe
i branżowe, które rozszerzają
możliwości systemu, bez
konieczności ponoszenia
kosztów tworzenia
indywidualnych modyfikacji



Microsoft 365 w Business Central: Nowy sposób współpracy i komunikacji



Wszyscy korzystamy z takich narzędzi, jak Word, Excel, OneDrive czy Outlook. Teraz są one zintegrowane z systemem ERP, co pozwala na realizowanie zadań bez przełączania się pomiędzy aplikacjami. Z poziomu systemu możemy edytować dane w arkuszach Excel, załączać dokumenty z systemu do e-maili, czy nawet przysyłać dane do Microsoft Teams.

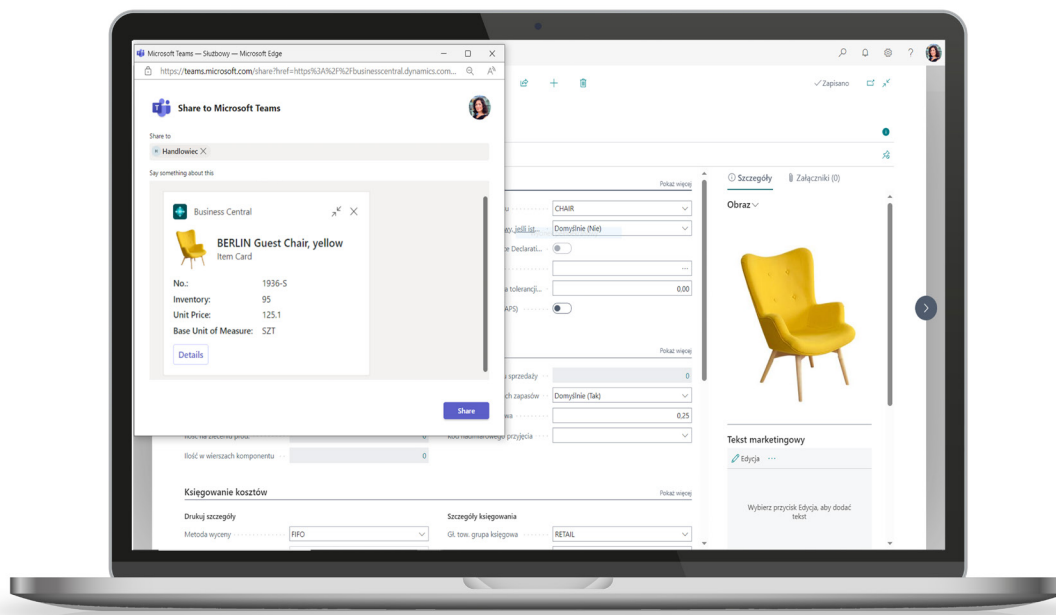


Efektywna współpraca w Microsoft Teams

Użytkownicy mają natychmiastowy dostęp do kluczowych danych biznesowych bezpośrednio w Microsoft Teams.

Kluczowe funkcjonalności:

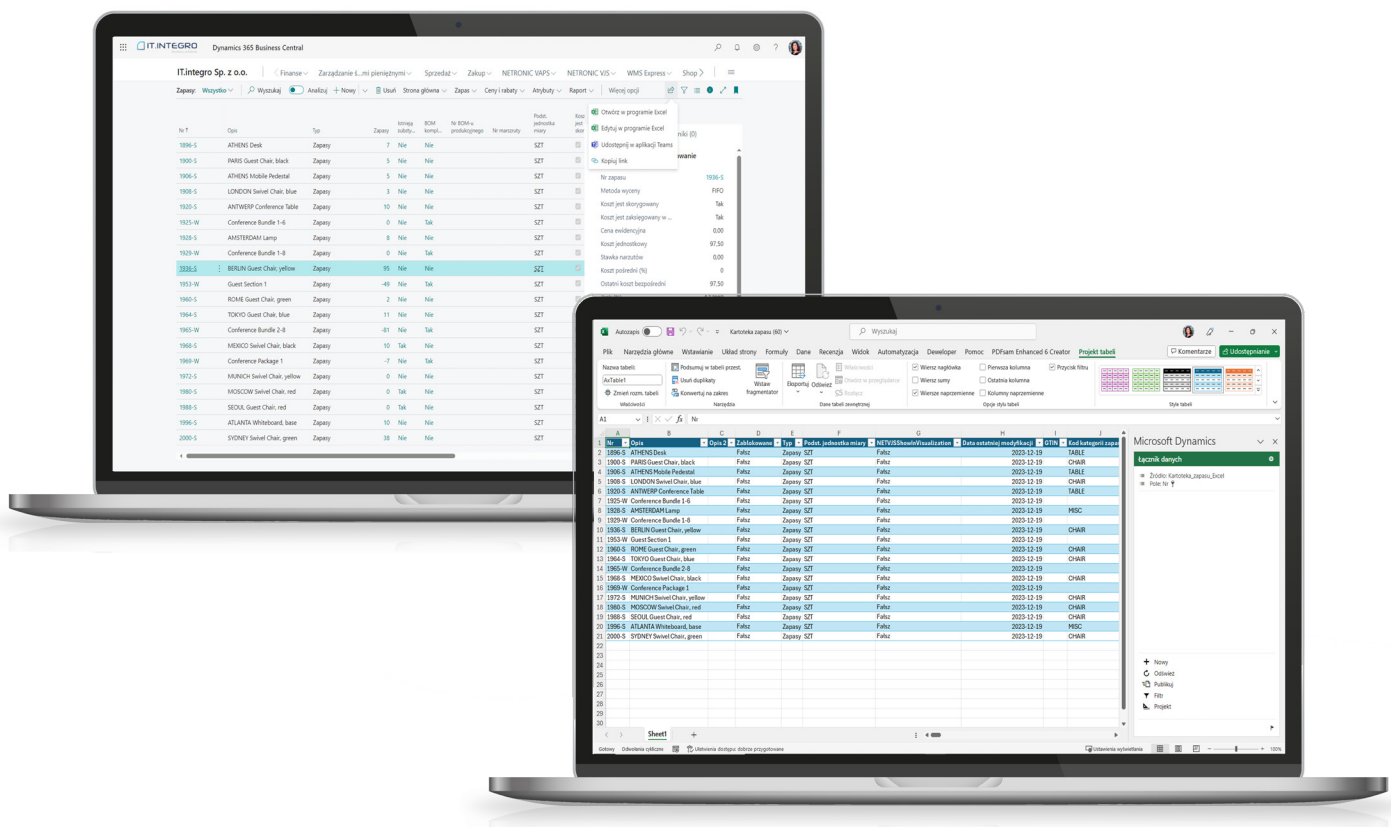
- » Przeglądanie i udostępnianie kontaktów, np. dostawców lub klientów
- » Udostępnianie kartotek w czatach, aby wyświetlać, edytować czy omawiać dane ze współpracownikami
- » Udostępnianie w Teams linków do stron w Business Central
- » Dodawanie zakładek Business Central do kanału lub czatu w Teams





Bezpieczne zarządzanie danymi z systemu w arkuszach Excel

Dane zgromadzone w Dynamics 365 Business Central mogą być edytowane w arkuszach Excel. Jest to szczególnie przydatne w przypadku wprowadzania zmian dotyczących dużej liczby rekordów na listach w Business Central. W wielu przypadkach edycja takich danych jest znacznie szybsza przy użyciu Microsoft Excel.

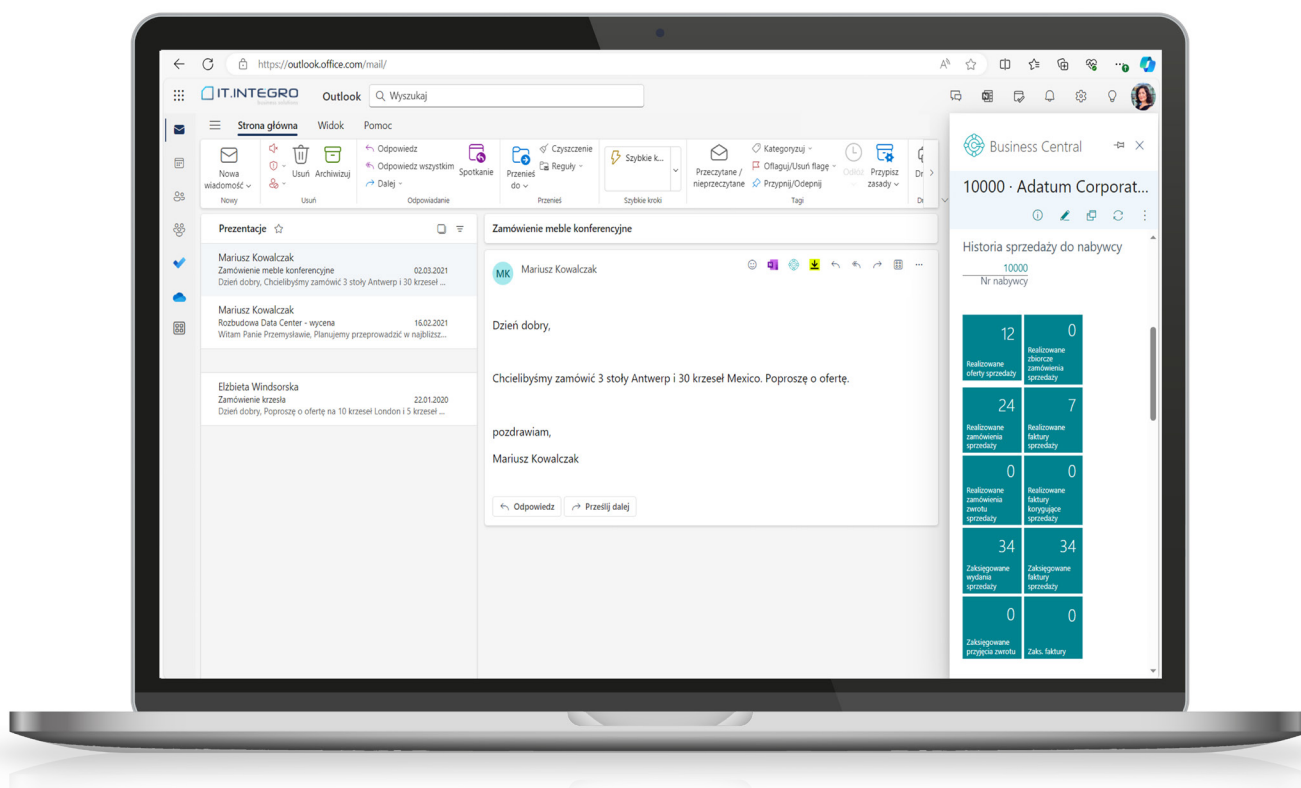


Co zyskujesz dzięki integracji systemu ERP z Excel?

- » Szybki eksport i import danych do systemu
- » Minimalizację ryzyka wystąpienia błędów
- » Elastyczność w codziennej pracy
- » Możliwość analizy danych z systemu ERP w Excel
- » Bezpieczeństwo danych, które nie są zapisywane lokalnie przez użytkowników



Łatwiejsza współpraca z klientami i dostawcami w Outlook



Integracja Outlooka z Dynamics 365 Business Central umożliwia zarządzanie interakcjami biznesowymi z klientami i dostawcami bezpośrednio w Microsoft Outlook.

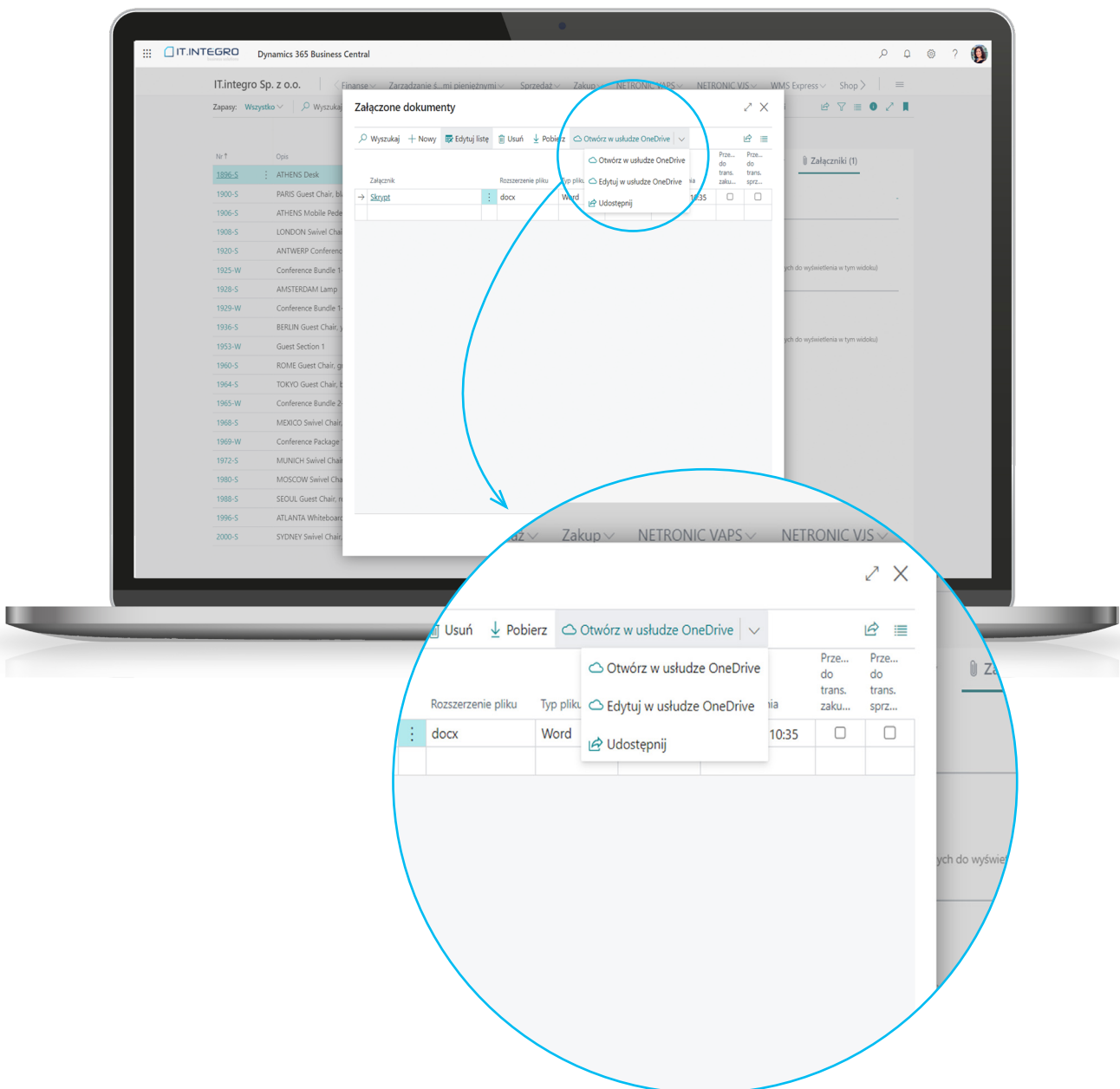
Rozszerzenie do Outlooka składa się z dwóch mniejszych dodatków:

- » **Szczegółowe informacje kontaktu** – funkcja pozwala na wyszukiwanie informacji o klientach i dostawcach Business Central w e-mailach i kalendarzach Outlooka oraz na tworzenie i wysyłanie dokumentów biznesowych Business Central, takich jak oferty sprzedaży i faktury;
- » **Wyszukiwanie dokumentu** – funkcja umożliwia bezpośrednie połączenie z dokumentami biznesowymi w Business Central, gdy są one wspomniane w e-mailu.



Zarządzanie dokumentami, efektywna współpraca i bezpieczeństwo danych z Microsoft OneDrive

Integracja OneDrive z Business Central otwiera przedsiębiorstwom nowe możliwości w zakresie efektywnego zarządzania dokumentami, współpracy, bezpieczeństwa danych i mobilności. Firmy, które wykorzystują te narzędzia, mogą znacząco poprawić swoje procesy biznesowe i efektywność pracy.



Kluczowe korzyści integracji OneDrive z Business Central:



- » **Szybki eksport i import danych do systemu**
OneDrive umożliwia łatwe przechowywanie i udostępnianie dokumentów biznesowych bezpośrednio z Business Central.



- » **Mobilność i dostępność**
Oferuje dostęp do plików z każdego miejsca i urządzenia, wspierając pracę zdalną i mobilność pracowników.



- » **Współpraca w czasie rzeczywistym**
Umożliwia edycję i współpracę nad dokumentami przez wielu użytkowników jednocześnie, zwiększając produktywność.



- » **Automatyzacja i efektywność**
Pozwala na automatyzację procesów biznesowych poprzez łatwe zarządzanie dokumentami.

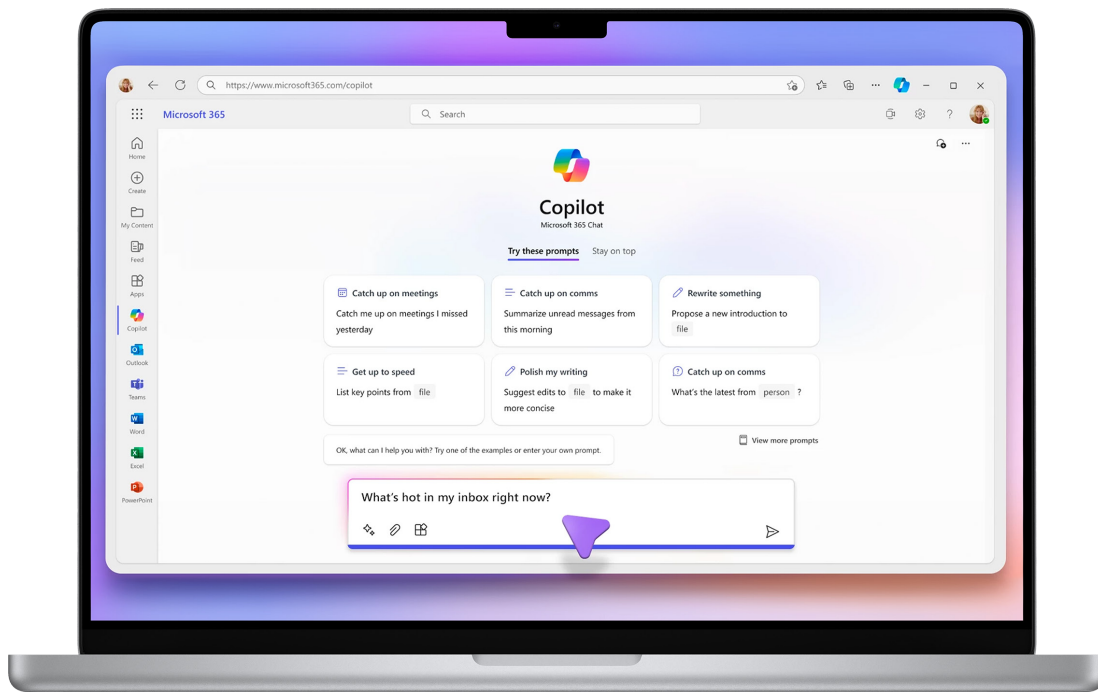


- » **Bezpieczeństwo i zarządzanie dostępem**
Zapewnia zaawansowane opcje bezpieczeństwa i kontroli dostępu do przechowywanych dokumentów.



- » **Integracja z innymi narzędziami Microsoft 365**
Ułatwia integrację z innymi aplikacjami Microsoft 365, co pozwala na lepsze wykorzystanie danych z Business Central.

Microsoft Copilot w Microsoft 365: Asystent AI w codziennej pracy



Microsoft 365 Copilot to nowe narzędzie AI, które integruje się z aplikacjami takimi jak Word, Excel, PowerPoint, Outlook oraz Teams. Dzięki asystentowi AI wbudowanemu we wszystkie aplikacje, których najczęściej używamy do pracy, możemy tworzyć, analizować oraz automatyzować zadania na każdym etapie pracy.

Użytkownicy korzystają także z funkcji Microsoft 365 Copilot Chat, która integruje wszystkie dane – z kalendarza, maili, czatów, kontaktów, spotkań czy dokumentów. W ten sposób możesz wyszukiwać informacje ze wszystkich dostępnych źródeł.

Copilot dla Microsoft 365 jest dostępny jako dodatek i wymaga osobnej licencji.

Wspiera kreatywność

Copilot w Word pomoże Ci stworzyć pierwszy draft, zredagować tekst, poprawić jakość treści. Dzięki integracji z PowerPoint zaprojektujesz imponujące prezentacje, dostarczając Copilotowi proste polecenia oraz treści z innych dokumentów. W arkuszach Excel możesz wysłać zapytanie do Copilota o analizę Twoich danych, wyznaczenie trendów czy wizualizację danych.

Zwiększa produktywność

Copilot w Microsoft 365 pozwala zautomatyzować rutynowe zadania na zupełnie nowym poziomie. Copilot w Outlooku szybko tworzy podsumowania maili oraz całych wątków, a także pisze propozycje odpowiedzi. Podobnie działa w Microsoft Teams, dostarczając informacje i wspierając użytkowników w sprawnej komunikacji ze współpracownikami. Copilot w Power Platform automatyzuje zadania poprzez np. tworzenie chatbotów czy aplikacji.

Podnosi poziom jakości

Dzięki pracy z Copilotem w Microsoft 365 możesz zwiększyć swoje umiejętności i podnieść jakość pracy. Zyskujesz narzędzie o bogatej funkcjonalności, z którym możesz komunikować się w języku naturalnym – bez konieczności przechodzenia rozbudowanych szkoleń. AI zmieni to, w jaki sposób pracujesz. Eksplorując nowe możliwości, szybko zyskasz przewagę.

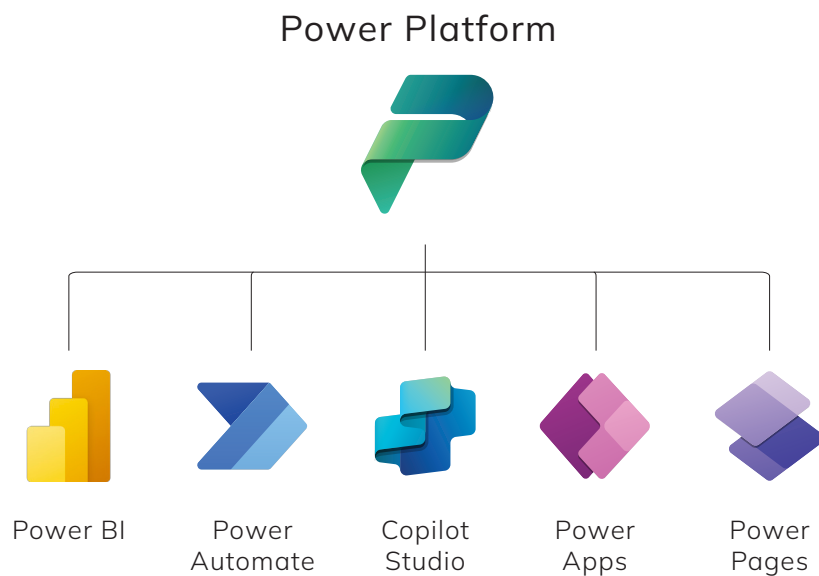
Power Platform



Microsoft Power Platform jest kompleksowym zestawem narzędzi, który umożliwia organizacjom wprowadzanie automatyzacji i rozwój biznesowego środowiska technologicznego poprzez rozwiązania niskokodowe do:

- » kreaowania własnych asystentów AI,
- » tworzenia aplikacji,
- » automatyzacji procesów,
- » analizy danych,
- » oraz tworzenia stron internetowych.

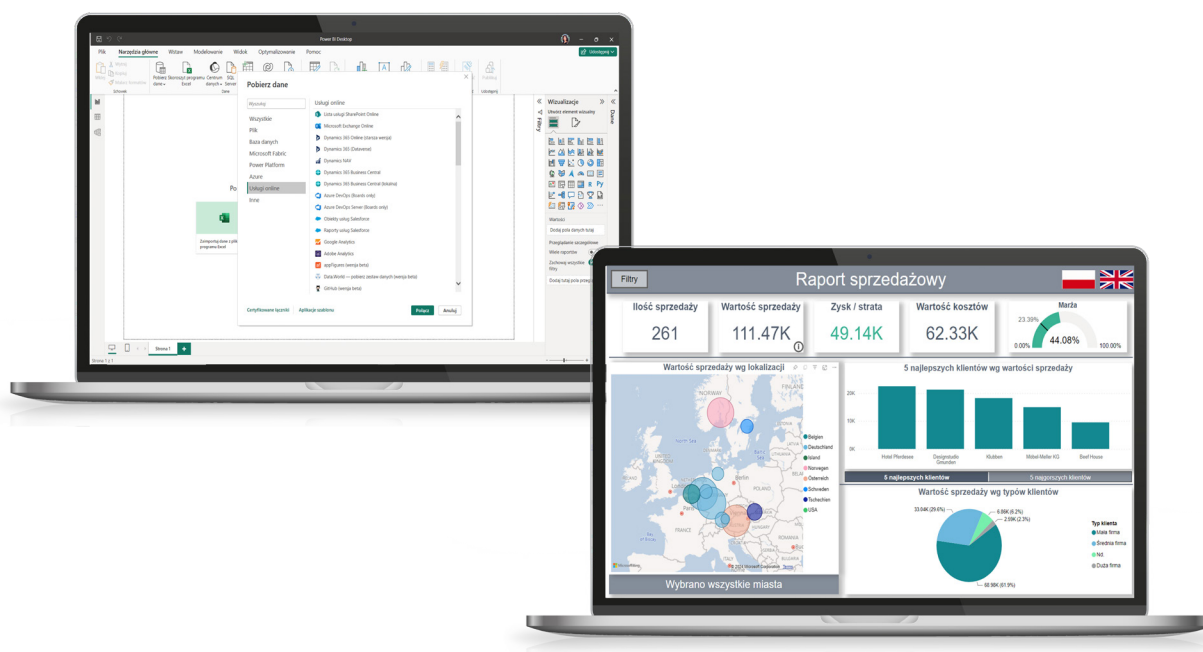
Narzędzia Power Platform są zintegrowane z systemem ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central, rozszerzając jego możliwości funkcjonalne, wspierając optymalizację pracy oraz przepływ danych.





Power BI

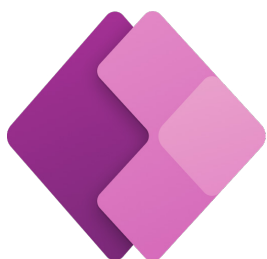
Power BI jest narzędziem analitycznym od Microsoft, które umożliwia organizacjom wizualizację danych, tworzenie interaktywnych raportów i dashboardów. Ułatwia zrozumienie trendów co wspomaga podejmowanie decyzji biznesowych. Dzięki wsparciu AI, czyli integracji z Microsoft Copilot, użytkownicy Power BI mogą uzyskiwać szczegółowe informacje, takie jak anomalie, trendy czy analizy wskaźników KPI.



Korzyści biznesowe Power BI obejmują:

- » **Lepsze zrozumienie danych:** Możliwość szybkiego tworzenia wizualizacji i raportów, co ułatwia analizę i interpretację danych.
- » **Podejmowanie decyzji:** Dostęp do aktualnych danych i trendów pomaga w podejmowaniu trafniejszych decyzji biznesowych.
- » **Efektywność:** Automatyzacja procesu raportowania oszczędza czas i zasoby.
- » **Dostępność i mobilność:** Możliwość dostępu do danych i raportów z różnych urządzeń i lokalizacji. Użytkownicy mogą także kotwiczyć raporty Power BI bezpośrednio w systemie Dynamics 365 Business Central.
- » **Integracja danych:** Łączenie danych z różnych źródeł w jedno miejsce dla łatwiejszej analizy.

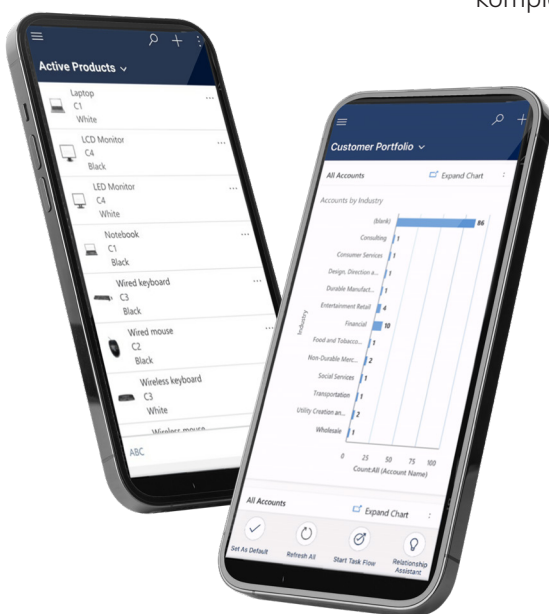




Power Apps

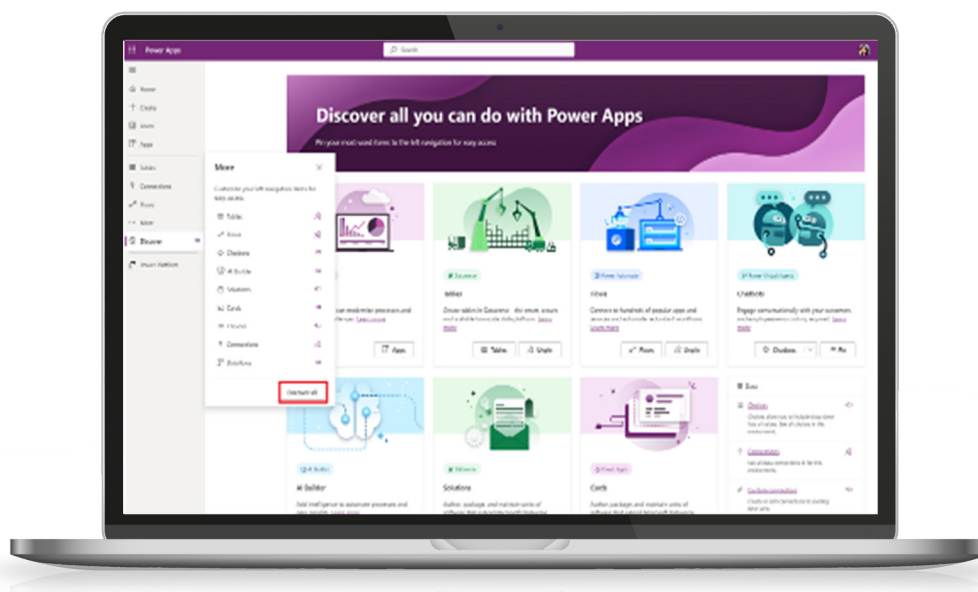
Power Apps umożliwia tworzenie niestandardowych aplikacji biznesowych. Dzięki temu narzędziu, nawet użytkownicy bez zaawansowanych umiejętności programistycznych, mogą projektować aplikacje, które spełniają specyficzne potrzeby ich organizacji. Użytkownicy mogą również opisać, jaką aplikację potrzebują, a AI ją zaprojektuje. Copilot pomoże wprowadzić automatyzację, edytować, dodawać funkcje i stylizować elementy aplikacji.

Power Apps ułatwia integrację z innymi usługami Microsoft i zewnętrznymi źródłami danych, co pozwala na tworzenie kompleksowych rozwiązań biznesowych.



Korzyści biznesowe obejmują:

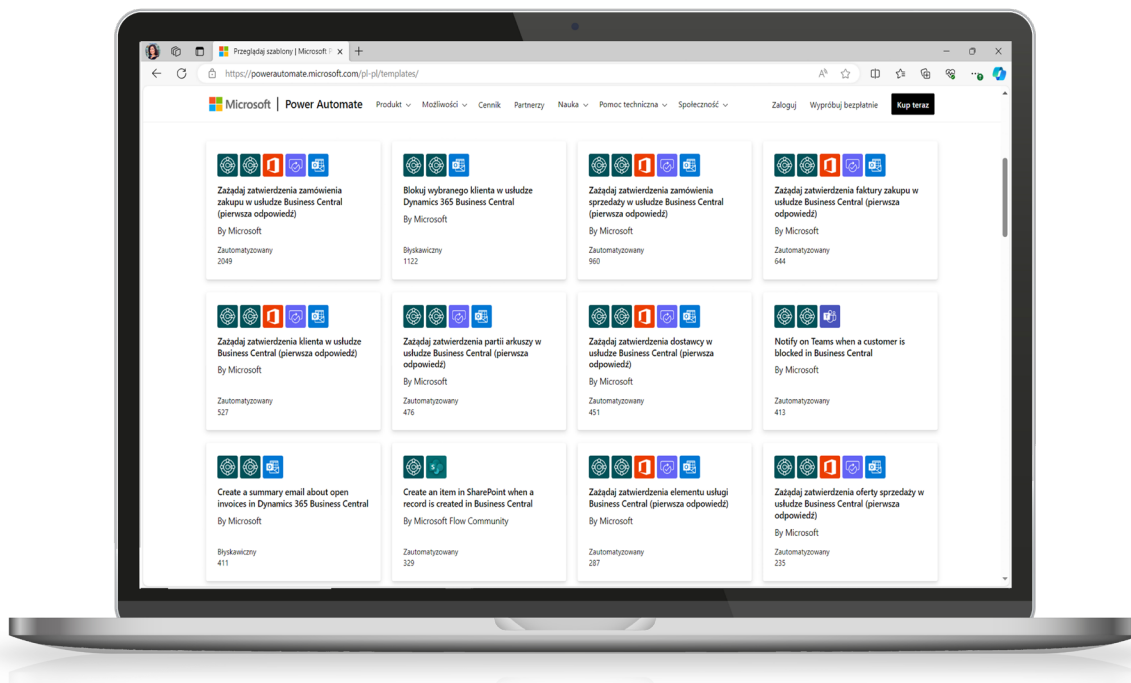
- » **Zwiększenie produktywności:** Umożliwia szybkie tworzenie aplikacji, przyspieszając realizację projektów.
- » **Łatwość dostosowania:** Użytkownicy mogą tworzyć aplikacje dostosowane do ich unikalnych potrzeb biznesowych.
- » **Integracja danych:** Łatwo integruje się z istniejącymi systemami i bazami danych.
- » **Poprawa współpracy:** Ułatwia współpracę między działami i zespołami.
- » **Elastyczność:** Dostępne na różnych platformach, umożliwiając dostęp z różnych urządzeń.





Power Automate

Power Automate jest narzędziem do automatyzacji procesów, które umożliwia użytkownikom tworzenie przepływów pracy automatyzujących rutynowe zadania biznesowe. Dzięki łatwej integracji z różnymi aplikacjami i usługami, Power Automate pomaga w automatyzacji zadań między aplikacjami, co zwiększa produktywność i efektywność. Użytkownicy mogą również skorzystać ze wsparcia AI. Copilot pomoże im np. szybciej tworzyć i edytować przepływy pracy poprzez zapytania w naturalnym języku, a także zarekomenduje potencjalne obszary do optymalizacji.



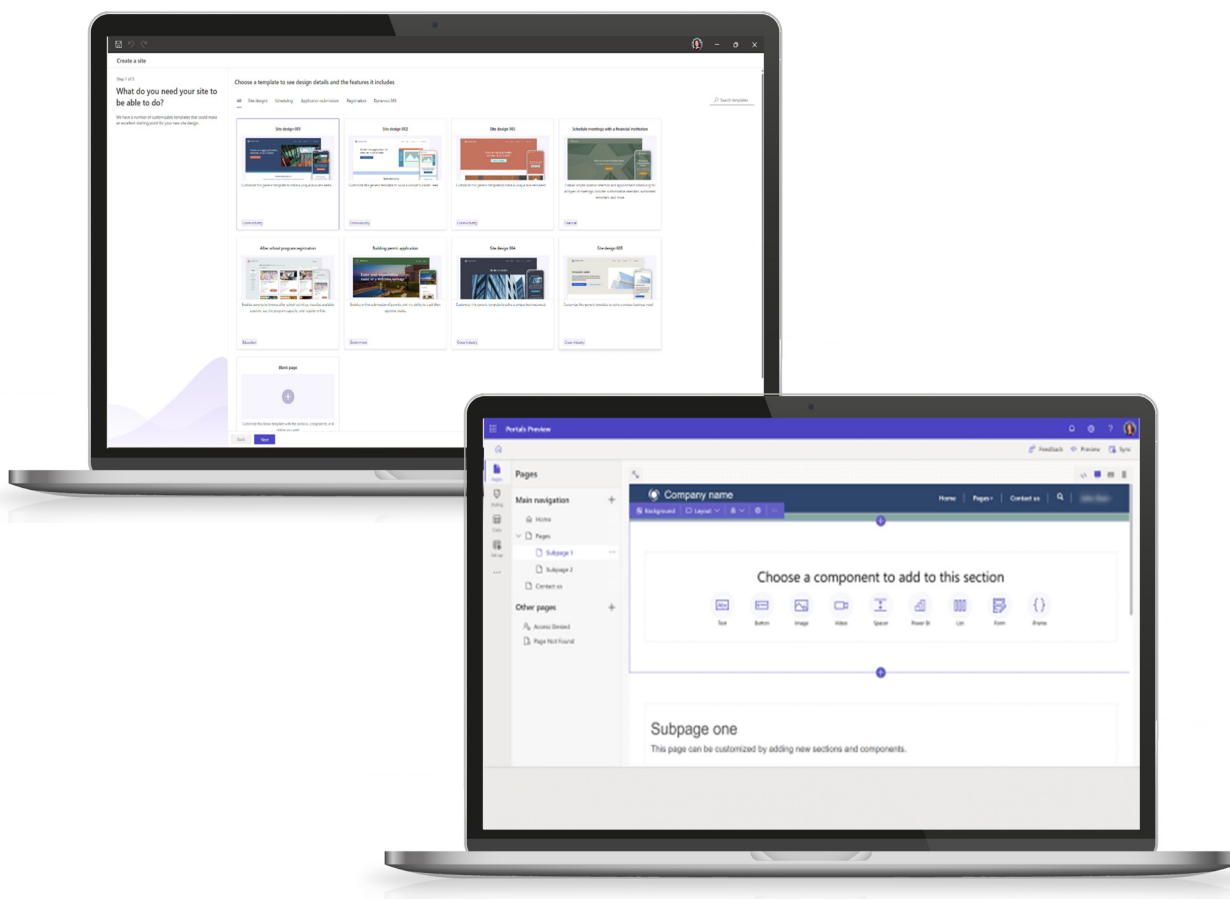
Korzyści biznesowe Power Automate obejmują:

- » **Zwiększenie produktywności:** Automatyzacja powtarzalnych zadań pozwala pracownikom skupić się na bardziej wartościowych zadaniach.
- » **Poprawa efektywności:** Przyspiesza procesy biznesowe, zmniejszając czas potrzebny na wykonanie zadań.
- » **Redukcja błędów:** Minimalizuje ryzyko błędów ludzkich w rutynowych zadaniach.
- » **Łatwa integracja:** Umożliwia integrację z szeroką gamą aplikacji i usług.
- » **Elastyczność:** Użytkownicy mogą dostosowywać przepływy pracy do swoich specyficznych potrzeb.



Power Pages

Power Pages służy do szybkiego tworzenia profesjonalnych stron internetowych. Pozwala użytkownikom na projektowanie, publikowanie i zarządzanie stronami bez konieczności posiadania zaawansowanej wiedzy technicznej. Co więcej, Power Pages jest wspierany przez Copilot, który ułatwi tworzenie layoutu strony, atrakcyjnych treści, zaawansowanych formularzy i nie tylko.



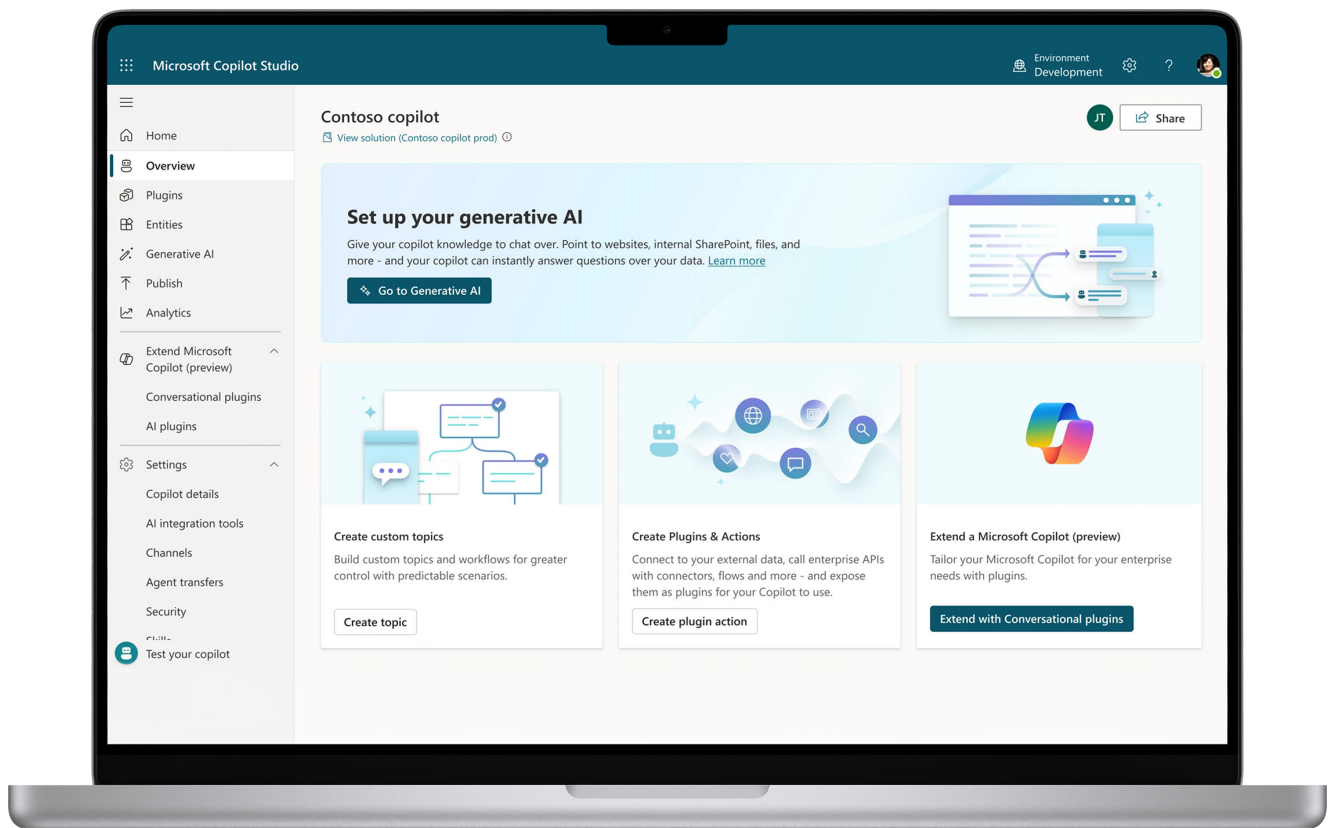
Korzyści biznesowe Power Pages:

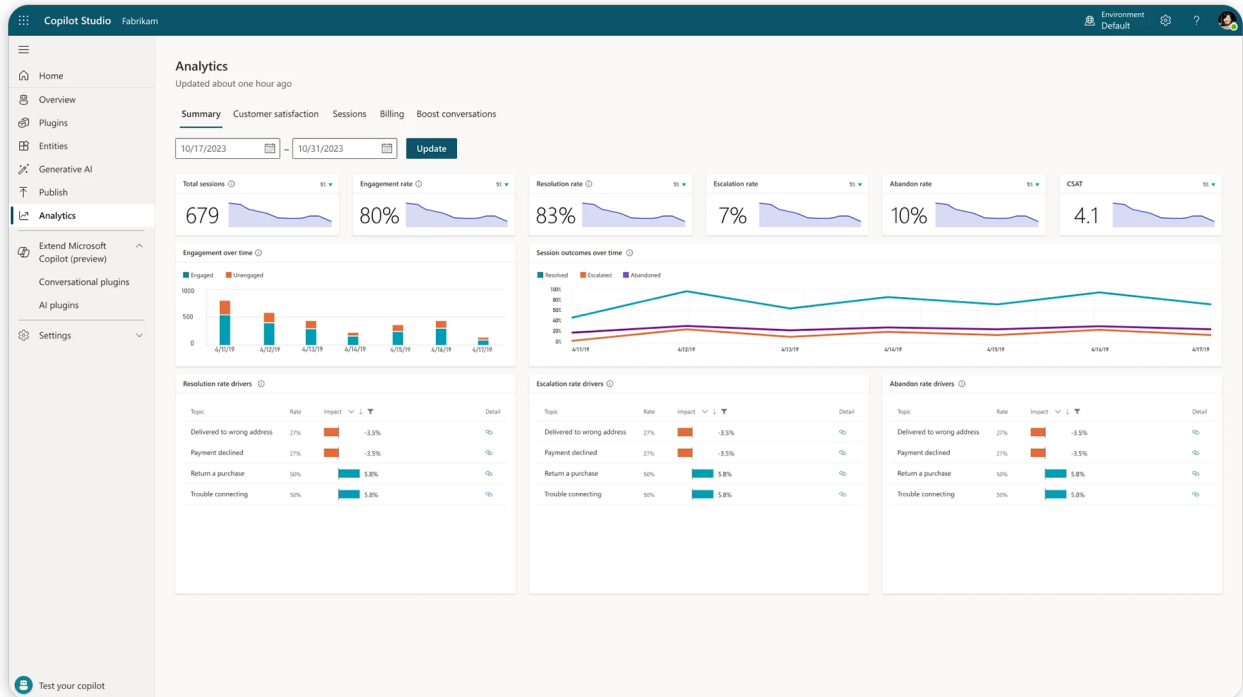
- » **Łatwość tworzenia stron:** Umożliwia szybkie projektowanie stron internetowych z użyciem prostych narzędzi.
- » **Elastyczność:** Dostosowywanie stron do specyficznych potrzeb biznesowych.
- » **Integracja z innymi narzędziami:** Łączenie stron z innymi aplikacjami i usługami.
- » **Poprawa dostępności informacji:** Łatwy dostęp do informacji biznesowych dla klientów i pracowników.



Copilot Studio

Copilot Studio jest platformą AI, która pozwala na tworzenie i dostosowywanie własnych asystentów AI dla pracowników i klientów. Użytkownicy mogą projektować, testować i publikować Copiloty dedykowane dla różnych scenariuszy biznesowych oraz automatyzacji zadań w konkretnych obszarach. Copilot Studio integruje się z usługami Azure AI, dzięki czemu zapewnia wiele możliwości konfigurowania przepływów pracy.





Korzyści biznesowe Copilot Studio:

- » **Automatyzacja procesów i przepływów pracy:** Dzięki własnym agentom AI możesz automatyzować złożone zadania, wdrażać nowych pracowników czy przeszukiwać wewnętrzne zasoby.
- » **Lepsze doświadczenia klientów:** Odpowiednio skonfigurowany Copilot może znacznie zautomatyzować obsługę klientów, natychmiastowo udzielając im informacji, niezależnie od godzin pracy pracowników obsługi klienta.
- » **Kompleksowe narzędzie do analityki:** W Copilot Studio jest wbudowane narzędzie do analityki wydajności Copilotów, dzięki czemu możemy optymalizować i doskonalić naszych agentów AI.
- » **Bezpieczeństwo i zgodność z przepisami:** Poprzez zintegrowane centrum administracyjne do zarządzania politykami, kontroli dostępu i ustawień środowiska, zachowujesz bezpieczeństwo pracy z narzędziami AI.

Dodatkowe usługi

Dynamics 365 Business Central, będąc zintegrowany z usługami Azure, Dataverse i Copilot, oferuje możliwości, jakich nie mają inne systemy ERP.



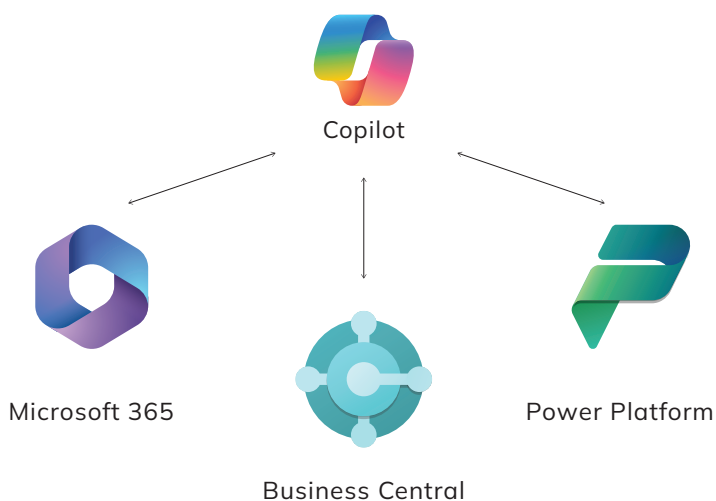
Integracja z Microsoft Azure zapewnia mocne wsparcie infrastruktury chmurowej, co przekłada się na lepszą skalowalność i bezpieczeństwo danych. Pozwala to na efektywniejsze zarządzanie zasobami IT i redukcję kosztów operacyjnych.

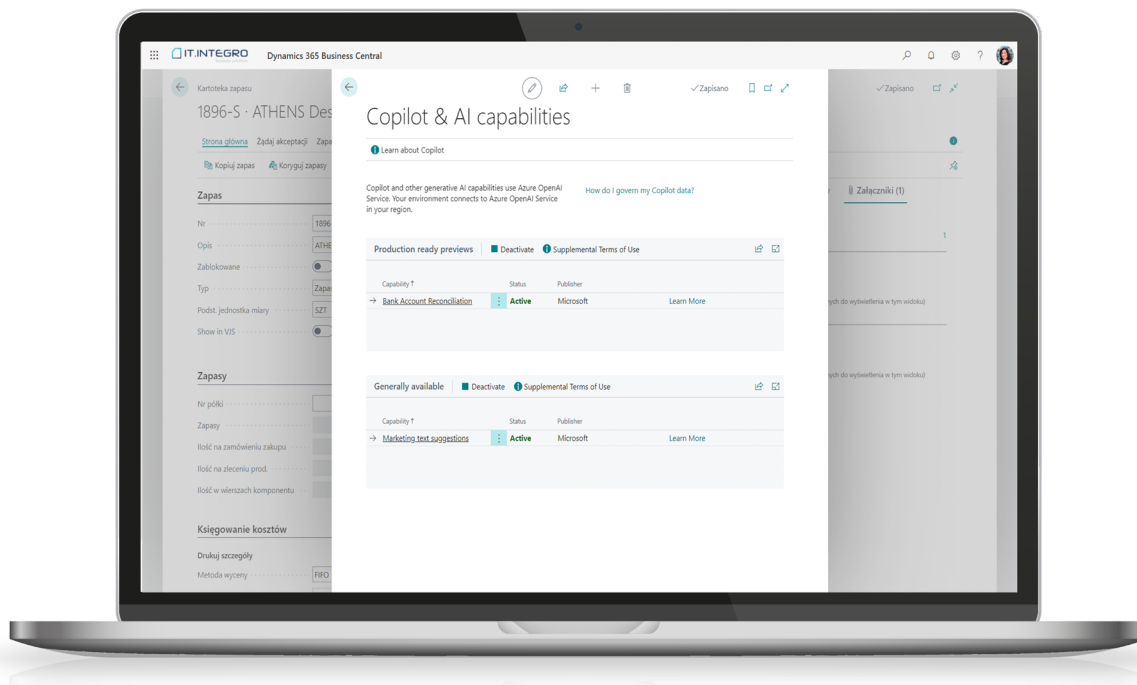


Dataverse ułatwia integrację danych z różnych aplikacji, co jest kluczowe dla efektywnego zarządzania informacjami biznesowymi. Dzięki temu można lepiej analizować dane i podejmować decyzje biznesowe poparte bardziej dokładnymi informacjami.



Microsoft Copilot oferuje narzędzia do automatyzacji procesów biznesowych, co zwiększa efektywność pracy i pozwala na lepsze wykorzystanie zasobów. Dzięki sztucznej inteligencji pomaga w optymalizacji procesów i redukcji czasochłonnych zadań. Jest dostępny zarówno w Microsoft 365, Power Platform, jak i rozwiązaniach Dynamics 365, w tym w systemie ERP Dynamics 365 Business Central.





Korzyści biznesowe dzięki sztucznej inteligencji:

- » **Automatyzacja i optymalizacja procesów biznesowych**
Integracja Copilot z Dynamics 365 Business Central pozwala na automatyzację i optymalizację różnorodnych procesów biznesowych, co zwiększa efektywność operacyjną.
- » **Udoskonalenie obsługi klienta**
Dzięki włączeniu usługi do budowania inteligentnych botów Power Virtual Agents do Microsoft Copilot Studio, Copilot Studio może poprawić jakość obsługi klienta, oferując szybkie i dokładne odpowiedzi na zapytania klientów.
- » **Personalizacja doświadczeń klientów**
Masz możliwość personalizacji interakcji z klientami na podstawie ich historii i preferencji.
- » **Lepsza analiza danych**
Copilot może pomóc w lepszej analizie danych zgromadzonych w Dynamics 365 Business Central, oferując wgląd w kluczowe wskaźniki wydajności i trendy.
- » **Efektywna komunikacja wewnętrzna**
Ułatwia komunikację i współpracę między zespołami w firmie.
- » **Zmniejszenie obciążenia pracowników**
Automatyzacja rutynowych zadań za pomocą Copilot może zmniejszyć obciążenie pracowników.
- » **Integracja z Microsoft 365**
Copilot jest dostępny z poziomu narzędzi biurowych Microsoft 365 oraz Microsoft Teams – podstawowego komunikatora w firmach korzystających z Dynamics 365 Business Central.

Sieć partnerów Microsoft

Ponad 7000 aplikacji biznesowych dla Dynamics 365 Business Central



Na świecie działa kilka tysięcy partnerów Microsoft Dynamics 365 Business Central. Zajmują się nie tylko przeprowadzaniem wdrożeń systemu ERP, ale tworzą także gotowe rozwiązania rozszerzające jego funkcjonalność. Specjalizują się w różnych branżach czy procesach, dzięki czemu dostarczają rozszerzenia i aplikacje biznesowe oraz branżowe.

W ten sposób klienci Microsoft Dynamics 365 Business Central mogą szybko rozbudowywać podstawowy zakres funkcjonalności systemu, bez inwestowania w tworzenie i utrzymywanie własnych modyfikacji.

Microsoft AppSource

Microsoft AppSource to platforma online, która umożliwia użytkownikom szukanie i pobieranie aplikacji biznesowych, które są kompatybilne z różnymi produktami Microsoft, w tym z Dynamics 365 Business Central, Microsoft 365, Power BI i nie tylko. Oferuje szeroki wybór rozwiązań branżowych, aplikacji dodatkowych i rozszerzeń. Jest to miejsce, gdzie firmy mogą znaleźć niezbędne narzędzia do optymalizacji swoich procesów biznesowych i zwiększania efektywności pracy.

IT.integro jako Independent Software Vendor

Independent Software Vendor (ISV) to określenie dostawcy oprogramowania, które w ekosystemie Microsoft odnosi się do partnerów, którzy dostarczają aplikacje kompatybilne z produktami Microsoft. Jednym z nich jest IT.integro.

Od wielu lat uczestniczymy w społeczności partnerów Microsoft. Bierzemy udział w wydarzeniach dla partnerów, ściśle współpracujemy z Microsoft w Polsce oraz ze wszystkimi partnerami Microsoft Dynamics 365 Business Central, dzieląc się naszym doświadczeniem, a także dostarczając nasze rozwiązania dla ich klientów. Widzimy ogromny potencjał w gotowych rozwiązaniach, dostępnych poprzez AppSource dla wszystkich użytkowników Business Central na świecie.



30+

aplikacji
dostępnych na
AppSource

200+

partnerów na
całym świecie

20 000+

użytkowników
aplikacji



Polish
Language



Bonuses
& Accruals



Polish
Localization



Master Data
Management System



Advanced
Intercompany



Intercompany
Insights



Advanced
Cost Allocations



Cash Desk
Management



HR & Payroll
Manager



Electronic
Banking

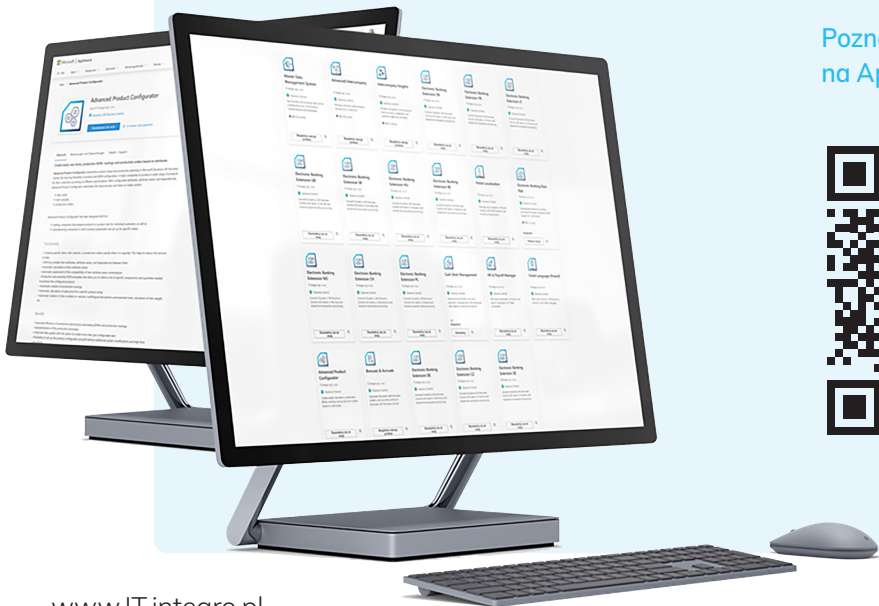


Advanced
Product Configurator



Fiscalization

Poznaj nasze aplikacje
na AppSource:





**Wykorzystaj
mobilność
i globalną
dostępność
systemu**



System ERP o globalnym zasięgu

Dynamics 365 Business Central jest dostępny
w ponad 170 krajach

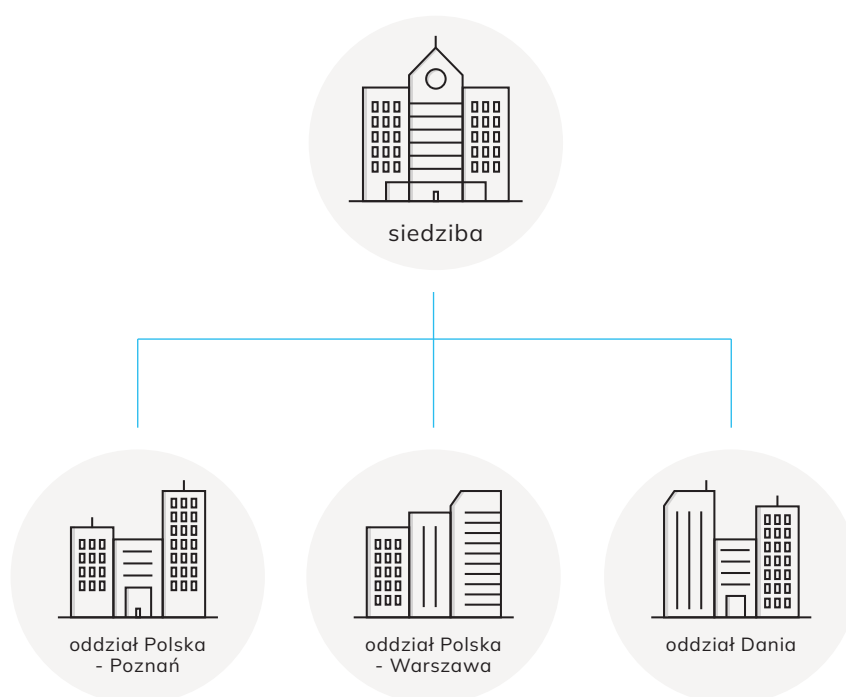
Dla biznesu kluczowa jest możliwość rozwoju, wchodzenia na nowe rynki. Co jest oczywiste w warunkach globalizacji, przedsiębiorstwa potrzebują dostępności technologii we wszystkich miejscach, w których są ich klienci.

Business Central jest dostępny w ponad 170 krajach, co oznacza, że dostępna jest wersja lokalizacji, która dostosowuje oprogramowanie do lokalnych przepisów prawnych. Dostępnych jest także 55 wersji językowych systemu.



System ERP dla firm wielooddziałowych, międzynarodowych oraz grup kapitałowych

Microsoft odpowiada na zapotrzebowanie grup kapitałowych i firm międzynarodowych, które mierzą się ze specyficznymi wyzwaniami. Nie tylko zapewnia dostępność systemu, dzięki czemu wszystkie firmy w grupie mogą standaryzować swoje procesy, ale także zapewniają funkcjonalności wspierające zarządzanie firmami w grupie – np. poprzez synchronizację danych pomiędzy bazami danych, a także obsługę transakcji międzyfirmowych.



Global Integration Apps

Firma IT.integro wdrożyła system Microsoft Dynamics 365 Business Central w przedsiębiorstwach działających **w ponad 63 krajach z całego świata**. Swoje doświadczenie w tym obszarze wykorzystaliśmy do stworzenia trzech aplikacji pod szyldem Global Integration Apps, aby zaspokoić potrzeby naszych największych klientów.



Master Data Management System

Synchronizuj i przesyłaj dane podstawowe między wieloma bazami danych i tenantami Dynamics 365 Business Central



Advanced Intercompany

Zarządzaj transakcjami międzyfirmowym w Dynamics 365 Business Central i śledź je w czasie rzeczywistym



Intercompany Insights

Udostępniaj w Dynamics 365 Business Central dostępności zapasów i salda klientów firmom w grupie



Electronic Banking

Bankowość elektroniczna: integracja z bankami w ponad 18 krajach

Więcej
o Business
Central dla
grup firm



www.globalintegrationapps.com

Globalny system ERP dla polskich przedsiębiorstw

Microsoft Dynamics 365 Business Central jest rozwiązaniem uniwersalnym – skierowanym do przedsiębiorstw z całego świata. Dla poszczególnych państw dostępne są tzw. lokalizacje, które dostosowują system do wymagań prawnych w poszczególnych krajach, szczególnie w obszarze finansowo-księgowym. W ten sposób Business Central staje się doskonałym systemem ERP dla firm w Polsce.

Polską lokalizację dla Business Central dostarcza i wspiera IT.integro.



Polish
Localization

Kluczowe funkcjonalności:

- » Prowadzenie sprzedaży towarów i usług oraz wystawianie faktur zgodnie z polskimi przepisami
- » Kalkulacja płatności VAT i przygotowanie deklaracji VAT
- » Raportowanie przepływu towarów i usług na potrzeby Intrastat
- » Przygotowywanie plików JPK
- » Weryfikacja kontrahentów w wykazie podatników VAT
- » Zachowanie zgodności z polską klasyfikacją towarów i usług (PKWiU)
- » Zastosowanie mechanizmu podzielonej płatności
- » Integracja z Krajowym Systemem e-Faktur (KSeF)



Polish
Language

Aplikacja pozwala użytkownikom na pracę w systemie w języku polskim.



Polish Localization
na AppSource



Dokumentacja



Polish Language
na AppSource





HR & Payroll Manager

Obsługa kadr i płac w systemie ERP zgodnie z polskimi przepisami

HR & Payroll Manager to aplikacja kadrowo-płacowa, która stanowi rozszerzenie funkcjonalności systemu ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central w zakresie zarządzania personelem i rachuby płac.



Electronic Banking EXTENSION

Bankowość elektroniczna: integracja z bankami w Polsce

Aplikacja umożliwia integrację systemu z bankami, usprawniając obsługę przelewów do banków i import wyciągów bankowych, a także rozliczanie płatności w Business Central.



Fiscalization

Obsługa dokumentów fiskalnych w systemie ERP

Fiscalization daje możliwość generowania i wystawiania paragonów fiskalnych dla transakcji finansowych. Ułatwia obsługę prowadzenia dokumentacji finansowej firmy oraz generowanie dowodów zawarcia transakcji pomiędzy nabywcą a dostawcą.



Bonuses & Accruals EXTENSION

Rozliczanie bonusów zgodnie z wymaganiami KSeF

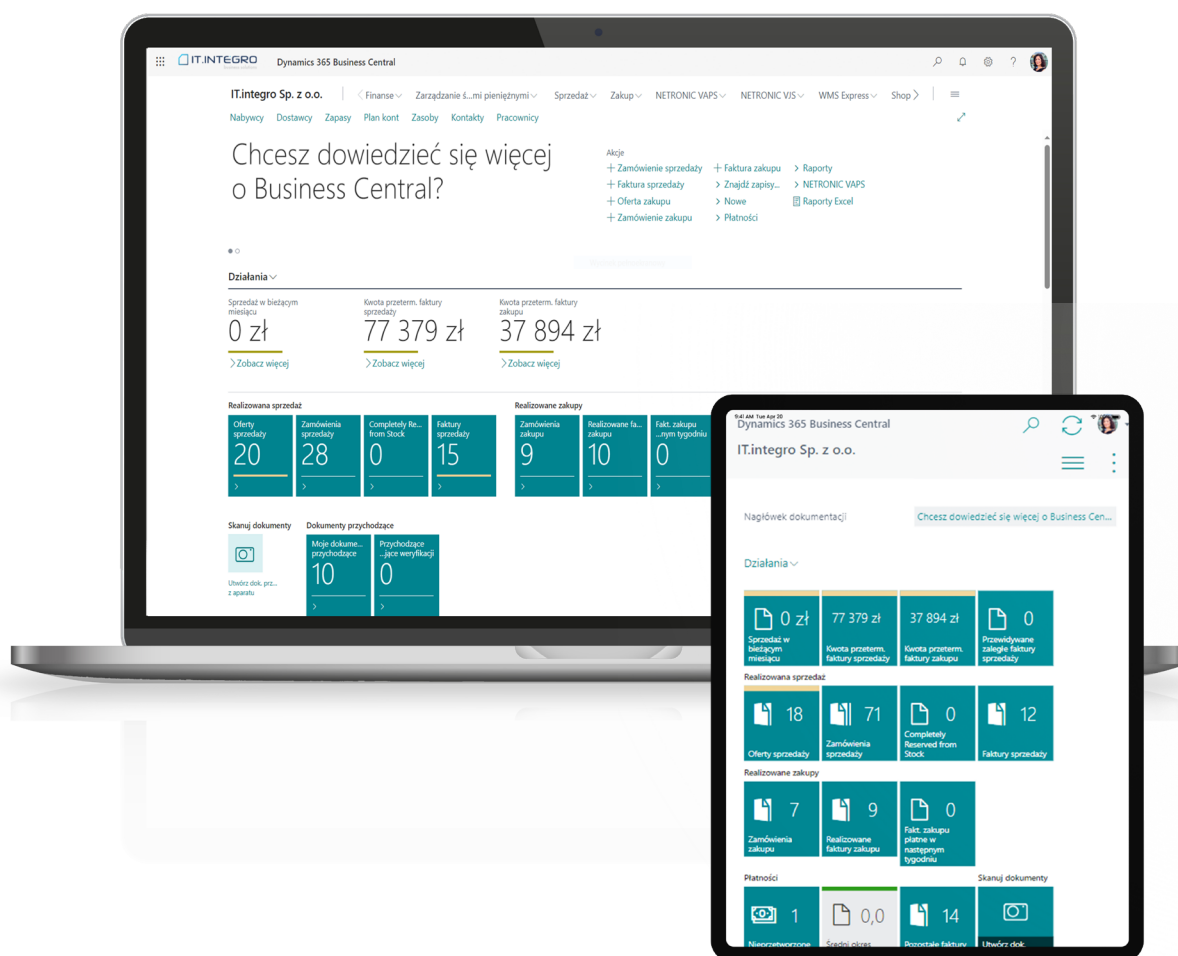
Bonuses & Accruals Extension PL zapewnia zgodność z wymaganiami Krajowego Systemu e-Faktur (KSeF) w zakresie przetwarzania dokumentów rozliczeniowych bonusów (rabatów).

Więcej
o aplikacjach
dla polskich przedsiębiorstw



Mobilny system ERP w zasięgu ręki

Z systemu korzystają nie tylko pracownicy biurowi, ale także handlowcy, pracownicy produkcyjni czy magazynierzy. Microsoft Dynamics 365 Business Central jest systemem dostępnym dla wszystkich użytkowników, gdziekolwiek są. Poprzez aplikację mobilną użytkownicy zyskują dostęp do danych oraz podstawowe funkcje, w zależności od przypisanej roli, np. przeglądania raportów i kartotek, skanowania, załączania zdjęć z telefonu.





Aplikacja Microsoft Dynamics 365 Business Central na urządzenia mobilne jest dostępna w Google Play oraz App Store.





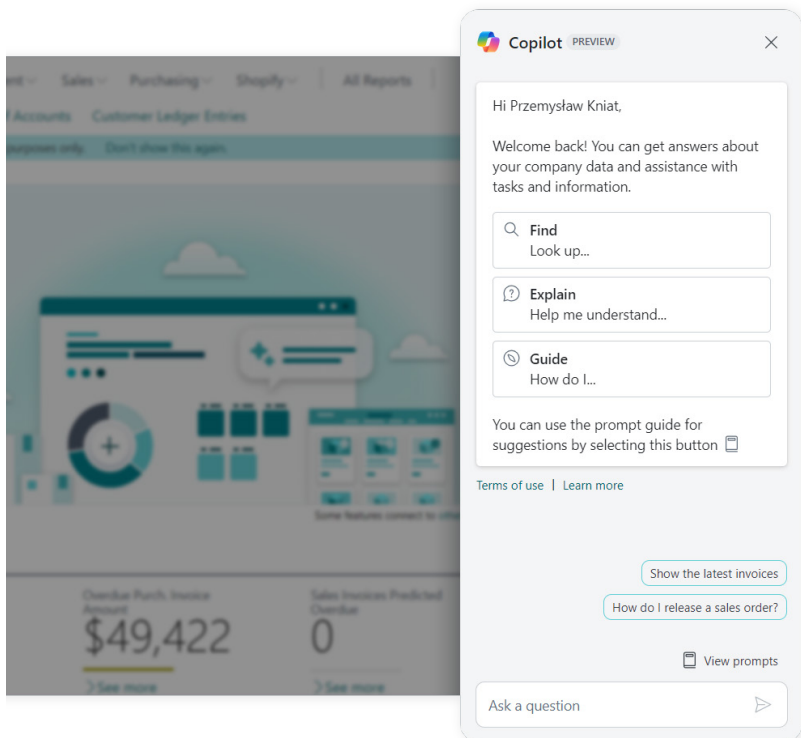
Zarządzaj zintegrowanym przedsiębiorstwem



AI w systemie ERP, czyli Copilot w Dynamics 365 Business Central

Copilot to asystent AI dla każdego pracownika Twojej firmy, który pracuje w systemie ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central. Jego zadaniem jest zwiększenie kreatywności, wzrost produktywności oraz automatyzacja powtarzalnych zadań. Znajduje zastosowanie we wszystkich obszarach działalności i na każdym szczeblu pracy – pozwalając na oszczędność czasu oraz zwiększenie efektywności. Znacznie redukując powtarzające się obowiązki pozwalasz pracownikom skupić się na wykonywaniu kluczowych i strategicznych zadań.

Microsoft Copilot w Dynamics 365 Business Central jest dostępny jedynie w wersji Online.

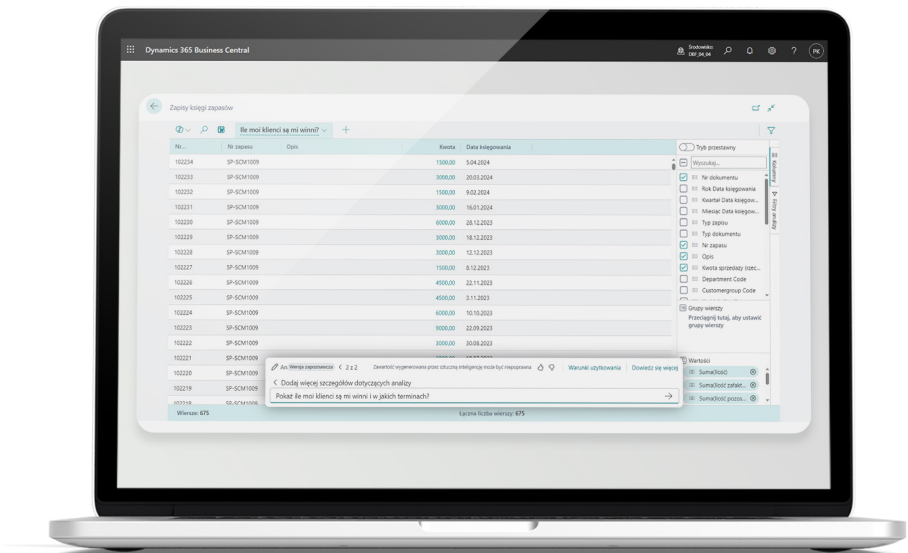


Chat z Copilotem

Chat w Business Central ma za zadanie ułatwić pracę użytkowników systemu, wyszukiwać informacje, odpowiadać na pytania, a także wspierać nowych pracowników w onboardingu. Możesz zapytać chociażby o najnowsze zamówienie sprzedaży, wyszukanie faktury danego klienta, wyjaśnienie jakiejś funkcji.

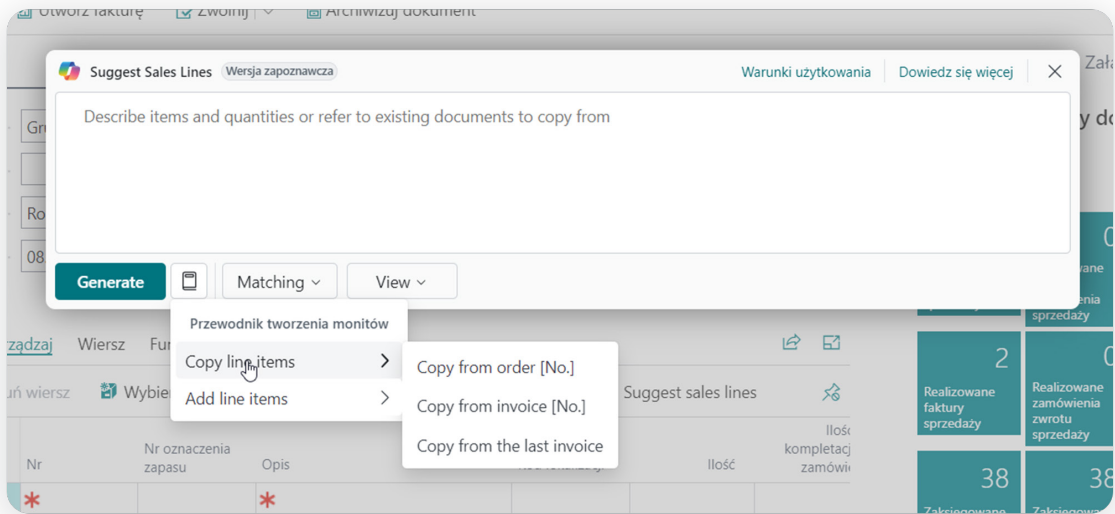
Asystent analityki

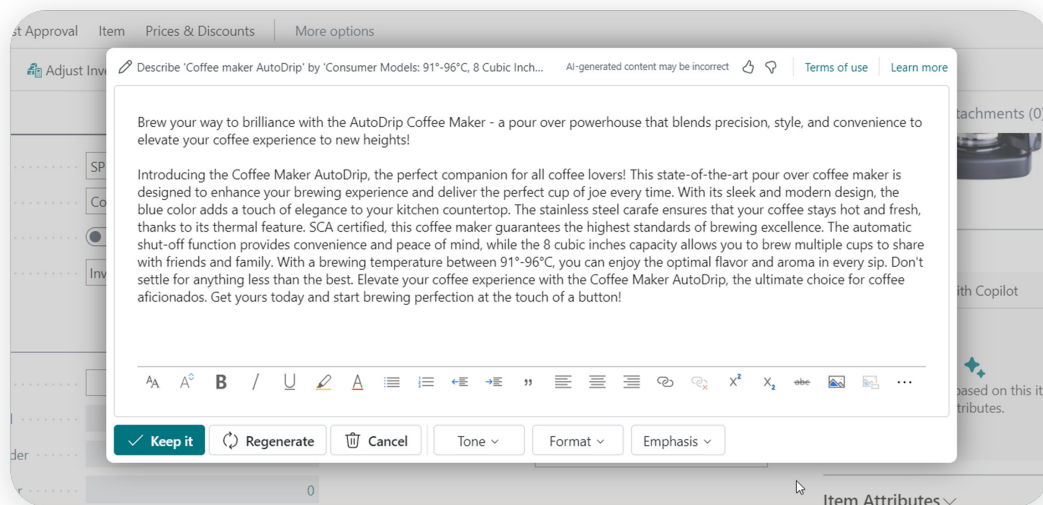
Tryb analizy pozwala na interaktywny i konfigurowalny sposób analizowania danych zawartych na kartach w Dynamics 365 Business Central. Użytkownik może w prosty sposób przekształcać dane i je agregować, korzystać z filtrów czy opcji sortowania. Copilot umożliwia tworzenie takich analiz poprzez pisanie zapytań w języku naturalnym.



Sugestie wierszy sprzedaży

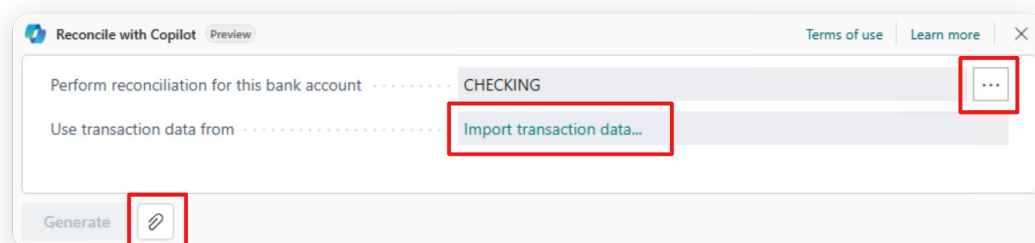
Użytkownicy mają możliwość skorzystania z sugestii wierszy sprzedaży. Copilot w Dynamics 365 Business Central pomaga szybko tworzyć dokumenty sprzedaży, takie jak oferty, zamówienia i faktury. Dzięki tej funkcji możesz używać naturalnego języka do wyszukiwania sugerowanych produktów na podstawie wcześniejszych zamówień lub opisów produktów.





Sugestie tekstów marketingowych

Funkcja sugestii tekstów marketingowych w Dynamics 365 Business Central, wspierana przez Copilot, umożliwia użytkownikom tworzenie kreatywnych i angażujących opisów produktów sprzedawanych w sklepach internetowych, takich jak Shopify. Po kliknięciu przycisku Copilot generuje tekst, który podkreśla kluczowe cechy produktu. Funkcja ta przyspiesza czas wprowadzenia produktów do sprzedaży, zapewniając spójność treści marketingowych.



Uzgadnianie wyciągów bankowych

Copilot w Dynamics 365 Business Central wspiera uzgadnianie wyciągów bankowych, dopasowując transakcje bankowe z zapisami w księdze głównej. Sugeruje także konta księgi głównej dla transakcji, które nie mogą być uzgodnione. Funkcja znacznie ułatwia proces uzgadniania i zwiększa dokładność zapisów księgowych.

Sugestie serii numeracji dokumentów

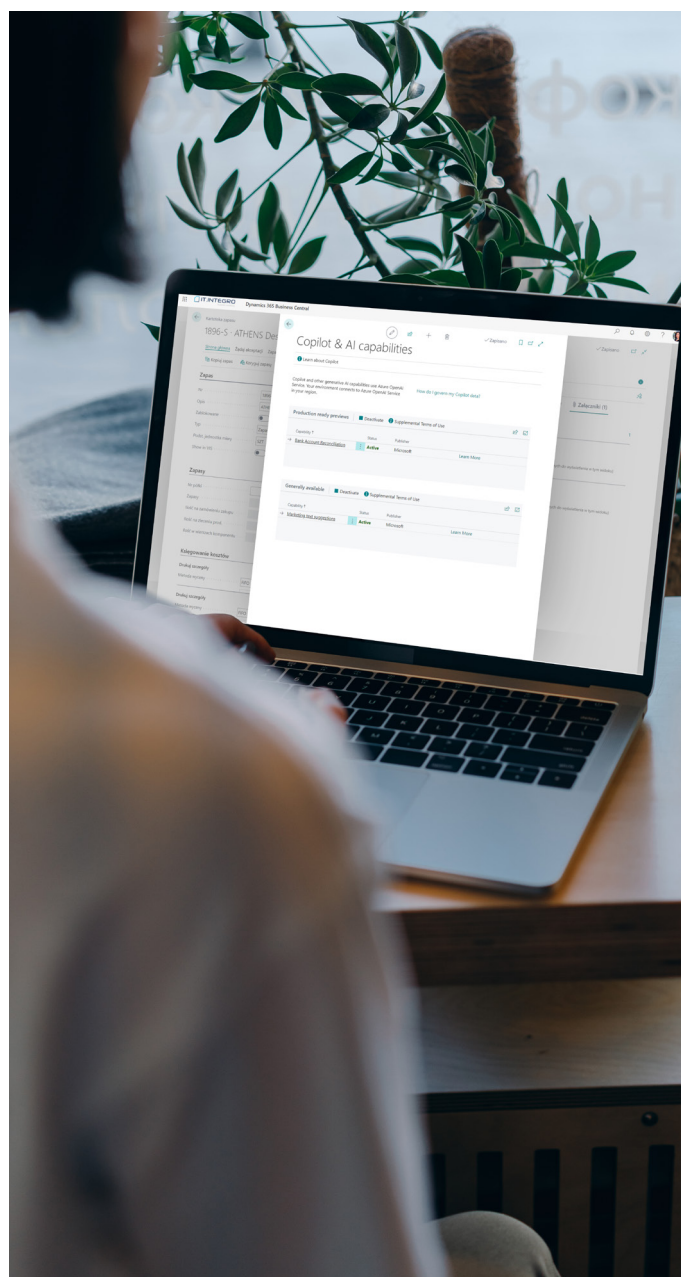
Z pomocą Copilota użytkownicy Dynamics 365 Business Central mogą generować i aktualizować serie numeracji dokumentów, takich jak faktury, zamówienia czy dokumenty magazynowe. Pisząc w języku naturalnym możesz ograniczyć czas potrzebny na ustawienie serii numeracji.

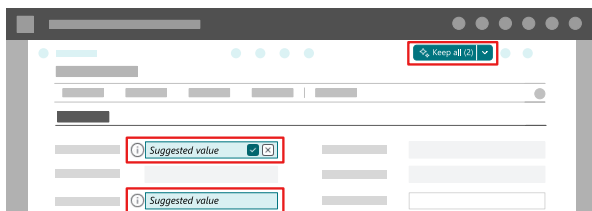
Sugestie zamienników produktów

Funkcja pomaga użytkownikom szybko identyfikować i przypisywać produkty zamienne, gdy pierwotnie zamówiony towar jest niedostępny. Copilot, wykorzystując sztuczną inteligencję, analizuje dane produktów, takie jak opisy, kody kreskowe czy atrybuty, aby zaproponować odpowiednie alternatywy. Użytkownicy mogą dostosować sugestie, zmieniając kryteria (np. rozmiar, kolor), aby znaleźć najlepsze rozwiązanie dla potrzeb biznesowych.

Agent zamówień sprzedaży

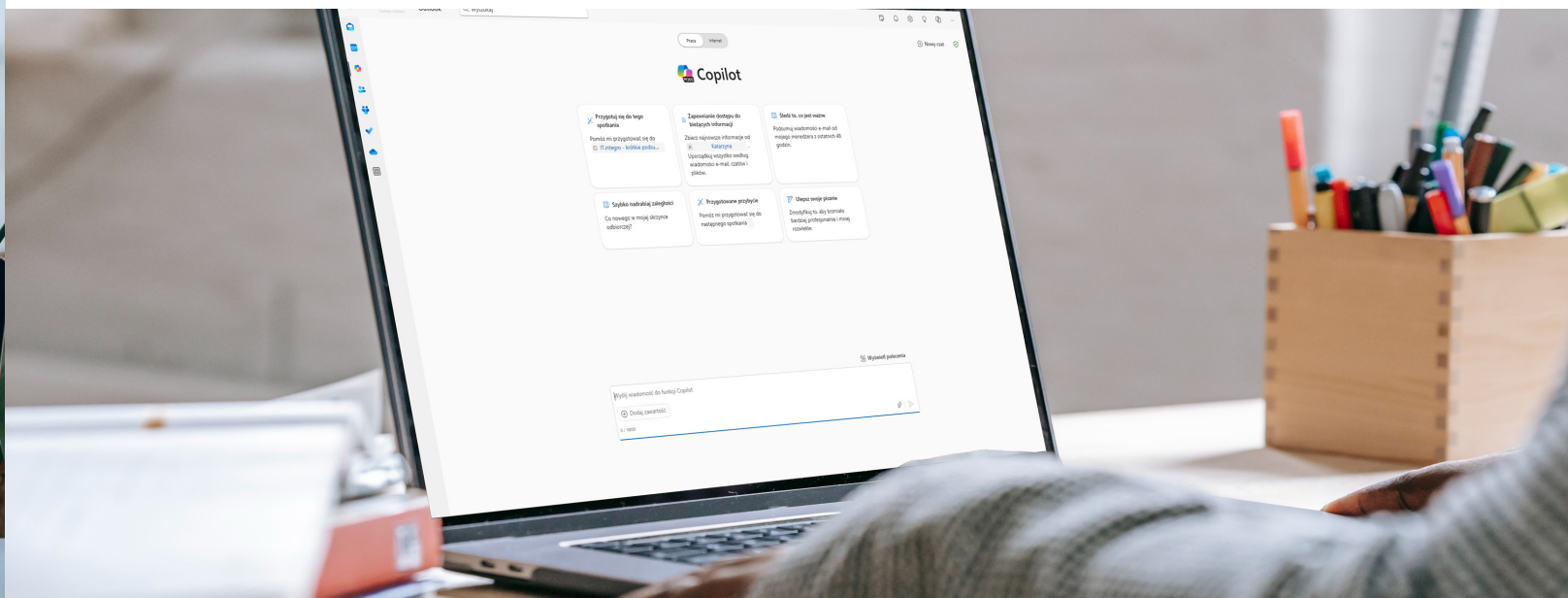
Agent zamówień sprzedaży w Dynamics 365 Business Central automatyzuje proces obsługi zamówień sprzedaży, analizując treść wiadomości e-mail w celu identyfikacji klientów, wyodrębnienia szczegółów zamówienia oraz weryfikacji dostępności produktów. Tworzy w systemie wstępne oferty sprzedaży i ułatwia komunikację z klientami w celu wyjaśnienia brakujących informacji. Użytkownicy systemu otrzymują powiadomienia na kluczowych etapach, aby mogli przejrzeć i zatwierdzić dokument przed jego finalizacją.





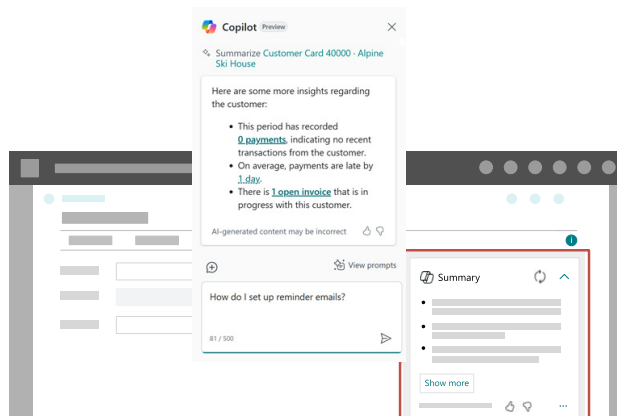
Automatyczne uzupełnianie pól

Funkcja automatycznego uzupełniania pól z wykorzystaniem Copilota w Dynamics 365 Business Central pozwala na inteligentne wypełnianie pustych pól w rekordach, takich jak karty klientów, dostawców czy produktów. Dzięki integracji z usługą Microsoft Copilot, system analizuje istniejące dane i sugeruje odpowiednie wartości dla brakujących informacji, co przyspiesza proces wprowadzania danych i minimalizuje ryzyko błędów.



Podsumowanie Copilot

Funkcja pozwala szybko wygenerować streszczenie informacji dla wybranego rekordu – np. klienta, produktu czy zamówienia sprzedaży – bezpośrednio w panelu FactBox na stronie rekordu. Użytkownik nie musi analizować wszystkich danych – dzięki funkcji szybko otrzymuje kluczowe informacje wraz z wnioskami dostosowanymi do jego roli.



Mapowanie e-dokumentów

Copilot pozwala również dopasowywać wiersze faktur elektronicznych do wierszy zamówień zakupu. Usprawnia to proces uzgadniania faktur od dostawców z zamówieniami, redukując czas potrzebny na ręczne wyszukiwanie i wprowadzanie danych. Copilot analizuje dokumenty w Business Central i proponuje dopasowania na podstawie danych, takich jak opisy i ilości.

Korzyści biznesowe:

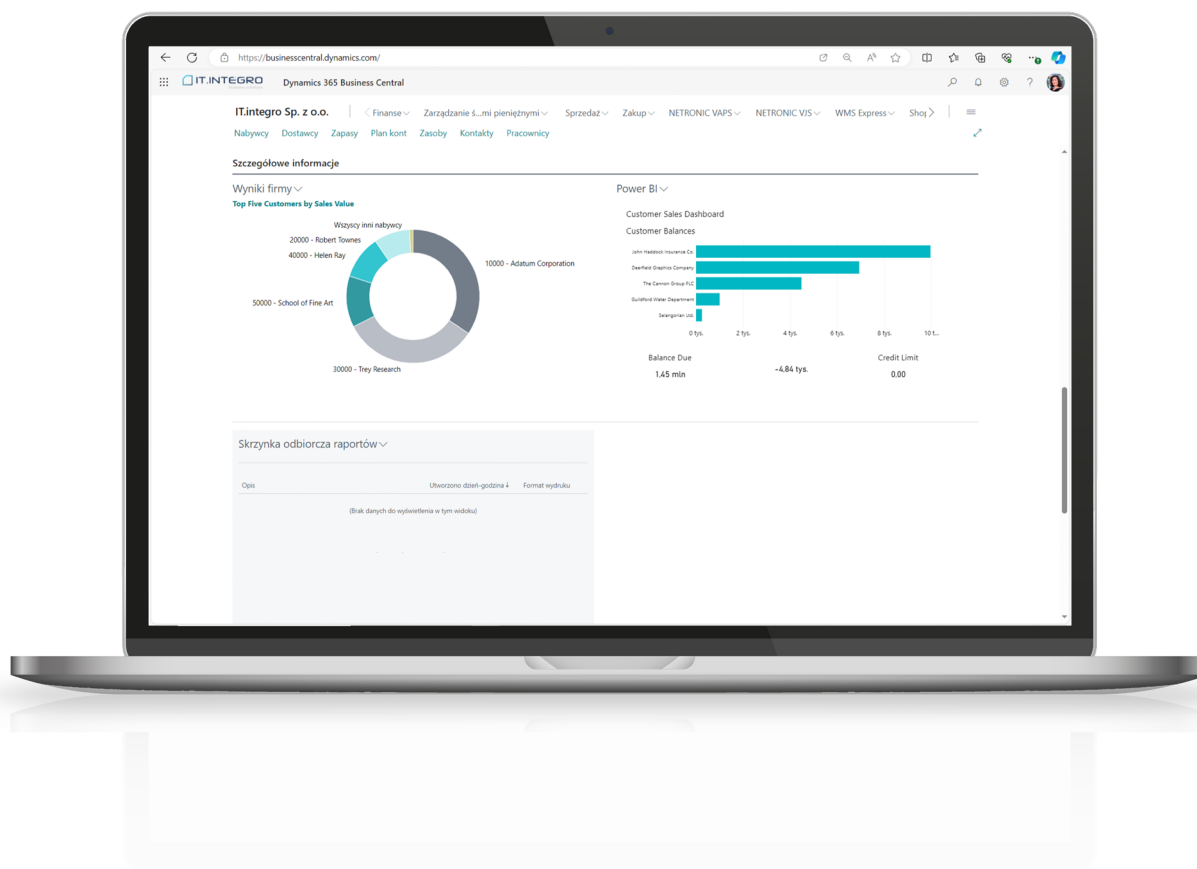
- » Łatwiejszy dostęp do informacji poprzez zapytania Microsoft Copilot w języku naturalnym
- » Zwiększenie kreatywności dzięki nowym pomysłom wygenerowanym przez sztuczną inteligencję
- » Oszczędność czasu wcześniej przeznaczanego na wykonywanie powtarzających się zadań
- » Sprawniejsze identyfikowanie problemów i skuteczniejsze ich rozwiązywanie
- » Większe skupienie na priorytetach i pracy rozwojowej
- » Zwiększenie dostępności analityki
- » Redukcja błędów ludzkich
- » Zapewnienie lepszej obsługi klienta
- » Ułatwienie nawigacji w Business Centrali
- » Usprawnienie onboardingu nowych pracowników

Inteligentny biznes oparty na liczbach

Raportowanie w systemie ERP

Raportowanie i analityka danych to kluczowy obszar w zarządzaniu przedsiębiorstwem oraz monitorowaniu efektywności zachodzących procesów. Dynamics 365 Business Central oferuje narzędzia, które pozwalają na natychmiastowe uzyskanie raportów oraz wymaganych informacji.

Użytkownicy Business Central nie muszą za każdym razem budować własnych raportów. Mają dostęp do pełnego zestawu szablonów raportów dla wszystkich obszarów funkcjonalnych, od finansów i księgowości, sprzedaż i zakupy, środki trwałe, magazyny czy produkcję i serwis.



Jedna platforma do analityki danych

Microsoft Fabric

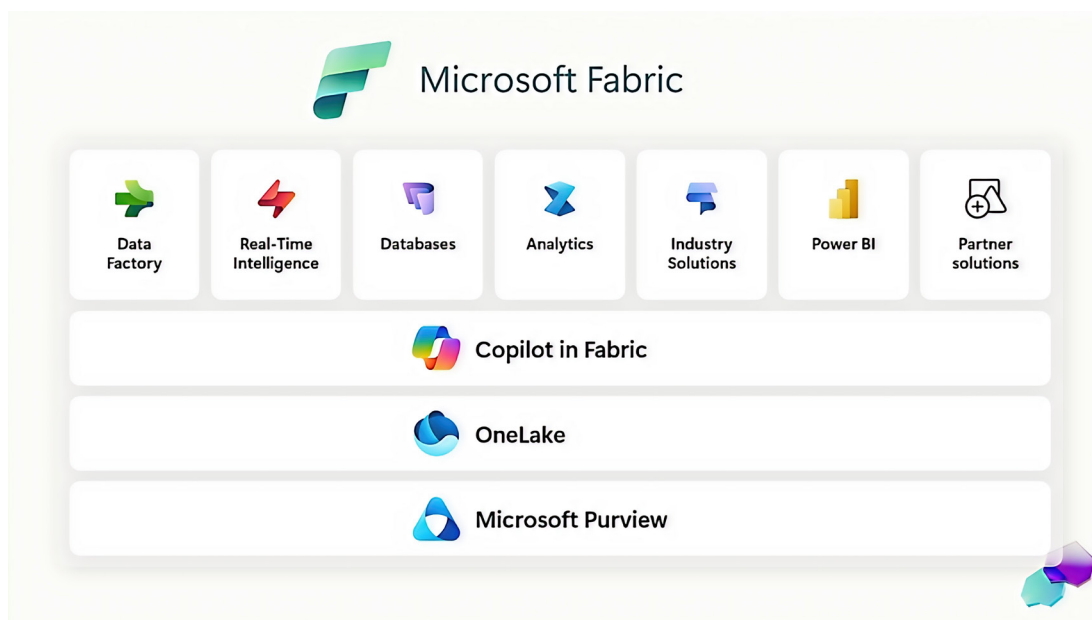


Microsoft Fabric to kompleksowe rozwiązanie analityczne, które łączy procesy przenoszenia, analizowania i nauki o danych. Jest to zintegrowany pakiet oferujący usługi takie jak Data Lake i inżynieria danych. Dzięki zastosowaniu modelu SaaS, Microsoft Fabric integruje różne elementy, w tym Data Factory, Data Engineering, Data Science, Power BI, Data Warehouse, Databases, Real-Time Intelligence, tworząc, tworząc spójne środowisko analityczne.

Poprzez zaawansowaną technologię oraz sztuczną inteligencję platforma oferuje szeroki zakres analiz, wspólne środowiska dla różnych zastosowań, łatwy dostęp, ujednoliconą usługę Data Lake oraz scentralizowane administrowanie, co znacząco upraszcza procesy analityczne w organizacjach. Dodatkowo, Copilot w Microsoft Fabric pozwala tworzyć przepływy danych, zapytania SQL, nowe modele uczenia maszynowego za pomocą zapytań w języku naturalnym. Wspiera również analizę danych i raportowanie w systemie ERP.

Jeden strumień danych dzięki Microsoft Fabric

- » **Zaawansowane analizy:** Rozległy wachlarz analiz integracyjnych, dostosowanych do branżowych potrzeb.
- » **Uniwersalne środowiska:** Spójne i intuicyjne platformy, ułatwiające naukę i współpracę.
- » **Dostępność dla deweloperów:** Łatwy dostęp i ponowne wykorzystanie zasobów przez programistów.
- » **Data Lake:** Zintegrowana usługa do efektywnego przechowywania i wykorzystania danych w narzędziach analitycznych.
- » **Centralne zarządzanie:** Ujednolicone administrowanie i kontrola nad różnymi środowiskami.



Możliwości funkcjonalne Dynamics 365 Business Central

Microsoft Dynamics 365 Business Central dostarcza możliwości zarządzania przedsiębiorstwem dzięki integracji realizowanych procesów na niespotykanym dotąd poziomie. Oferując elastyczne narzędzia funkcjonalne, zwiększa poziom automatyzacji i obsługi działalności na każdym poziomie zadań w procesie – od zarządzania finansami, działaniami sprzedażowymi, po zarządzanie łańcuchem dostaw oraz produkcją i serwisem.



Dwa zakresy funkcjonalne

Microsoft Dynamics 365 Business Central jest dostępny w dwóch opcjach licencyjnych - Essentials oraz Premium

Essentials

- » Finanse
- » Sprzedaż
- » Zakupy
- » Magazyn
- » CRM
- » Zasoby ludzkie
- » Projekty

Premium

- » Business Central Essentials
- » Serwis
- » Produkcja

	Essentials	Premium
Nielimitowana liczba użytkowników	+	+
Możliwość personalizacji i rozbudowy	+	+
Wiele środowisk	+	+
Wiele firm	+	+
Zarządzanie finansami	+	+
Sprzedaż i marketing	+	+
Realizacja zamówień i dostaw	+	+
Zakupy i płatności	+	+
Zapasy magazynowe	+	+
Planowanie i dostępność zaopatrzenia	+	+
Zarządzanie projektami	+	+
Zarządzanie magazynem	+	+
Serwis		+
Produkcja		+

Team members	Device
Licencja pozwala na ograniczony dostęp do systemu w celu odczytu informacji lub obsługi wybranych funkcji	Licencja na urządzenia współdzielone przez wielu użytkowników

Essentials

Zarządzanie finansami	Sprzedaż i marketing	Realizacja zamówień i dostaw	Zakupy i płatności
Księga główna	Zarządzanie kontaktami	Fakturowanie sprzedaży	Fakturowanie zakupów
Wymiary	Zarządzanie kampaniami	Zarządzanie zamówieniami sprzedaży	Zarządzanie zamówieniami zakupu
Wielowalutowość	Interakcja i zarządzanie dokumentami	Ceny i rabaty dotyczące wierszy sprzedaży	Zarządzanie zamówieniami zwrotu zakupu
Budżety	Rejestrowanie wiadomości e-mail	Ceny kampanii	Alternatywne adresy zamówień
Sprawozdawczość finansowa	Zarządzanie szansami sprzedaży	Rabaty dotyczące faktur sprzedaży	Rabaty dotyczące faktur zakupu
Konsolidacja	Integracja z aplikacją Dynamics 365 Sales	Alternatywne adresy dostaw	Alternatywni dostawcy
Księgowanie transakcji międzyfirmowych	Integracja z Shopify	Zarządzanie zamówieniami zwrotu sprzedaży	Katalog dostawców zapasów
Prognozy przepływów pieniężnych			
Środki trwałe			
Rachunek kosztów			
Rozliczenia międzyokresowe			
Zarządzanie kontami bankowymi			
Płatności elektroniczne i polecenia zapłaty			
Obsługa płatności od nabywców			
Uzgadnianie transakcji bankowych			
Uzgodnienia dotyczące konta bankowego			
Sprawozdawczość w zakresie zrównoważonego rozwoju			
Zarządzanie subskrypcjami i cykliczne fakturowanie			

Zapasy magazynowe	Planowanie i dostępność zaopatrzenia	Zarządzanie projektami	Zarządzanie magazynem
Raporty analityczne	Planowanie dostaw	Podstawowa obsługa zasobów	Pojemniki
Kategorie zapasów	Prognozowanie popytu	Zarządzanie wydajnością	Konfiguracja pojemnika
Atrybuty zapasu	Prognozowanie sprzedaży i stanów zapasów	Alternatywne wyceny kosztów	Operacje pobrania i odłożenia zapasów
Śledzenie zapasów	Obietnice zamówienia	Zlecenia	Dokument magazynowy
Wiele lokalizacji	Kalendarze	Karty czasu pracy	Wydanie magazynowe
Przesunięcia zapasów	Dostawy bezpośrednie		Wewnętrzne operacje pobrania i odłożenia
Spedytorzy	Planowanie zamówień		Przeładunek komplementarny zapasów
Koszty dodatkowe			Przypisanie instrukcji magazynowych
Oznaczenia zapasu			
Substytuty zapasu			
Budżety zapasu			
Cykliczna inwentaryzacja			

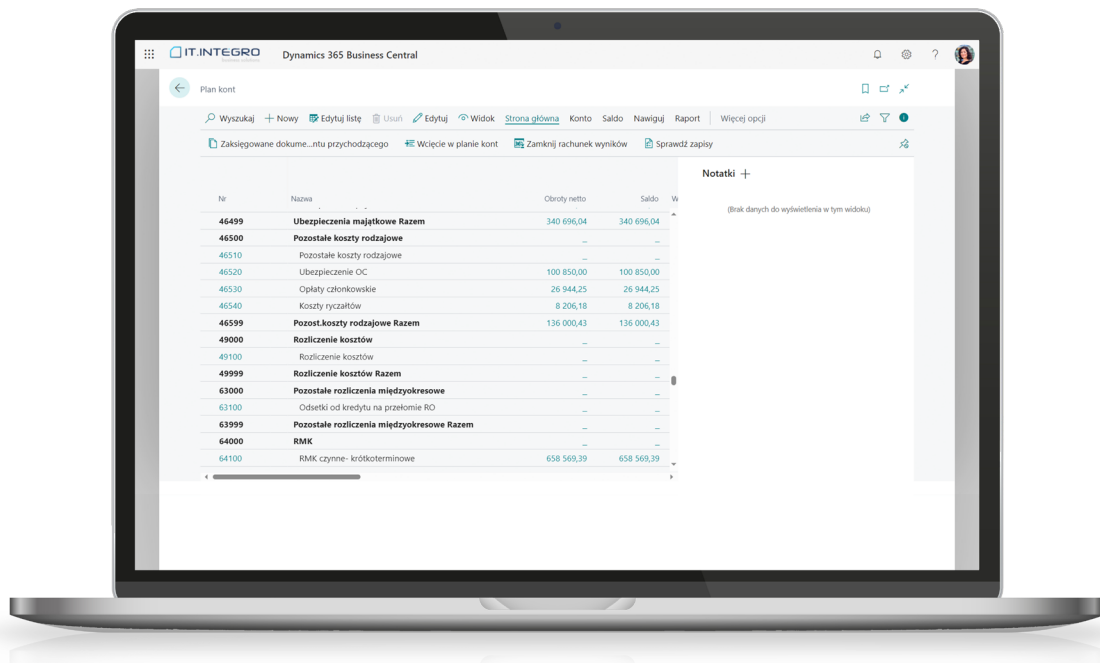
Premium

Serwis	Produkcja
Planowanie zleceń serwisowych	Zarządzanie kompletacją
Zarządzanie umowami serwisowymi	Arkusz cen ewidencyjnych
Zarządzanie przedmiotami serwisu	Produkcyjne zestawienie komponentów (BOM)
Zarządzanie zleceniami serwisowymi	Podstawowe planowanie zdolności produkcyjnych
Zarządzanie cenami serwisu	Stanowiska robocze
Integracja z Field Service	Zarządzanie wersjami
	Zlecenia produkcyjne
	Planowanie obciążeń



Zarządzanie finansami

Microsoft Dynamics 365 Business Central to kompleksowe rozwiązanie do zarządzania finansami przedsiębiorstw. Umożliwia precyzyjne monitorowanie, planowanie i kontrolowanie wielu aspektów działalności. Funkcjonalność systemu pozwala na dostosowanie rozwiązania do indywidualnych potrzeb, zapewniając pełną przejrzystość w zakresie finansów organizacji.



Księga główna

Dynamics 365 Business Central oferuje zaawansowany moduł Księgi głównej, który umożliwia precyzyjne zarządzanie finansami firmy. Możesz tworzyć, śledzić i analizować wszystkie transakcje finansowe, generować raporty oraz monitorować kondycję finansową.

Wymiary

Wprowadzenie wymiarów pozwala na bardziej szczegółowe raportowanie i analizę finansów. Możesz przypisywać wymiary do transakcji, co ułatwia kontrolę kosztów i dochodów w kontekście różnych obszarów działalności.

Wielowalutowość

Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia obsługę wielu walut, co jest niezbędne dla firm działających na międzynarodowych rynkach. System pozwala na realizację transakcji i śledzenie sald w różnych walutach, zachowując pełną przejrzystość finansową.

Budżety

Moduł Budżety pozwala na tworzenie, zarządzanie i kontrolowanie budżetów firmy. Dzięki niemu możesz monitorować wydatki i dochody w czasie rzeczywistym i dostosować swoje działania do założonych celów finansowych.

Sprawozdawczość finansowa

W ramach sprawozdawczości finansowej możliwe jest tworzenie niestandardowych zestawień finansowych, dostosowanych do konkretnych potrzeb firmy. Możesz łatwo analizować dane finansowe w formie raportów i wykresów.

Konsolidacja

Organizacjom wielooddziałowym oraz grupom kapitałowym Dynamics 365 Business Central oferuje funkcję konsolidacji danych finansowych, dzięki czemu mogą uzyskać spójny obraz wyników w całej organizacji.

Księgowanie transakcji międzyfirmowych

Funkcjonalność ułatwia obsługę, śledzenie oraz rozliczanie transakcji między różnymi oddziałami i jednostkami organizacyjnymi firmy.

Prognozy przepływów pieniężnych

Moduł pozwala na precyzyjne planowanie w obszarze finansowym, co jest niezbędne dla optymalnego zarządzania płynnością finansową firmy.

Środki trwałe

Dzięki modułowi Środki trwałe możliwe jest rejestrowanie oraz prowadzenie amortyzacji okresowej środków trwałych w firmie oraz śledzenie kosztów ich utrzymania, a także zarządzania polisami ubezpieczeniowymi.

Rachunek kosztów

Rachunek kosztów pozwala na dokładne analizowanie kosztów produkcji i serwisu, co jest kluczowe dla efektywnego zarządzania kosztami w firmie.

Rozliczenia międzyokresowe

Funkcjonalność rozliczeń międzyokresowych umożliwia planowanie rozliczenia w odniesieniu do kosztów i przychodów, wspomagając długoterminowe zarządzanie finansami.

Zarządzanie kontami bankowymi

Funkcjonalność umożliwia zarządzanie kontami bankowymi i transakcjami oraz ułatwia kontrolę nad finansami firmy.

Płatności elektroniczne i polecenia zapłaty

Funkcjonalność płatności elektronicznych i poleceń zapłaty usprawnia obsługę rozliczeń wewnątrz firmy oraz rozliczeń z klientami i dostawcami.

Obsługa płatności od nabywców

System oferuje funkcje ułatwiające obsługę płatności od nabywców, a także monitorowanie należności i zarządzanie wpływami finansowymi.

Uzgadnianie transakcji bankowych

Moduł umożliwia sprawne uzgadnianie transakcji bankowych z zapisami księgowymi.

Uzgodnienia dotyczące konta bankowego

Funkcja pozwala na skuteczne porównywanie i uzgadnianie transakcji zarejestrowanych na rachunkach bankowych z zapisami księgowymi.

Sprawozdawczość w zakresie zrównoważonego rozwoju

Dyrektywa o sprawozdawczości przedsiębiorstw w zakresie zrównoważonego rozwoju wymaga od przedsiębiorstw raportowania wpływu na środowisko i społeczeństwo. Microsoft Dynamics 365 Business Central oferuje moduł zarządzania zrównoważonym rozwojem, który umożliwia firmom monitorowanie i raportowanie emisji gazów cieplarnianych (GHG). Funkcjonalność ta obejmuje rejestrowanie danych emisji za pomocą dzienników zrównoważonego rozwoju lub dokumentów zakupowych, przeliczanie emisji na ekwiwalent CO₂ oraz generowanie raportów analizujących emisje według różnych kategorii i obiektów.

Zarządzanie subskrypcjami i cykliczne fakturowanie

Funkcjonalność systemu ułatwia zarządzanie cyklicznym fakturowaniem dla usług subskrypcyjnych. Obsługuje różne modele rozliczeń, oferując funkcje takie jak automatyczne okresy rozliczeniowe, podgląd faktur i księgowanie na zasadzie rozliczeń międzyokresowych. Dzięki integracji kontraktów, zobowiązań usługowych i szczegółów rozliczeniowych w jednej platformie, usprawnia procesy i zwiększa dokładność zarządzania powtarzającymi się przychodami.



Electronic Banking

Aplikacje Electronic Banking

[Aplikacje dostępne na AppSource](#)

Grupa chmurowych aplikacji **Electronic Banking** dostarcza bogatą funkcjonalność do obsługi bankowości elektronicznej w systemie Business Central oraz zapewnia interfejsy umożliwiające wymianę danych z różnymi bankami w ponad 15 krajach.



Advanced Cost Allocations

Aplikacja Advanced Cost Allocations

[Aplikacja dostępne na AppSource](#)

Advanced Cost Allocations to aplikacja do obliczania i księgowania kosztów produkcji w systemie ERP, uwzględniając różnicę między standardowymi a rzeczywistymi kosztami. Automatyzuje alokację kosztów pośrednich dla różnych jednostek biznesowych, produktów i procesów, a także pozwala na obsługę księgowania równoległego.



Cash Desk Management

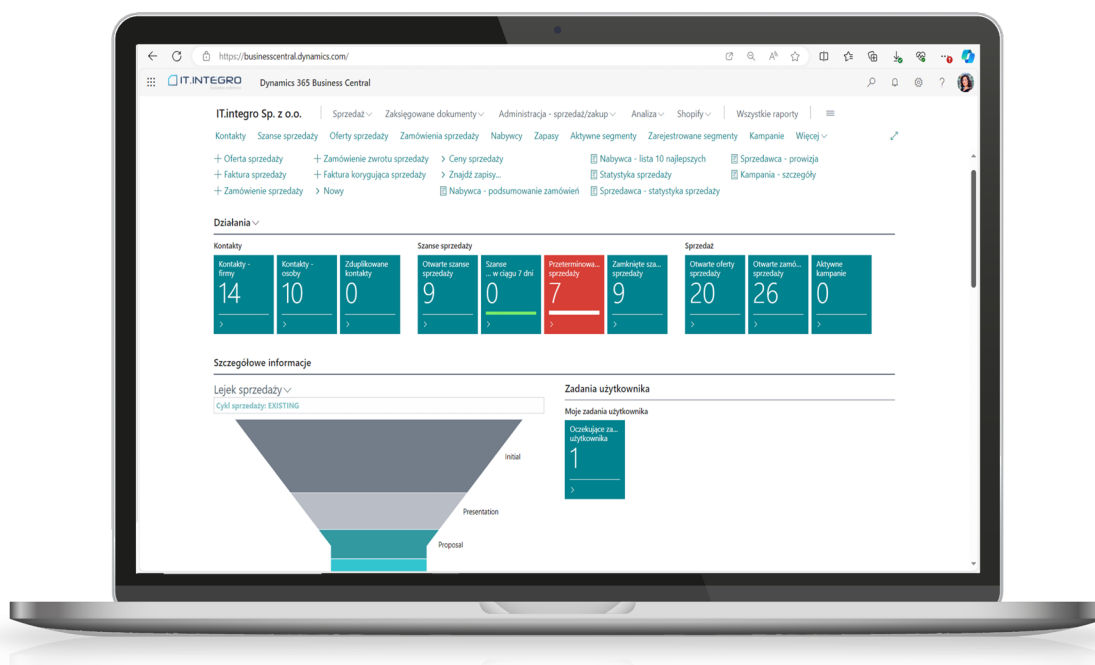
Aplikacja Cash Desk Management

[Aplikacja dostępne na AppSource](#)

Cash Desk Management to zaawansowana aplikacja do zarządzania operacjami kasowymi, a także dokumentami i raportami. Umożliwia monitorowanie i kontrolowanie wszystkich transakcji gotówkowych, co zapewnia pełną przejrzystość operacji finansowych i wgląd w bieżący stan salda.

Sprzedaż i marketing

Funkcjonalności dostępne w obszarze Sprzedaży i marketingu w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwalają na efektywne zarządzanie działaniami związanymi z pozyskiwaniem klientów, budowaniem relacji oraz skutecznym prowadzeniem kampanii marketingowych. System umożliwia pełną kontrolę nad procesem sprzedaży i marketingu, co przekłada się na zwiększoną skuteczność działań i lepsze rezultaty biznesowe.



Zarządzanie kontaktami

Funkcjonalność Zarządzanie kontaktami w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwala na kompleksowe zarządzanie informacjami o klientach. Dzięki niej możesz gromadzić dane kontaktowe, historię interakcji i preferencje klientów, co ułatwia personalizację komunikacji i budowanie trwałych relacji.

Zarządzanie kampaniami

Funkcjonalność Zarządzanie kampaniami umożliwia planowanie, monitorowanie i analizowanie działań marketingowych. Możesz tworzyć kampanie reklamowe, śledzić ich skuteczność oraz zarządzać budżetem marketingowym.

Interakcja i zarządzanie dokumentami

Moduł Interakcja i zarządzanie dokumentami ułatwia przechowywanie i zarządzanie dokumentami oraz rejestrację historii interakcji z klientami. Dzięki funkcjonalności możesz szybko odnaleźć potrzebne informacje i zachować spójność w komunikacji.

Rejestrowanie wiadomości e-mail

Funkcjonalność umożliwia automatyczną rejestrację wiadomości e-mail i komunikatów w celu monitorowania historii korespondencji z klientami i współpracownikami.

Zarządzanie szansami sprzedaży

Zarządzanie szansami sprzedaży umożliwia śledzenie i zarządzanie leadami. Możesz monitorować postępy w procesie sprzedaży, prognozować przychody i efektywnie zarządzać potencjalną sprzedażą.

Integracja z aplikacją Dynamics 365 Sales

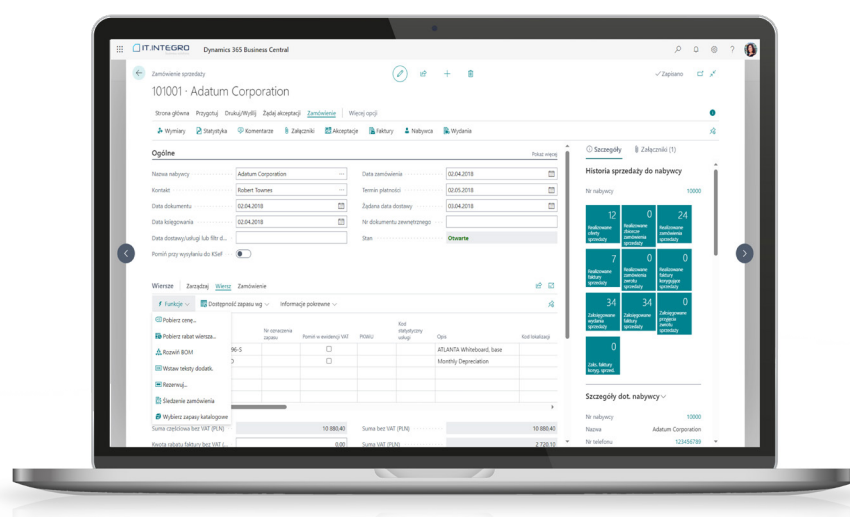
Microsoft Dynamics 365 Business Central oferuje także pełną integrację z Dynamics 365 Sales, co umożliwia płynny przepływ informacji między działami sprzedaży i marketingu. Dzięki temu można skoordynować działania i zapewnić spójność działań w organizacji.

Integracja z Shopify

Shopify to jedna z globalnych platform e-commerce, która umożliwia stworzenie i zarządzanie własnym sklepem internetowym. Integracja Dynamics 365 Business Central z Shopify umożliwia automatyczną synchronizację danych, takich jak zamówienia, produkty, stany magazynowe i finanse, co znacząco usprawnia zarządzanie operacjami e-commerce. Dzięki temu firmy mogą centralnie zarządzać zapasami, szybko przetwarzać zamówienia i śledzić kluczowe wskaźniki biznesowe.

Realizacja zamówień i dostaw

Funkcjonalności z obszaru Realizacji zamówień i dostaw w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwalają na efektywne zarządzanie procesem sprzedaży i dostaw, co przekłada się na zwiększenie efektywności i satysfakcji klientów oraz optymalizację działań handlowych.



Fakturowanie sprzedaży

Funkcjonalność Fakturowania sprzedaży pozwala na skuteczne tworzenie i zarządzanie fakturami sprzedaży. Aplikacja zapewnia jednocześnie dokładność i przejrzystość w procesie fakturowania.

Zarządzanie zamówieniami sprzedaży

Funkcjonalność umożliwia kompleksowe zarządzanie zamówieniami klientów. Możesz efektywnie śledzić i kontrolować proces przyjmowania oraz realizacji zamówień, zapewniając terminowość dostaw. Przekłada się to na lepszą jakość obsługi i zadowolenie klientów.

Ceny kampanii

W systemie możesz łatwo zarządzać cenami i rabatami w ramach kampanii marketingowych. Efektywne promowanie produktów i usług, pozwala zachęcić klientów do zakupów.

Ceny i rabaty dotyczące wierszy sprzedaży

Funkcjonalność Ceny i rabaty dotyczące wierszy sprzedaży pozwala na elastyczne zarządzanie cenami i rabatami na pozycjach zamówienia. Umożliwia to dostosowywanie ofert do indywidualnych potrzeb klientów i optymalizację strategii cenowej.

Rabaty dotyczące faktur sprzedaży

Funkcjonalność umożliwia udzielanie rabatów od faktur sprzedaży, ułatwiając szybsze otrzymanie płatności i budowanie lojalności klientów.

Bonuses & Accruals

[Aplikacja dostępna na AppSource](#)

Aplikacja **Bonuses & Accruals** rozszerza funkcjonalność do naliczania rabatów, która jest dostępna w Dynamics 365 Business Central. Umożliwia m.in. naliczanie rabatów po wystawieniu faktury sprzedaży lub faktury zakupu, a także obsługę bonusów różnego typu, np. prowizji czy programów lojalnościowych.

Aplikacja Fiscalization

[Aplikacja dostępna na AppSource](#)

Aplikacja **Fiscalization** dla Microsoft Dynamics 365 Business Central automatyzuje proces fiskalizacji transakcji, takich jak faktury gotówkowe i bezgotówkowe, zgodnie z wymogami prawnymi. Umożliwia śledzenie i logowanie żądań fiskalizacji, zapewniając zgodność z przepisami i minimalizując błędy. Aplikacja jest dostosowana do lokalnych regulacji fiskalnych w Polsce. Konfiguracja i wdrożenie ustawień fiskalnych jest szybkie i proste.

Alternatywne adresy dostawy

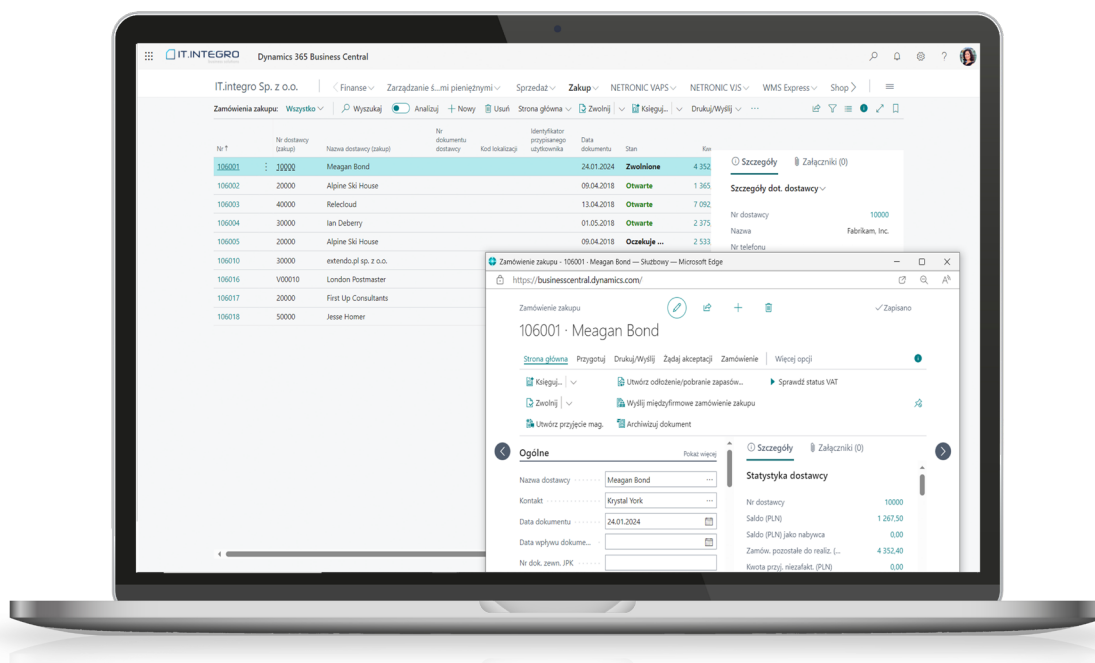
Dynamics 365 Business Central pozwala na obsługę alternatywnych adresów dostawy, co jest szczególnie przydatne w przypadku, gdy klient chce otrzymać produkty w innym miejscu niż jego podstawowy adres.

Zarządzanie zamówieniami zwrotu sprzedaży

Funkcjonalność ułatwia zarządzanie procesem zwrotów towarów od nabywców, zapewniając szybką i sprawną obsługę reklamacji i zwrotów.

Zakupy i płatności

Funkcjonalności z obszaru Zakupów i płatności w Microsoft Dynamics 365 Business Central usprawniają zarządzanie procesem zakupów, zapewniając kontrolę nad kosztami, terminowość dostaw oraz dokładność rozliczeń z dostawcami.



Fakturowanie zakupów

Funkcjonalność Fakturowania zakupów umożliwia tworzenie faktur zakupu i skuteczne zarządzanie rozliczeniami z dostawcami. Ułatwia także monitorowanie tego procesu i kontrolowanie terminów płatności.

Document Capture

[Aplikacja dostępna na AppSource](#)

Dodatkowa aplikacja Document Capture (zintegrowana z Business Central) automatyzuje przetwarzanie dokumentów dzięki funkcji skanowania oraz technologii OCR do rozpoznawania tekstu.

Zarządzanie zamówieniami zakupu

Moduł pozwala na kompleksowe zarządzanie zamówieniami od dostawców. Możesz efektywnie śledzić i kontrolować proces przyjmowania i realizacji zamówień zakupowych, co gwarantuje ciągłość dostaw i optymalizację kosztów.

Zarządzanie zamówieniami zwrotu zakupu

Funkcjonalność Zarządzania zamówieniami zwrotu zakupu ułatwia obsługę zwrotów zakupionego towaru od dostawców, usprawniając zarządzanie reklamacjami.

Alternatywne adresy zamówień

Microsoft Dynamics 365 Business Central obsługuje alternatywne adresy dostawy, co jest przydatne w sytuacjach, gdy towar ma być dostarczony pod inny adres niż adres główny.

Rabaty dotyczące faktur zakupu

Dzięki funkcjonalności można przyznawać rabaty na fakturach zakupu, co może skutkować lepszymi warunkami cenowymi i korzyściami finansowymi dla firmy.

Alternatywni dostawcy

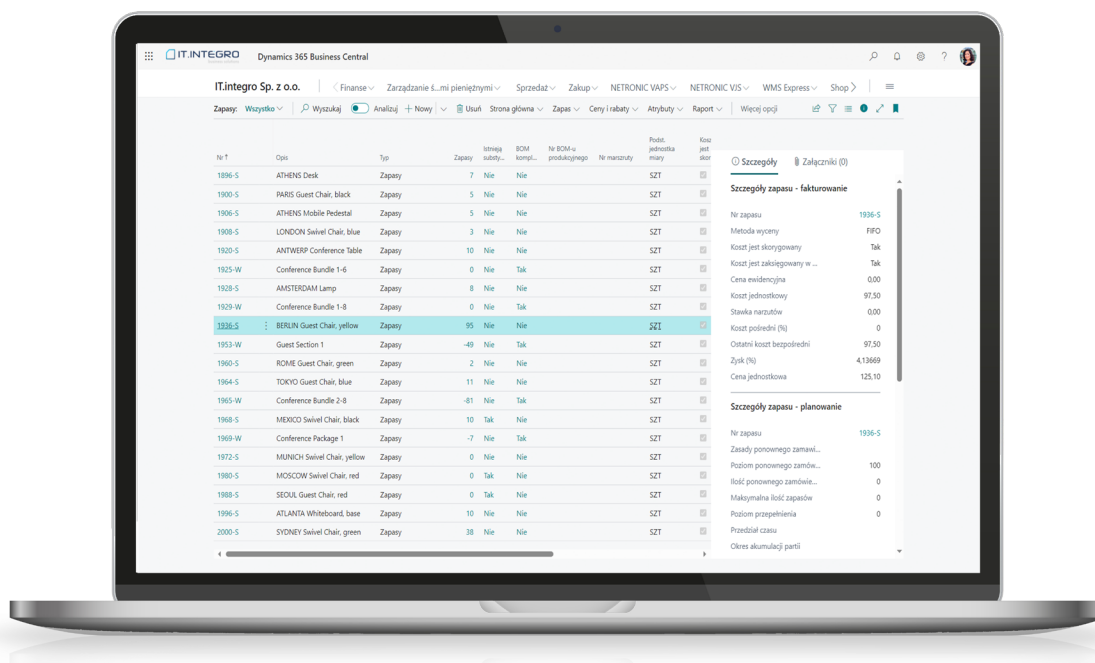
Moduł pozwala na zarządzanie alternatywnymi dostawcami, co jest szczególnie przydatne w przypadku, gdy pierwotny dostawca nie jest w stanie dostarczyć potrzebnych materiałów lub towarów.

Katalog dostawców zapasów

Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia korzystanie z katalogów dostawców, co ułatwia zarządzanie zapasami i materiałami dostarczonymi przez różnych dostawców oraz pozwala na szybsze tworzenie zamówień i monitorowanie dostępności produktów.

Zapasy magazynowe

Zarządzanie zapasami w Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia efektywne zarządzanie stanami magazynowymi, optymalizację procesów w magazynie oraz kontrolowanie kosztów związanych z produktami. Dzięki tym funkcjonalnościom możliwe jest zapewnienie nieprzerwanej dostępności produktów, zwiększenie wydajności operacyjnej oraz podniesienie jakości obsługi klienta.



Kategorie zapasów

Kategorie zapasów umożliwiają grupowanie zapasów i towarów na podstawie określonych kategorii. Dzięki temu można szybko i łatwo analizować oraz zarządzać różnymi rodzajami zapasów.

Raporty analityczne

W systemie można generować szczegółowe raporty i analizy dotyczące stanów magazynowych i zapasów, co pomaga w podejmowaniu strategicznych decyzji.

Atrybuty zapasu

Funkcjonalność Atrybutów zapasu pozwala na przypisywanie dodatkowych atrybutów i cech produktom, co ułatwia wyszukiwanie zapasów.

Śledzenie zapasów

Funkcja umożliwia śledzenie zapasów w całym procesie od produkcji do sprzedaży, co zwiększa kontrolę nad jakością i pochodzeniem produktów.

Wiele lokalizacji

Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwala na obsługę wielu lokalizacji magazynowych, co jest szczególnie przydatne dla firm z rozproszonymi magazynami. Możesz kontrolować dostępność produktów w różnych miejscach.

Przesunięcia zapasów

Funkcjonalność umożliwia łatwe przesunięcie zapasów między różnymi lokalizacjami magazynowymi. Ułatwia to zarządzanie zapasami i dostępnością produktów.

Spedytorzy

Dynamics 365 Business Central umożliwia obsługę różnych spedytorów, co pozwala na elastyczne i efektywne zarządzanie dostawami.

Koszty dodatkowe

Funkcjonalność umożliwia uwzględnienie dodatkowych opłat i kosztów związanych z zapasami, pozwalając na dokładniejsze kalkulacje kosztów i cen sprzedaży.

Oznaczenia zapasu

Oznaczenia zapasów umożliwiają tworzenie odnośników między różnymi produktami, ułatwiając identyfikację zamienników i alternatywnych zapasów.

Substytuty zapasu

Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia zarządzanie substytutami zapasów, co jest przydatne w przypadku braków w dostawach lub zmian w ofercie produktowej.

Budżety zapasu

Funkcjonalność umożliwia planowanie i zarządzanie budżetem dotyczącym poszczególnych zapasów. Jest istotny dla efektywnego zarządzania kosztami produkcji i magazynowania.

Cykliczna inwentaryzacja

Funkcjonalność Inwentaryzacji cyklicznej pozwala na cykliczne zliczanie zapasów w magazynie. Dzięki dokładniejszym informacjom o stanach magazynowych minimalizowane jest ryzyko braków lub nadmiaru towarów.

Intercompany Insights

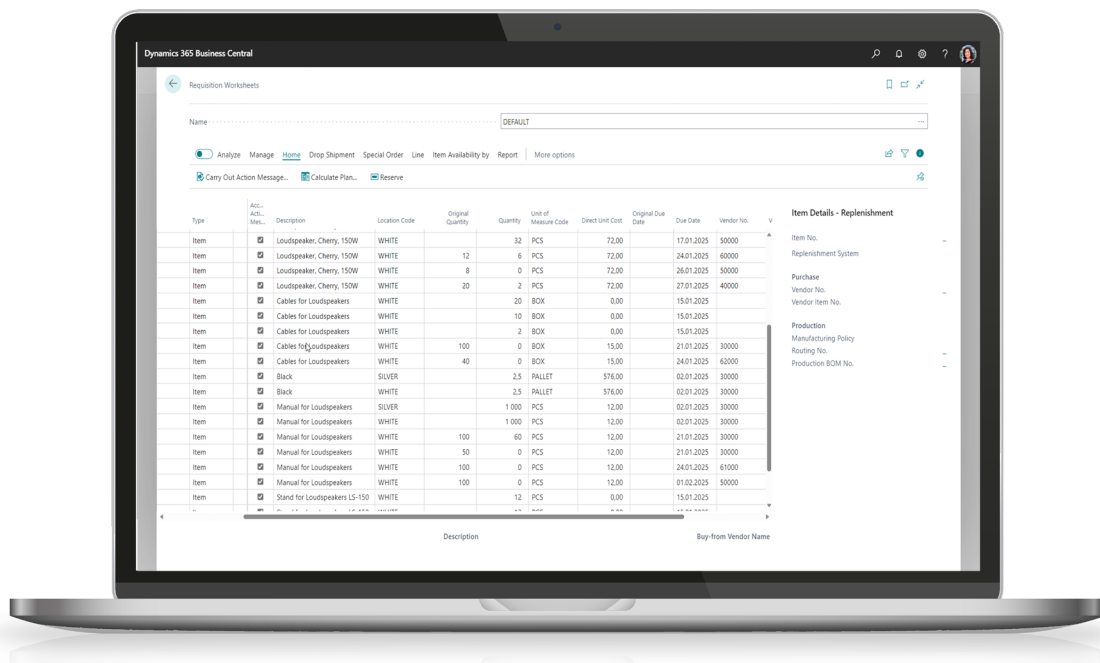
[Aplikacja dostępna na AppSource](#)

Intercompany Insights umożliwia sprawdzanie dostępności zapasów w innych firmach w grupie w czasie rzeczywistym. Dzięki temu firmy wielooddziałowe mogą efektywniej zarządzać zapasami, śledzić ilości w dokumentach sprzedaży, zakupu oraz produkcji, a także lepiej planować uzupełnianie i przesunięcia towarów pomiędzy lokalizacjami.



Planowanie i dostępność zaopatrzenia

Obszar Planowania i dostępności zaopatrzenia w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwala na bardziej efektywne zarządzanie procesem dostaw, optymalizację stanów magazynowych zapasów oraz dokładne planowanie zamówień, co przekłada się na zwiększenie jakości obsługi klienta, minimalizację ryzyka braków w dostawach i zwiększenie efektywności operacyjnej firmy.



Planowanie dostaw

Funkcjonalność umożliwia kompleksowe planowanie dostaw i zarządzanie dostępnością zapasów. Dzięki niej można zoptymalizować procesy logistyczne i zapewnić odpowiedni poziom zapasów.

Prognozowanie popytu

Prognozowanie popytu na zapasy i towary umożliwia bardziej precyzyjne planowanie produkcji i zamówień.

Prognozowanie sprzedaży i stanów zapasów

Funkcjonalność umożliwia prognozowanie sprzedaży i stanów magazynowych, co pomaga w dokładniejszym zarządzaniu dostawami i zapasami.

Obietnice zamówienia

Funkcjonalność umożliwia obliczenie daty wydania i dostawy zapasów zamówionych przez nabywców, z uwzględnieniem aktualnej dostępności towarów.

Kalendarze

Funkcjonalność Kalendarzy umożliwia dostosowywanie kalendarzy do harmonogramów pracy, co jest istotne dla planowania terminów dostaw i produkcji.

Dostawy bezpośrednie

Dynamics 365 Business Central obsługuje proces dostawy bezpośredniej, czyli dostawy realizowanej bezpośrednio do nabywcy od dostawcy, co przyspiesza obsługę zamówień i redukuje koszty składowania zapasów.

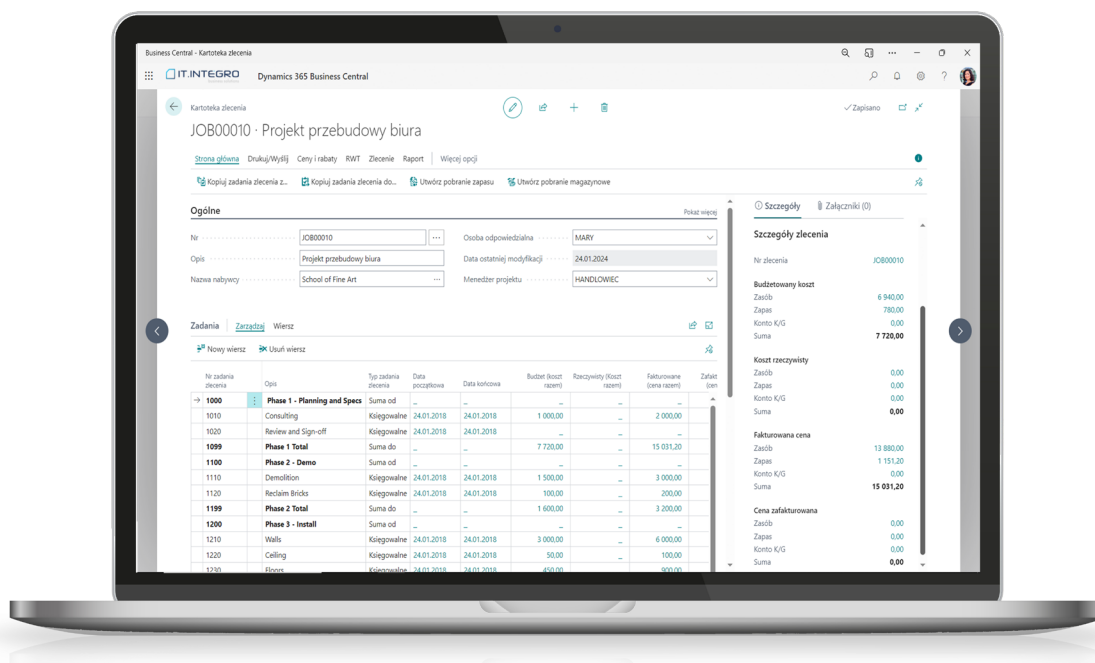
Planowanie zamówień

Funkcjonalność pozwala na dokładne planowanie zamówień z uwzględnieniem dostępności zapasów i terminów dostaw, przyczyniając się do poprawy obsługi klienta.



Zarządzanie projektami

W Dynamics 365 Business Central można śledzić postępy, kontrolować koszty, terminy i wydajność, co przekłada się na zwiększenie rentowności projektów i zadowolenie klientów. Usprawnia to nie tylko procesy wewnętrzne przedsiębiorstwa, ale także pomaga w budowaniu trwałych relacji biznesowych i osiągnięciu sukcesu na rynku.



Podstawowa obsługa zasobów

Funkcjonalność umożliwia podstawowe zarządzanie zasobami niezbędnymi do realizacji projektów. Rejestruj wykorzystanie zasobów, aby śledzić koszty, ceny oraz rodzaje prac powiązane z projektami.

Zarządzanie wydajnością

Zarządzanie wydajnością obejmuje zarządzanie zasobami w kontekście projektów. To umożliwia dokładne planowanie i kontrolę nad ich wykorzystaniem.

Alternatywne wyceny kosztów

Funkcjonalność pozwala na uwzględnienie różnych rodzajów kosztów związanych z projektem. Dzięki temu aplikacja ułatwia dokładniejsze monitorowanie i rozliczanie kosztów projektów.

Zlecenia

Moduł umożliwia tworzenie i zarządzanie projektami w systemie, ułatwiając śledzenie postępów prac, kontrolowanie budżetu i terminów realizacji projektów.

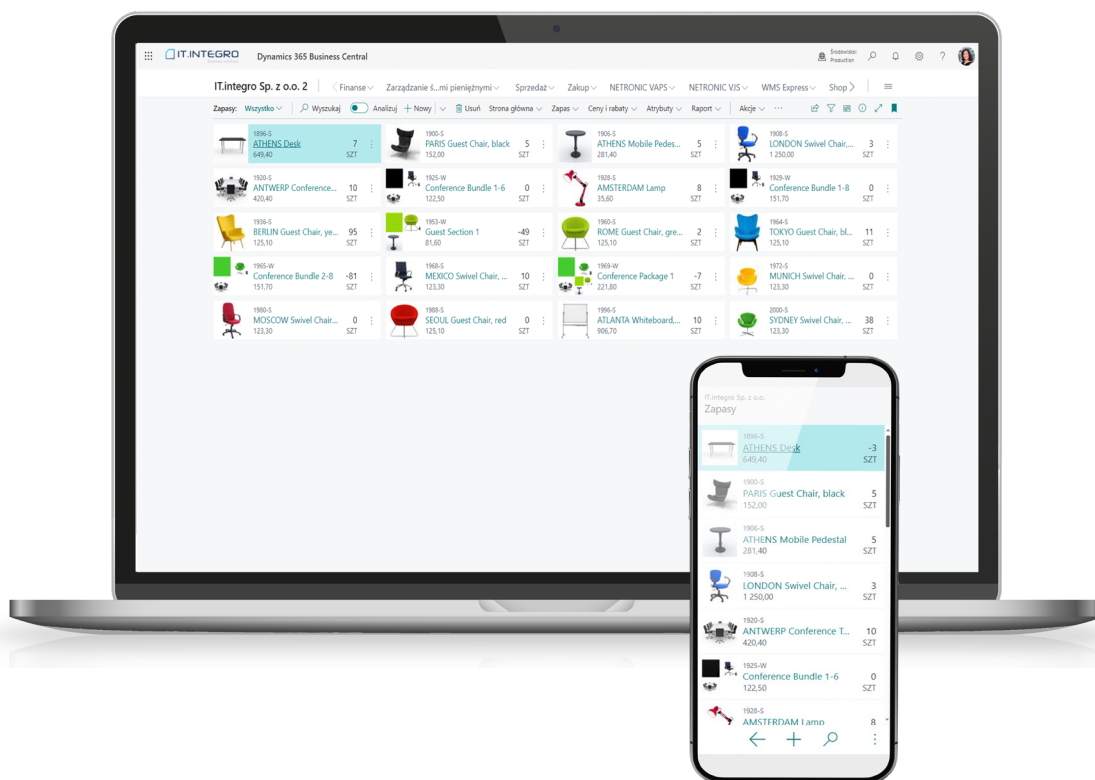
Karty czasu pracy

Funkcjonalność pozwala na rejestrację czasu pracy pracowników nad projektami, a tym samym – na dokładne śledzenie czasu i kosztów związanych z projektami oraz efektywniejsze zarządzanie zasobami ludzkimi.



Zarządzanie magazynem

Funkcjonalność obszaru Zarządzania magazynem w Microsoft Dynamics 365 Business Central pomaga firmom w efektywnym zarządzaniu zapasami, optymalizacji procesów magazynowych i zwiększeniu precyzji operacji logistycznych. Dzięki temu można zminimalizować koszty magazynowania, zwiększyć dostępność produktów i poprawić jakość obsługi klienta.



Pojemniki

Dokładne zarządzanie miejscami składowania w magazynie ułatwia zlokalizowanie i identyfikację zapasów oraz komponentów na półkach, co przyczynia się do lepszego zarządzania zapasami.

Konfiguracja pojemnika

Konfiguracja pojemnika to narzędzie pozwalające na konfigurację i dostosowanie miejsc składowania do konkretnych potrzeb. Możesz określić parametry, takie jak pojemność, dostępność i typy zapasów przechowywanych w konkretnych miejscach.

Operacje pobrania i odłożenia zapasów

Funkcjonalność ułatwia procesy pobierania zapasów z magazynu oraz ich składowania, zapewniając płynny przepływ towarów w magazynie.

Dokument magazynowy

Dokument magazynowy usprawnia zarządzanie procesem przyjęcia zapasów do magazynu. Możesz śledzić dostawy od dostawców i skanować produkty przyjmowane do magazynu.

Wydanie magazynowe

Efektywne zarządzanie procesem wydań zapasów z magazynu obejmuje monitorowanie statusów zamówień i kontrolę dostawy do nabywców.

Wewnętrzne operacje pobrania i odłożenia

Funkcjonalność usprawnia wewnętrzne przesunięcia zapasów między różnymi miejscami w magazynie. Umożliwia jednocześnie optymalizację układu magazynu i zapewnia szybki dostęp do potrzebnych zapasów.

Przeładunek komplementarny zapasów

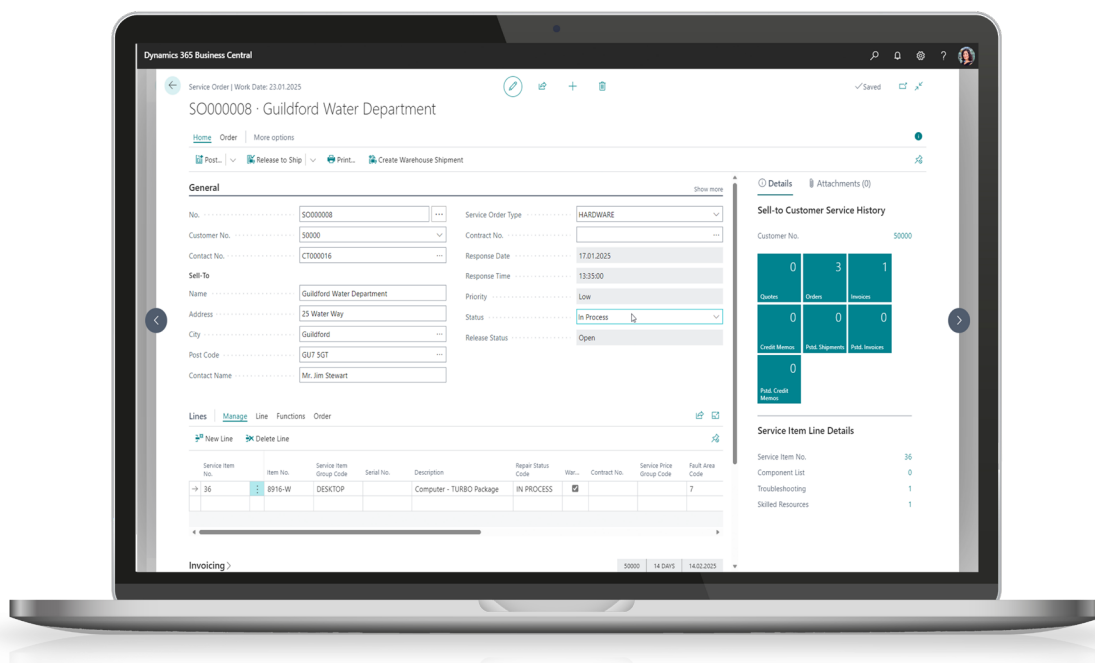
W Business Central funkcja przeładunku komplementarnego pozwala na bezpośrednie przekazywanie towarów z przyjęcia do wysyłki lub produkcji, omijając magazyn, co przyspiesza proces logistyczny.

Przypisanie instrukcji magazynowych

Funkcjonalność umożliwia pracownikom przegląd i realizację instrukcji magazynowych, takich jak odkładanie, pobieranie czy przesunięcia. Mogą oni samodzielnie przypisać sobie zadania lub wykonywać te przydzielone przez kierownika, co usprawnia organizację pracy i eliminuje duplikację zadań.

Serwis

Funkcjonalność Serwisu w Microsoft Dynamics 365 Business Central pomaga w kompleksowym zarządzaniu działalnością serwisową. Firmy mogą planować, monitorować i optymalizować procesy realizowane w ramach serwisu, co przekłada się na zadowolenie klientów, efektywność obsługi zgłoszeń oraz kontrolę kosztów.



Planowanie zleceń serwisowych

Funkcjonalność pozwala na planowanie i dystrybucję prac serwisowych. Dzięki temu można skutecznie zarządzać harmonogramem zleceń, alokować zasoby i obsługiwać zgłoszenia klientów w efektywny sposób.

Zarządzanie umowami serwisowymi

Zarządzanie umowami serwisowymi obejmuje tworzenie i śledzenie realizacji umów, które określają zakres świadczonych usług serwisowych. Funkcjonalność pomaga w monitorowaniu spójności i terminowości obsługi klientów.

Zarządzanie przedmiotami serwisu

Zarządzanie przedmiotami serwisu obejmuje definiowanie parametrów oraz ceny przedmiotów serwisu, ułatwiając monitorowanie dostępności i procesy związane z obsługą klienta.

Zarządzanie zleceniami serwisowymi

Zarządzanie zleceniami serwisowymi polega na tworzeniu, monitorowaniu i obsłudze zleceń. Dzięki funkcjonalności można śledzić postępy prac, zarządzać zasobami oraz monitorować koszty i terminy realizacji zleceń.

Zarządzanie cenami serwisu

Funkcjonalność pozwala na skuteczne zarządzanie cenami usług serwisowych poprzez definiowanie, kontrolowanie i aktualizowanie cen serwisu. Umożliwia skuteczne zarządzanie polityką cenową i ofertą serwisu.

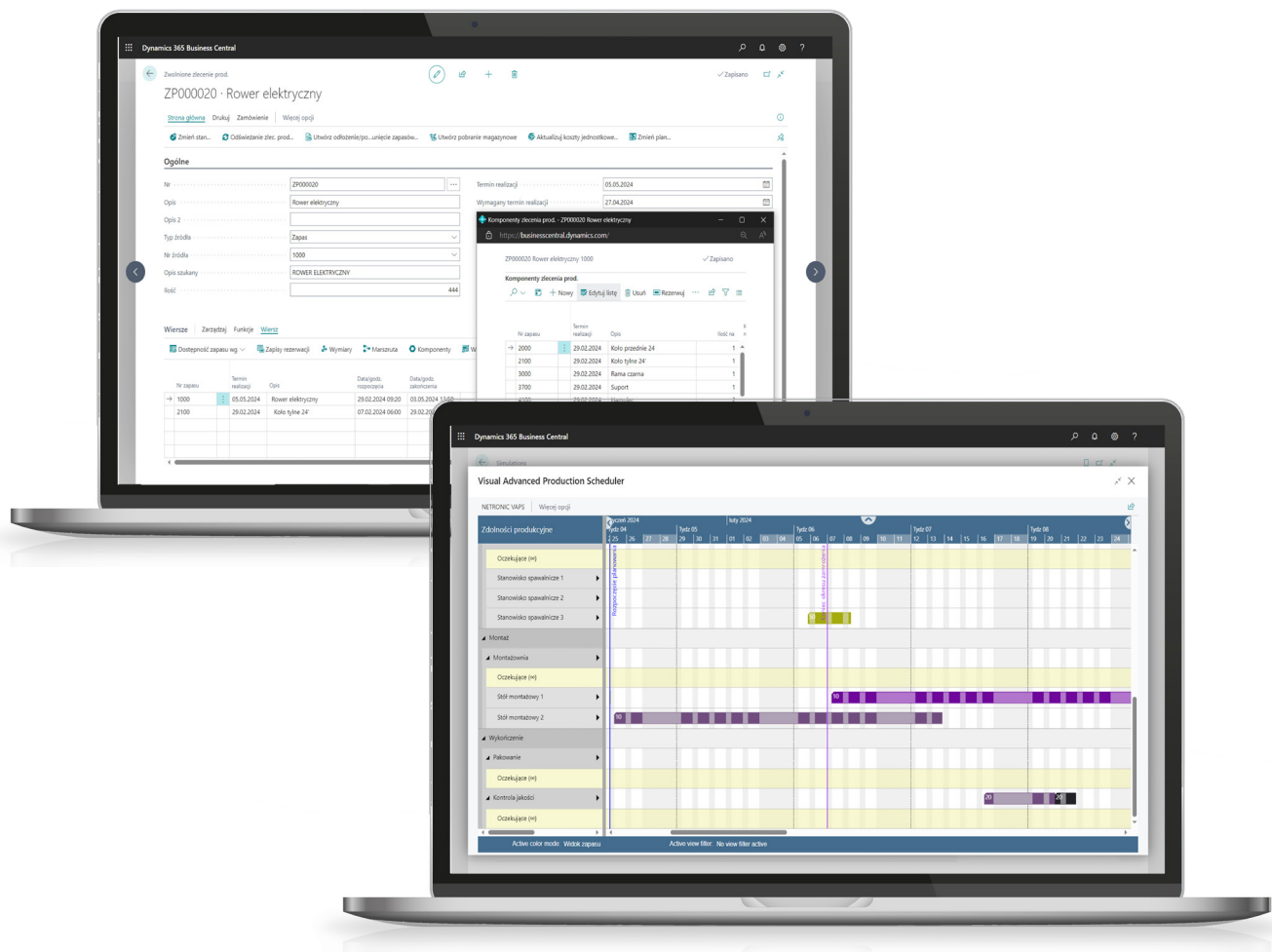
Integracja z Field Service

Integracja Dynamics 365 Business Central z Dynamics 365 Field Service pozwala na pełne połączenie procesów serwisowych z finansami i zarządzaniem zapasami. Firmy mogą centralnie monitorować zlecenia serwisowe, kontrolować zużycie materiałów i fakturować usługi, co poprawia obsługę klientów oraz optymalizuje koszty operacyjne.



Produkcja

Funkcjonalności z obszaru Produkcja w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwalają firmom na kompleksowe zarządzanie procesami produkcyjnymi. Dzięki nim można efektywnie planować, monitorować i optymalizować produkcję, co przekłada się na poprawę jakości produktów, kontrolę kosztów i zadowolenie klientów.



Zarządzanie kompletacją

Zarządzanie kompletacją w Business Central umożliwia wyprodukowanie produktów z różnych komponentów lub części. Dzięki funkcjonalności można efektywnie zarządzać procesem montażu, a także monitorować dostępność i zużycie materiałów.

Arkusz cen ewidencyjnych

System pozwala na ustalenie cen ewidencyjnych produkowanych zapasów, co umożliwia dokładniejszą kalkulację kosztów i cen sprzedaży. Możesz precyzyjnie określić koszty materiałów, pracy i innych zasobów.

Produkcyjne zestawienie komponentów (BOM)

Funkcjonalność umożliwia tworzenie szczegółowych struktur produktów oraz określenie, jakie komponenty i materiały są potrzebne do produkcji. Ułatwia to planowanie i zarządzanie produkcją.

Podstawowe planowanie zdolności produkcyjnych

Funkcjonalność umożliwia podstawowe planowanie zdolności produkcyjnych. Możesz określić dostępność maszyn i zasobów, co pomaga w planowaniu terminów realizacji zleceń produkcyjnych.

Stanowiska robocze

W ramach zarządzania stanowiskami roboczymi użytkownik może określić parametry, zdolności produkcyjne i dostępność maszyn.

Zarządzanie wersjami

Funkcjonalność pozwala na zarządzanie różnymi wersjami produktów, co jest przydatne w przypadku zmian konstrukcyjnych lub potrzeby tworzenia różnych wariantów zapasów lub produktów.

Zlecenia produkcyjne

Tworząc zlecenia produkcyjne z powiązаныmi marszrutami, użytkownik może sprawnie zarządzać procesem produkcji. Aplikacja umożliwia śledzenie zleceń produkcyjnych oraz monitorowanie terminów realizacji.

Planowanie obciążeń

Funkcja pozwala na ograniczenie obciążenia maszyn i zasobów w zależności od ich maksymalnych zdolności produkcyjnych. Planowanie umożliwia wyeliminowanie nadmiernego obciążenia oraz zapewnienia płynności produkcji.

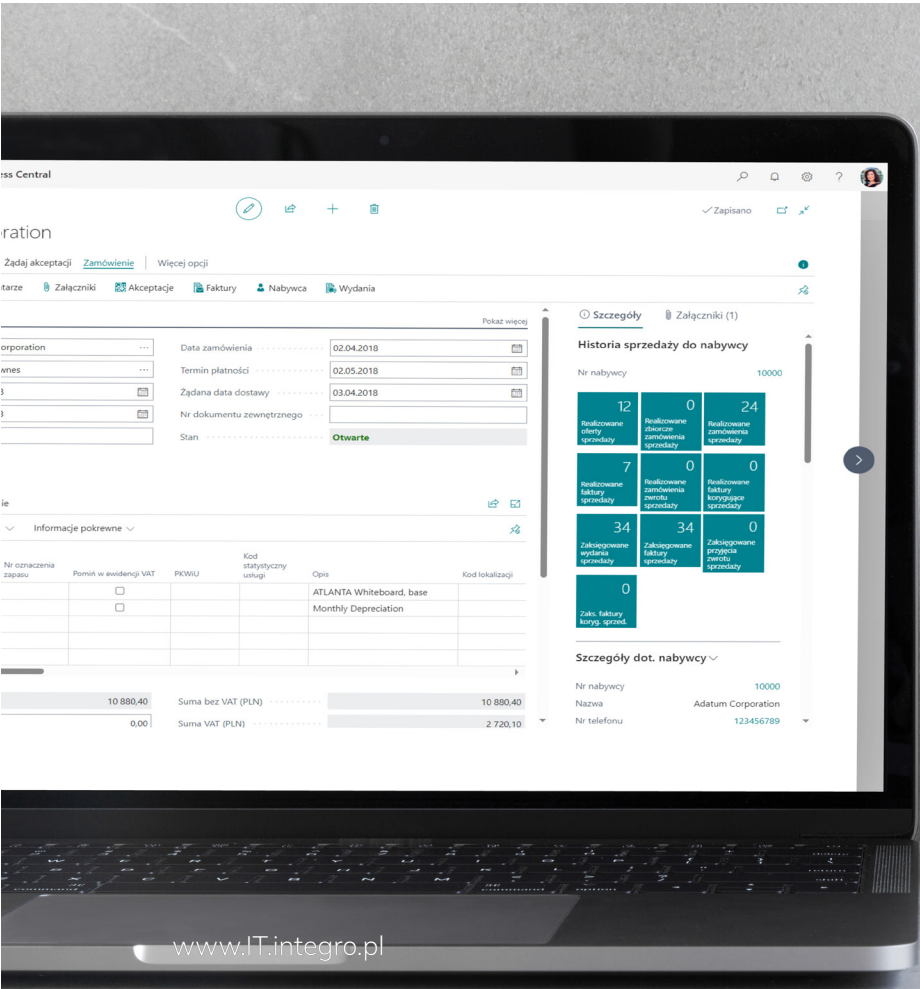


Advanced
Product Configurator

Advanced Product Configurator

Aplikacja dostępna na AppSource

Firmy produkcyjne mogą korzystać z dedykowanej aplikacji **Advanced Product Configurator** dla Dynamics 365 Business Central. Aplikacja rozszerza podstawowy zakres funkcjonalności Business Central o nowe możliwości w zakresie zaawansowanej konfiguracji produktów, tworzenia kartotek zapasów, wariantów zapasów i zleceń produkcyjnych.





Wybierz odpowiedni model licencjonowania



Licencjonowanie i infrastruktura Microsoft Dynamics 365 Business Central

Jaki model instalacji systemu ERP wybrać – on-premises czy online?

Wybór odpowiedniego modelu instalacji systemu ERP ma wpływ na sposób zarządzania zasobami i danymi w firmie. Klienci Dynamics 365 Business Central stają przed wyborem pomiędzy modelem on-premises, który wymaga własnej infrastruktury, a modelem chmurowym, który zapewnia większą skalowalność.

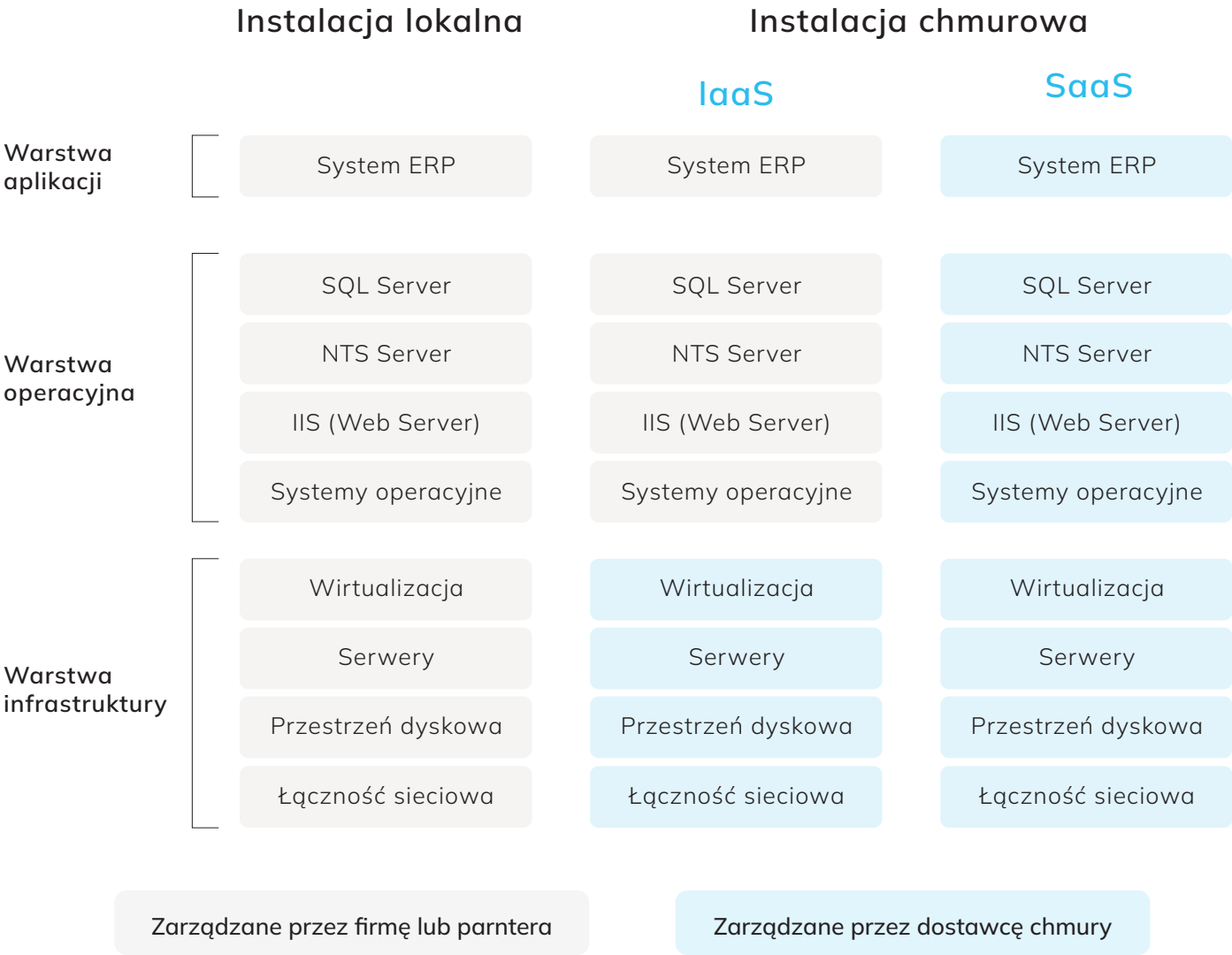
Przedsiębiorstwa mogą rozważyć również wariant IaaS (Infrastructure as a Service), gdzie infrastruktura IT, w tym serwery i przestrzeń dyskowa, są dostarczane przez dostawcę chmury Microsoft Azure, umożliwiając firmom elastyczność w zarządzaniu zasobami. Decyzja o wyborze modelu instalacji (on-premises, IaaS, czy SaaS) ma istotny wpływ na koszt zakupu systemu ERP. Ostateczny wybór powinien zależeć od specyfiki działalności, zasobów przedsiębiorstwa, oczekiwań w zakresie IT oraz możliwości finansowych.

Od kwietnia 2025 roku nie jest możliwe zakupienie licencji on-premises perpetual przez nowych klientów. Obecni klienci posiadający wieczyste licencje on-premises nadal będą mogli korzystać z oprogramowania i dodawać nowych użytkowników.



Dynamics 365 Business Central w modelu on-premises, IaaS czy SaaS (online)?

Model instalacji Microsoft Dynamics 365 Business Central odnosi się do sposobu, w jaki system jest wdrażany i zarządzany w organizacji.





Online (SaaS)

Dynamics 365 Business Central jest całkowicie utrzymywany w chmurze Microsoft Azure, co eliminuje potrzebę inwestowania we własną infrastrukturę. Instalacja jest zarządzana przez Microsoft.



Lokalna (On-Premises)

System jest instalowany lokalnie na serwerach prywatnych firmy. Firma lub partner zarządza całą instalacją. Ta opcja pozwala na pełną kontrolę nad danymi (np. dostęp do bazy SQL), ale wymaga większych nakładów finansowych i technicznych. Konieczne są znaczne zasoby IT do utrzymania i regularnych aktualizacji.



Hybrydowa (IaaS)

Dynamics 365 Business Central jest całkowicie utrzymywany w chmurze Microsoft Azure, co eliminuje potrzebę inwestowania we własną infrastrukturę. Instalacja jest zarządzana przez Microsoft.



Licencjonowanie a model instalacji

Obecnie Microsoft Dynamics 365 Business Central (zarówno on-premises, jak i online) jest dostępny dla nowych klientów w modelu subskrypcyjnym z regularnymi opłatami. Możliwość zakupu licencji wieczystej przez nowych klientów była możliwa do kwietnia 2025.

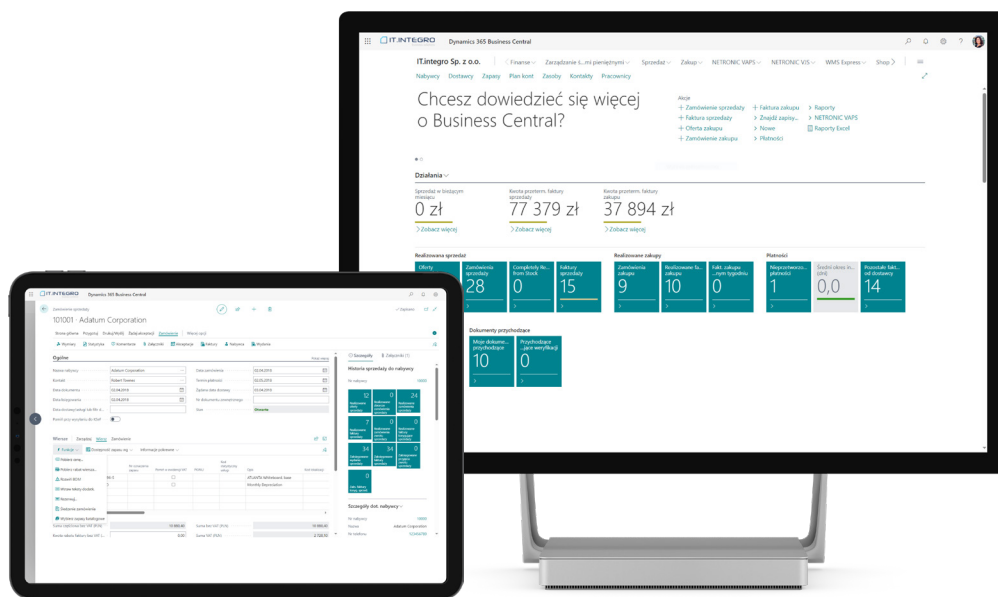
System ERP w modelu IaaS z licencjonowaniem subskrypcyjnym

Model IaaS (Infrastructure as a Service) pozwala na korzystanie z zewnętrznych zasobów chmurowych do uruchomienia systemu Dynamics 365 Business Central, eliminując konieczność utrzymywania własnej infrastruktury serwerowej. Obecnie nie jest możliwy zakup licencji wieczystej przez nowych klientów, a jedynie w modelu subskrypcyjnym. System ERP w subskrypcji działa na infrastrukturze chmurowej, lecz dostęp do systemu odbywa się na zasadzie cyklicznych opłat obejmujących zarówno licencję na oprogramowanie, jak i koszty utrzymania zasobów chmurowych. Dzięki temu firmy mogą elastycznie zarządzać swoją infrastrukturą, dostosowując skalę usług do aktualnych potrzeb.



Microsoft Dynamics 365 Business Central online

Dlaczego warto wybrać system ERP w modelu SaaS?



System ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central w tej wersji dostępny jest jako usługa (SaaS – Software as a Service) co oznacza, że cała podstawowa infrastruktura, oprogramowanie pośredniczące oraz oprogramowanie i dane aplikacji znajdują się w centrum danych Microsoft Azure. Microsoft zarządza wydajnością oraz zapewnia dostępność i bezpieczeństwo aplikacji oraz danych. Klient nie ponosi dodatkowych kosztów związanych z zakupem, utrzymaniem oraz wymianą sprzętu składającego się na platformę i infrastrukturę.

Takie podejście pozwala klientom na szybkie rozpoczęcie pracy przy minimalnym koszcie wstępnym.

Microsoft Copilot w Dynamics 365 Business Central jest dostępny jedynie w wersji online. Został on zawarty w licencji Business Central Essentials oraz Business Central Premium bez dodatkowych opłat, co oznacza, że każdy użytkownik najnowszej wersji systemu w wersji Online ma dostęp do narzędzi sztucznej inteligencji. Copilot w narzędziach Microsoft 365 wymaga natomiast osobnej licencji.

- » Integracja z Shopify
- » Integracja z Microsoft Teams
- » Predefiniowane raporty w Power BI
- » Predefiniowane przepływy Power Automate
- » Predykcja opóźnionych płatności (funkcjonalność wspierana przez AI)
- » Licencja Power Automate i Power Apps
- » Licencja dla zewnętrznej księgowości
- » Dodatkowe obiekty dla deweloperów
- » Dostęp do Business Central dla użytkowników z licencją Microsoft 365





Poznaj IT.integro, Twojego Partnera Microsoft



IT.integro

Twój Partner w drodze do innowacji



IT.integro jest kluczowym Partnerem Microsoft Dynamics 365 Business Central w Polsce, współpracującym w zakresie efektywnej edukacji rynku na temat zintegrowanych systemów informatycznych. W firmach z całego świata wdraża najpopularniejszy system ERP z rodziny produktów Microsoft Dynamics 365 Business Central oraz własne aplikacje biznesowe.

Od ponad 30 lat wspieramy pracę tysięcy użytkowników systemu Microsoft Dynamics 365 Business Central, systematycznie realizując nowe wdrożenia oprogramowania. Na swoim koncie mamy projekty o zasięgu nie tylko krajowym, ale również globalnym. Sukcesywnie pomagamy w rozwoju biznesu lokalnych i obcojęzycznych użytkowników systemu z kilkudziesięciu krajów na całym świecie.

IT.integro należy do Microsoft AI Cloud Partners Program, osiągając status Solutions Partner. To wyróżnia firmę w gronie partnerów Microsoft jako dostawcę rozwiązań, który posiada umiejętności techniczne, doświadczenie oraz wszelkie kompetencje do zapewnienia klientom produktów i usług zgodnych z Microsoft Cloud.

Nasze aplikacje biznesowe:



Polish Language



Bonuses & Accruals



Polish Localization



Master Data Management System



Advanced Intercompany



Intercompany Insights



Advanced Cost Allocations



Cash Desk Management



HR & Payroll Manager



Electronic Banking



Advanced Product Configurator

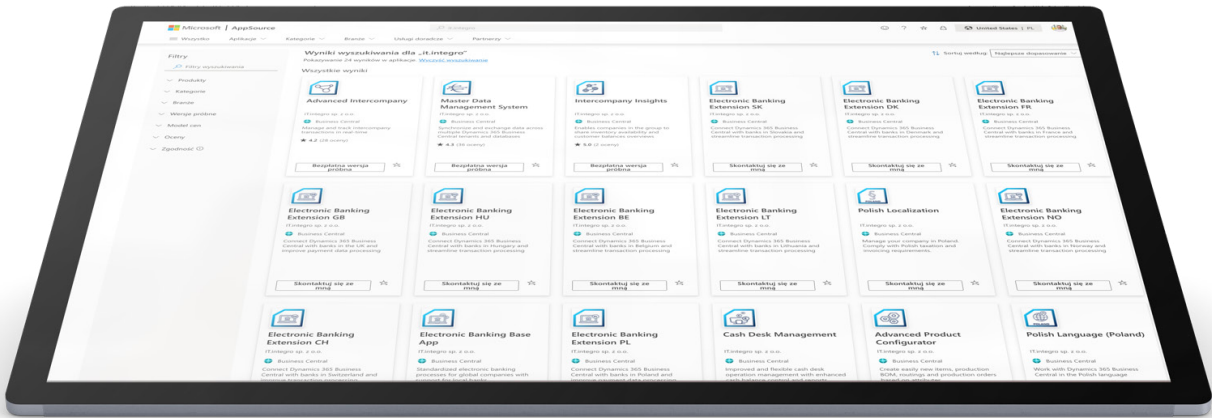


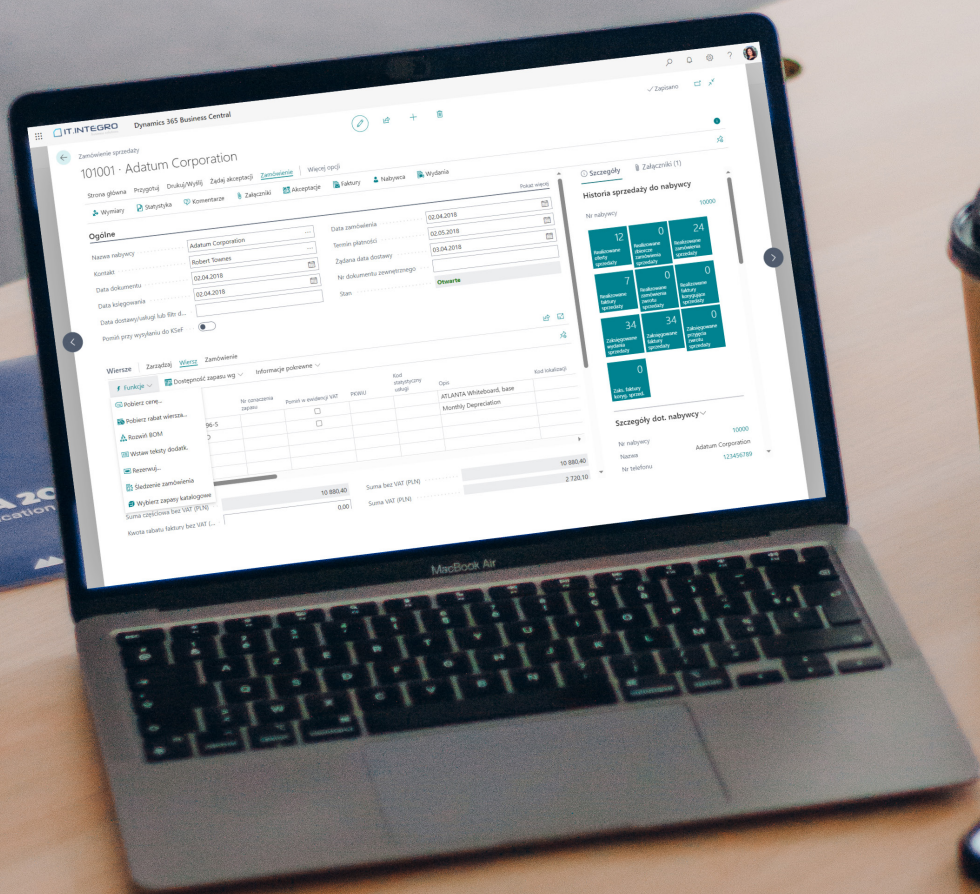
Fiscalization

+20



 [Sprawdź na Microsoft AppSource](#)





IT.integro.pl

dynamics365BC.pl

globalintegrationapps.com

Siedziba

IT.integro sp. z o.o.
ul. Ząbkowicka 12
60-166 Poznań
tel.: +48 61 861 43 51
office@IT.integro.pl

Oddziały

Poznań-Centrum

ul. Niedziałkowskiego 10
61-578 Poznań

Wrocław

Aquarius, Swoboda 1
50-088 Wrocław

Warszawa

Plac Konesera 12
03-736 Warszawa

Kraków

ul. ks. Józefa Tischnera 8
30-421 Kraków

Copyright © 2025, IT.integro sp. z o.o. & Microsoft Corp. Wszelkie prawa zastrzeżone.

Niniejszy dokument jest przedstawiany wyłącznie dla celów informacyjnych, a jego treść może ulec zmianie bez konieczności powiadomienia o tym fakcie. Niniejszy dokument nie jest objęty gwarancją, co do jego bezbłędności, ani żadnymi innymi gwarancjami wyrażonymi ustnie, ani dorozumianymi, co obejmuje również dorozumiane gwarancje pokupności lub gwarancje przydatności do określonego celu. Wyłączenie odpowiedzialności dotyczy w sposób szczególny wszelkiej odpowiedzialności prawnej związanej z niniejszym dokumentem; dokument nie stanowi podstawy do powstania w sposób bezpośredni lub pośredni zobowiązań umownych. Niezależnie od celu, kopiowanie lub przekazywanie informacji zawartych w niniejszym dokumencie w jakiegokolwiek formie i za pomocą jakichkolwiek środków, zarówno elektronicznych, jak i mechanicznych, nie jest dozwolone bez uprzedniej pisemnej zgody.